

杂志爱好者

联系我们—— 故事中国网 [www.storychina.cn](http://www.storychina.cn)

2013

半月刊



® 中国驰名商标

# 故事会

奇幻  
奥秘  
探索

1

上半月





# 吃了就瘦不可信 科学搭配才靠谱



## 路远瘦身组合

**S**型曲线，不仅是女性美的象征，也是女性健康的体形。许多人以为减肥很简单，随便吃吃减肥药就可以，其实减肥过程非常复杂，要顺利减肥不仅要抑制吸收，加大代谢消耗，促进脂肪分解，同时还要及时补充因减肥过程中容易缺乏的营养素，如维生素、微量元素、蛋白质等。否则，花了钱不但没有把肥胖减下来，而且有可能损伤身体，所以在专业人员的指导下进行科学减肥，这样才能使减肥有效且更健康，更安全。

以决明子提取物、荷叶粉、菊花粉、膳食纤维经科学配方研制而成，能辅助分解脂肪，迅速消除脂肪团，防止体内脂肪堆积，还可辅助肝胆排毒，润肠通便，美容养颜。

人体必需的营养素，参与人体的很多生理代谢，帮助人体的脂肪氧化、燃烧，加快脂肪的运输。

植物清脂胶囊

左旋肉碱

苹果酸

人体新陈代谢中能量转化的中枢纽，促进脂肪的代谢、分解与氧化。防止减肥后脂肪的储存，有效抑制反弹。服用左旋肉碱的良好。

铁锌钙多维片

富含多种维生素、矿物质，促进脂肪代谢，全面补充因减肥过程中容易流失的营养素。

茶黄素

对于体型肥胖的人，要减肥先降脂，安全高效降血脂，能较快使血脂趋于理想水平。

可有效加快脂肪的分解与代谢，将脂肪快速氧化分解。增强心脏动力，抗氧化，减肥更要护心，高血脂肥胖人群的健康保障。

辅酶Q10

路远作为大型生产企业，产品都得到国家相关部门的审定批准。并作为世界第三大保健品公司加拿大荷氏保健品公司的战略合作伙伴，拥有雄厚的技术力量和科研能力。公司研发部门专门针对各类不同需求的减肥人群，制定了多种科学瘦身计划，欢迎拨打咨询热线。关爱自己，健康瘦身。

## 瘦身咨询热线

# 400-623-7758

服务时间：8:30-22:00 节假日无休  
福州绿生源生物工程开发有限公司

投诉电话：021-64333738 仅限工作日拨打（工作时间9:00-17:00）

<http://www.zzahz.com>

# 手机故事会

# 故事 掌中 握

wap.storychina.cn



扫描二维码，快速进入注册页面



## >> 加入手机故事会 随时随地看故事

移动、联通、电信入会方式：

➡ 发送短信 **3395** 到 **1066888828**

(中国移动用户如上述入会方式未能成功，请用下列入会方式入会。)

➡ 发送短信 **29** 到 **1066536670**

手机故事会10元每月，用户通过移动、联通、电信运营商的确认短信后即可加入手机故事会，定制完成72小时后审批开通VIP权限，手机故事会精彩内容随便享用。手机故事会服务个别地区还未正常开通，如有疑问请致电客服：4006900000

VIP会员

VIP会员说明：手机故事会适用于手机上网用户，VIP会员可享受全月手机故事会WAP网站内无限量免费阅读，用户需开通GPRS。

信息费：移动、联通、电信入会方式10元/月，以上信息费均不含通信费并由当地运营商代收。

退订方式：移动用户发送00000到10086即可取消；联通用户发送TD101064到10668888取消；

电信用户发送T3到10668888取消。



<http://www.zzahz.com>

杂志爱好者

路远绿力 胶囊

# 路远绿力胶囊，促进青少年长高 买就送叶黄素护眼健康食品，长高护眼两不误！

## 绿力胶囊 促进长高

影响儿童青少年生长发育的因素有许多，营养摄入不均衡会影响正常的生长发育。

路远绿力胶囊是针对生长发育不良的儿童、青少年而研发的具有促进长高等生长发育功能的保健食品。它是以珍珠粉、赖氨酸、牛磺酸、乳酸亚铁、维生素E为主要原料，经科学工艺精制而成，可让机体得到均衡营养，促进生长发育。



买就送

**叶黄素产品介绍：**预防缓解近视、黄斑病变；对眼胀痛、眼干涩、视力模糊有帮助。

普通装 **买3送2** 570元 (原价950元)

大礼包 **买6送5** 1140元 (原价2090元)

另购买普通装再送一瓶叶黄素，购买大礼包再送两瓶叶黄素，每瓶价值149元。

优惠活动截止日期：2013年1月7日

服务时间：8:30-22:00 节假日无休  
**免费送货 货到付款**

订购热线：**400-678-1790** (免长途费)

路远绿力，历经十余年市场考验，在国家法规、质检的严格监管之下畅销大江南北，深受上千万用户的信赖，并屡获殊荣。安全，安心，就是路远对顾客永远的承诺。

友情提醒：尊敬的顾客，如有人以福州路远公司或《故事会》的名义向您推销非路远品牌的任何产品，与本公司无关，本广告对此 不负任何责任，请您谨慎购买，或拨打投诉电话咨询反映。

投诉电话：021-64333738 仅限工作日拨打 (工作时间9:00-17:00)  
批准文号：卫食健字(2001)第0305号 闽食健广审(文)第2012050017号  
福州路远生物工程有限公司 (GMP认证企业) 地址：福州市仓山区金山工业园浦上标准厂房第15幢



保健食品  
卫食健字(2001)第0305号  
国家食品药品监督管理局批准  
适宜人群：儿童、青少年  
本品不能代替药物

<http://www.zzahz.com>

# 526

# 杂志爱好者 2013 SEMIMONTHLY 上半月刊

# 1月



## STORIES

欢迎登录本刊主办的“故事中国网” (www.storychina.cn)



笑话14则 ..... 汪杰等 4

我的故事

再来一个 ..... 於全军 8

微博故事 ..... 16

### 新传说

看不见的母爱 ..... 焦松林 12

有缘拆不散 ..... 冷空 17

送礼 ..... 大刀红 22

危险关系 ..... 芦宏伟 25

找工商贩牛 ..... 宫新宇 30

### 民间故事金库

江湖半炷香 ..... 王乃飞 34

### 外国文学故事鉴赏

妻子的反抗 ..... 40

### 阿P系列幽默故事

阿P卖酒 ..... 郭振宇 44

经典传递 ..... 48

### 传闻逸事

鹤舞东宫 ..... 余远香 52

### 海外故事

“珍贵”的苍蝇 ..... 彭晓华 56

### 情感故事

兄弟情敌 ..... 彭晓风 60

### 法律知识故事

存折陷阱 ..... 宗辉 64

### 中篇故事

家有巧媳妇 ..... 陈墨 66

动感地带 ..... 81

3分钟典藏故事 ..... 83

### 青春励志故事

大美莲山 ..... 尘世伊语 85

诙段子 ..... 88

### 幽默世界

刷卡要努力 ..... 马光 91

做好事 ..... 韩洪波 92

儿子要坐车 ..... 张东兴 93

救命的传家宝 ..... 于强 94

### 本刊信息传真

..... 39



## 故事会

—STORIES—

### 2013年1月

上半月刊·红版

社长、主编：何承伟

副社长：夏一鸣

常务副主编(兼绿版负责人)：吴伦

副主编(兼红版负责人)：姚自豪

本期责任编辑：吕佳

电子邮箱：lujia411@yahoo.com.cn

红版发稿编辑：

姚自豪 石莎莎 丁娴瑶 李丹

美术编辑：王怡斐

电脑制作：郭瑾玮

本社办公室电话：021-64375030

上半月刊编辑部电话：021-64332325

下半月刊编辑部电话：021-64336469

(上海市绍兴路74号 邮编：200020)

主管、主办：上海文艺出版(集团)有限公司

出版单位：《故事会》编辑部

发行范围：公开

出版、发行总监：张凯

电话：021-64313938

广告业务：上海故事会文化传媒有限公司

广告总监：张淮

广告业务：021-34010383

广告投诉：021-64333738

广告经营许可证

沪工商广字3100320080016号

国外发行：中国图书贸易总公司

印刷：上海文艺大一印刷有限公司

发行：上海报刊发行局

江苏省报刊发行局

国内代号：4-225 定价：3.00元

特别提示：凡本刊录用的作品，即视为本刊已获得该作品与《故事会》相关的网上传播、汇编出版、电子和录音录像制品等权利。本刊向作者支付的稿酬，已包含了上述各项权利的报酬，如有特殊要求，请提前说明。

<http://www.zzahz.com>



## 你算什么货

春节假期，一个男生坐火车回老家。车上人挤人，几乎无落脚之处。

无奈之下，男生将行李架上的东西挪了挪，坐在了架子上面。不一会儿，一个乘务员过来巡视，看见坐在行李架上的男生，冲他大吼：“下来，下来，那上边是装货的，你算什么货？”

男生一听就火了，冲乘务员大声道：“连硬座票都买不到，老子是窝囊货！”

乘务员无语。

(汪杰)



(本栏插图：包丰一)

## 断了念想

妻子问丈夫：“有个以前追求过我的男生来咱这儿出差，想找我吃饭，你介意不？”丈夫想了想问：“他什么时候追的你？”妻子说：“大二。”丈夫又问：“那会儿你体重多少斤？”妻子说：“95斤左右。”

丈夫上下打量了一番妻子的身材，说：“那你快去吧，也好让人家断了念想，以后好好过日子。”

(婉晴)

有个女孩，和男友一起散步时喜欢用手搂着他的腰，顺便扯着他的衣服。有一天散步时，男友忽然说：“别扯我的衣服好不好？”

女孩不悦，说：“你态度好点，和我说话就不能加个‘宝贝’？”

男友想了想，说：“你别扯我的宝贝衣服好不好？”

(李默)

态度好点



贪吃鬼

有个人生性贪吃。一天朋友请他吃饭，席间，服务生端上来一盘炒菜，摆盘十分精美，盘子四周放着几朵胡萝卜雕成的小花。这人将菜吃完后打起了萝卜花的主意，夹起一朵就放进嘴里。服务生急忙过来阻止。

这人一见，立刻嚼也不嚼就吞了下去，还责问道：“难道这花还要回收不成？”

服务生淡定地说：“先生，这花您可以吃，只是上面用来塑形的订书钉您得还给我们。”

(陈 磊)

寻找许仙

白娘子从雷峰塔脱困后，经观音菩萨指点，再次下凡。临行前白娘子问：“菩萨，几百年过去了，我怎么才能找到恩人？”菩萨道：“只需记住他憨厚、热心、善良、姓许，就可以了。”

数天后，白娘子终于发现了一位男士，憨厚、热心、善良，符合菩萨说的所有条件，就上前问道：“相公是否姓许？”

那人点点头，白娘子激动地问：“相公可是许仙？”

那人回答：“你认错人了，俺是许三多。”

(万青青)

到底是谁

几个同事小聚，科长带大家去自己常跟老婆吃饭的餐厅。老板上菜时和科长打招呼，自然地问了一句：“今天没带老婆过来？”科长正准备回答，一个女同事一拍桌子，大吼一声：“老娘就是他老婆！你说的那个女人是谁？”老板一愣，立刻退了出去。全桌人爆笑，科长一脸尴尬，问女同事干吗开这种玩笑，女同事却得意地说：“你就等着打折吧。”

吃完饭，科长去结账，老板果然抱歉地说：“兄弟，真不知道之前你带的是情人，回去跟嫂子解释一下，就说我认错人了。这顿饭算我的，实在对不住啊！”

(于林娜)





## 录取原因

**有**一个长相平平的女孩通过考试加入了一个特工组织。

考官一脸严肃地告诉她：“做特工的人，必须相貌平凡，让人见过几次都记不住长什么样子。在这次考试中你的成绩排名第二，是唯一合格的人。”

女孩强忍住被侮辱的辛酸，问考官，成绩第一的人为什么没有被录取。

考官叹了一口气，回答说：“因为面试后，所有人都忘记他长什么样子了……”

(汪杰)



**老**王打牌输了十块钱，被媳妇儿当众数落了一顿。朋友看老王挺可怜，就安慰他说：“你这还算好的，上星期我在菜市场远远看见一个男人被他老婆大骂，那才叫丢脸！”

老王听完眼泪就下来了：“那也是我！”

(王素)

比  
窝  
囊

## 配套网名

**两**个高中生早恋，感情甚好，QQ网名都能看出是一对，女生网名叫“伤心小蚂蚁”，男生叫“伤心大蚂蚁”。可是好景不长，班主任发现了他俩的恋情，担心影响学习，立刻棒打鸳鸯，两人被迫分手。

几天后，男生偶尔上网，发现班主任的QQ网名也换了，他叫“快乐食蚁兽”。

(清雅)

## 有多丑

**公**交车上坐着一对情侣，男的不好看。女生对男友说：“今天我看见小妹的男友了，丑死了！”

男友自嘲地问：“比我还丑吗？”车上的乘客都以为女生会安慰男友，说句“你不丑”之类的话，不料女生想了想说：“跟你不是一个丑法。”

(何贝尔)





## 鉴宝

一个小伙子大老远地来到鉴宝节目现场，拿出瓷器，几个专家认真辨认，告诉小伙子是宋瓷。小伙子的高兴劲儿可想而知，急忙掏出手机说要给爷爷打电话。摄像师见状，赶紧悄悄跟过去抓拍。

只听小伙子高兴地说：“爷爷，专家说了，你烧的瓷器是宋朝的！”

（右 依）

## 以防万一

有个女秘书特别爱美，经常因为专注于化妆忘记很多事情。这天，老板交给女秘书一些文件，语重心长地说：“这些文件很重要，你最好将它们和化妆品放在一起。”

女秘书不解，老板说：“把文件和你的化妆品放一起，免得需要时找不到。”

（极品咖啡）

## 奇特思路

小学老师批改语文考卷，有一道试题，要求把“小鸟在树上叫”这句话改成拟人句。大多数同学都改成了“小鸟在树上唱歌”。

老师批着批着卷子，突然笑了。原来有个学生是这样改的——小鸟在树上叫：“我是人啊，我是人啊！”

（吴 本）

## 寝室夜话

夜里，男生们在寝室里聊起了鬼故事，有人说自己遇到过鬼打墙，有人说去世的亲人给自己托过梦。这时，一个男生说了句话，吸引了所有人，他说：“其实，我们学校也有鬼……”

众人惊问怎么回事，那男生神秘地说道：“而且很多，常常出现在自习教室、图书馆……”

一人不以为难道：“自习教室我天天去，怎么没见到呢？”

那男生道：“鬼当然是看不见的。比如，我们每次去自习教室找座位，有些同学总会指着身旁的空位说：‘这儿有人。’”

（韩洪波）





# 再来一个

■ 於全军

我一直觉得自己生不逢时——大专毕业那年，正赶上不包分配，找了几份工作，不是收入太低就是不合适。后来有一家公交公司招聘开长途大客车的司机，工资很高，我以前刚好考过大客车的驾驶证，就去碰运气。可是运气这东西好像和我有仇，那天我载着两个考官，在公交公司的院子里试车。在车上时，两个考官都很满意，可不知为什么，下车五分钟后，年岁大些的考官老曾改变了主意，他告诉我不合格。

我有点不服气，就问：“为啥不合格？”老曾深深地看了我一眼，说：“说你不合格，当然有道理，你自己想想吧。”

我想了半天，还是没想明白，该不会是这个老曾看我不顺眼吧？得，不合格就不合格吧，我找我的



三叔去。三叔在离公交站不远的街边摆了个水果摊，据说很赚钱。他见我灰心丧气的样子，就说：“跟我来卖一阵水果吧，我正好忙不开。”

就这样，我这个大专生成了水果小贩。卖的主要是苹果，秤是那种二十斤的弹簧盘秤，如今都禁止了，那时候还没人管。这天开张前，三叔拿出两个一模一样的秤给我看，说一个是准的，用来应付检查，平时就放在后面的箱子里。另一个秤里面的弹簧作了假，能把八两称成一斤，放外面用来卖苹果。

我终于知道三叔赚钱的秘密了，还真是无商不奸。我内心挺抵触这



种做法，就趁三叔不注意，来了个调换，把八两秤放进后面的箱子里，把准秤放在外面。三叔也没发觉。

换完秤，我和三叔轮流招呼客人。卖了一会儿苹果，一个老者走过来，说要买三斤苹果。我一看认识，就是公交公司那个考官老曾。

三叔正接待别的顾客，我想起老曾让我考核不合格的事，还真想用八两秤缺他几两苹果，可看老人满头白发，就没忍心，还是用准秤称了苹果给他。但没想到，五分钟后老曾又来了，指着我的摊子上的苹果，说：“小伙子，再来一个。”

这是怎么回事？我正纳闷，三叔走过来，挑出个大苹果放进老曾袋子里，老曾这才走了。三叔告诉我，人家这是发现缺斤短两，找上门来了。像这种情况，千万不能吵，给他一个完事。但是，我明明用准秤给老曾称的啊，哪有缺斤短两？我又想起考司机的事，本来考得挺顺利，就是这个老曾变了主意。现在又找上门要苹果，难道他对我有啥看法，在故意刁难我？

第二天，老曾又来买苹果，情景简直就是第一天的复制。买完三斤苹果，走了不到五分钟，他又找来说：“再来一个。”三叔和昨天一样，又给了他一个。

俗话说事不过三，可是到了第三天，老曾仍然来买苹果，仍然“再

来一个”。我心里腾起一股无名火，暗想：他如果敢来第四次，一定要讨个说法！

但是直到第四天下午，老曾也没来，天色却越来越黑，乌云都垂到楼顶上了。这是暴雨的前兆啊，我的苹果都是露天摆放，一旦泡了雨水，会很快腐烂。更要命的是，三叔去郊区进货了，一时半会儿赶不回来。

正着急呢，一辆大客车突然停在我面前，老曾一步跳下车，一边搬我的苹果箱，一边朝我喊：“这雨小不了，你赶快上我的车，把苹果送回去。”我听了，忙死命地把苹果装上车。刚刚装完，车外就起风了，雨点夹在风里，“噼噼啪啪”打在车窗上。

大客车上，只有司机和老曾两个人。老曾告诉我，他是这条长途路线的司机组长，今天是替生病的售票员顶班，从我的苹果摊路过，看到摊子很可能收不及，才停车的。说完这话，他问我哪里下车，说公司有规定，市里上车也要买票。我告诉了他地址，老曾说七箱苹果算七个人，连我八张票，一张一块五，一共十二块钱。我掏出钱给了他。

走了一半的路程，我从车窗看见三叔开着三轮车冒雨赶回来了。我连忙让司机停了车，和三叔一起把苹果装到三轮车上。遮了塑料布，



## · 我的故事 ·

三轮车就开动了，我在后面跑着跟上。就在这时，我突然听见后面哗哗的雨声中，有个声音在喊：“等等，卖苹果的小伙子！”

我回头一看，只见老曾浑身湿透地跑了过来，他塞给我四块钱，说：“你提前下了车，一张票该收一块钱，现在退你四块。记住喽，别人的便宜占不得。”说罢就返回雨幕里。

第二天我才知道，这场大雨是五十年难遇的暴雨，如果不是老曾，别说这些苹果，连我个人的安全都不好说。积水散去后，我和三叔摆出苹果摊，当我要把原先用的准秤摆出来时，三叔却制止了我。他对我说：“你一定以为自己一直用的是准秤吧？其实你当初换秤的时候，我早就看见了，又悄悄给换了回去。

所以，你卖给老曾的苹果是真的缺斤短两。他三次来要苹果，我才给他补了三次。这场大雨把我浇醒了，老曾诚心帮了我，我也决不再做亏心的事。”

怪不得老曾屡次三番来要苹果，原来真是缺了人家的斤两啊！我暗想，等老曾再来买苹果，一定要给他足斤足量，还要郑重道谢。但是很奇怪，老曾始终没有再来。

一星期后，公交公司的另一个考官找到我，通知我上岗开大客车。我喜出望外，问考官怎么又选上我了。他告诉我一个“内幕”：那天考试时，一开始他们对我的技术很满意，但是下车时，我随手把大客车上的白手套揣兜里了，那可是别人的。老曾就说，这人有点爱贪小，不适合开长途。因为以前有些开长途的司机，在路上偷大客车的汽油卖，防不胜防。司机出车在外，一车乘客的安危都托付在他手里，所以招聘时一定要严格考核道德素质。老曾是长途司机组的组长，领导就听从了他的意见。

听到这里，我不好意思地摸了摸头：“我揣手套只是个习惯动作，当年学车时在驾校落下的毛病。等到了公交公司大门口，我想起了这件事，就把手套留门卫室了。”

考官一听也笑了：“老曾路过门卫室的时候，门卫就说了这件事。





他发现错怪了你，就想找你挽回这个错误。可是公司弄丢了你的联系方式，老曾就说，他上街慢慢找吧。直到昨天，他打电话给我，说找到你了，要我向公司领导说，重新录用你。”

原来是这样，不过我又有点奇怪，为什么直到昨天才说找到我？考官说：“你还是问老曾吧，他住院了，听说是淋了雨。”我一下子想起老曾那天在雨里追我的情景，连忙说：“我这就去看他。”

想着老曾爱吃苹果，我就拎了三斤直奔医院。医院里，老曾精神还不错，见我来了，一个劲地招呼我坐。我就问他，为什么每天买我的苹果，然后回来再要一个？

老曾笑笑，说：“我找到你的时候，你已经卖上了苹果，还少给了我六两。我一拎就知道少了，但觉得可能又和手套一样，是个误会，就找你再要一个，为你道个歉，或是说声弄错了，但你没有。可我还是不想放弃你，于是我每天路过你摊子，都买一回苹果。现在我住院了，又托我老伴去你摊子上买了两回苹果，结果都足斤足两，说明你终于转变了。”

我对老曾说：“其实，这事也不能全怪我，跟我三叔有关……”我讲完三叔换秤的把戏，老曾哈哈大笑：“原来还是个误会，这样更好。其实我就是想让接班的年轻人洁身自好，防微杜渐，不要开了做坏事的头。”

我一时不知说什么好，就拿出苹果放在床头。老曾的老伴笑了，说：“苹果啊，我家老曾根本不爱吃，以前买你的十五斤苹果，还在家里堆着呢。”

这话说得我感动万分，可以说，这十五斤苹果改变了我的一生。

(题图、插图：安玉民 梁丽)



## 延伸阅读

您想阅读这位作者的其他精选作品和创作感言吗？请扫描右边的二维码。更多精彩，立刻体验。





· 新传说 ·

当危险降临时，是妈妈那无处不在、润物无声的爱救了她……

# 看不见的 母爱

■ 焦松林

张珊珊是个懂事的小女孩，可不幸的是，她生下来就是个盲人，爸爸因为这一点，和妈妈张灵离了婚。从此，妈妈就把张珊珊当成宝贝一样，寸步不离地带在身边。妈妈在纺织厂工作，张珊珊小的时候，妈妈就骑车把她带到厂里，找个地方让她呆着。张珊珊上学后，妈妈每天都准时将她送到盲人学校。

这天，盲校放学了，孩子们一个个被家长领走。最后，院子里只剩下四年级的张珊珊和她的老师。

老师刚从师范学校毕业不久，这会儿她看着初冬阴蒙蒙的天色，有些焦急地问：“张珊珊，你妈妈今天上夜班吗？”老师对张珊珊的家庭信息挺了解，知道张灵上夜班的时候，通常会托同厂的同事来学校接孩子。



张珊珊答道：“不，老师，我妈妈今天是白班，她下午五点下班。”

五点？老师看了一眼腕上的手表，现在已经五点十分了，自己下班后还有事呢。不过张灵接送孩子都是骑电动车，估计也快到了。于是，老师陪张珊珊继续等着。

五点半了，张灵还没有来。老师正想掏出手机给她打电话，一辆电动车驶了过来，停在学校门前。一个穿羽绒服的中年妇女下了车，走到铁门边，朝里面瞄了两眼，大声说道：“珊珊，你妈妈让我接你来了。”



张珊珊愣了愣，这时老师开口问道：“你是哪位？”

那个妇女答道：“哦，我是张珊珊妈妈纺织厂里的同事。今天她那一班临时加班，她怕孩子着急，让我替她来接一下孩子。我叫白玉。”

以前常接孩子的那几个同事老师都认识，这个妇女她却没有见过，但见妇女答得流利，情况也都能对上，老师消除了仅有的一丝疑虑，说：“那好，张珊珊，你就跟这位阿姨走吧。”

老师牵着张珊珊走出门卫室，将她交到白玉手中，正要转身往学校里走，张珊珊叫了一声：“老师，能给我妈妈打个电话吗？”

老师下意识地停下了脚步，这时白玉笑了，说：“这孩子，倒挺有心思的。我告诉你吧，要不是你妈妈今天忘了带手机，联系不上常接你的那个阿姨，就不会让我来接你了。”说着，白玉将张珊珊抱上了电动车的后座。

老师见张珊珊没再提什么要求，就走进了学校。

张珊珊坐上了电动车后，用手摸了摸车子，有些惊讶地问道：“白玉阿姨，这车不是我妈妈的？”

白玉“嗯”了一声，说：“是呀，我来接你，当然骑我自己的车啦。”说话间，白玉也跨上了电动车，拧动车把手，车快速地开动起来。

张珊珊沉默了一会儿，又问道：“白阿姨，我们这是去哪里呀？”

白玉答道：“去纺织厂，你妈妈还没有下班呢。”

张珊珊想了想，问：“阿姨，我今天有点感冒，我妈妈告诉你了吗？”她一边问话，一边用心地听着，耳边不时传来汽车在闹市区鸣笛的声音。

白玉似乎有些不耐烦，说：“哦，这个呀，你妈说了。”纺织厂在城南，





## · 新传说 ·

可她现在骑车的方向却是往城东而去。当然，这一点张珊珊是不知道的。这个可怜的孩子，她可是一点儿也看不见呢。

张珊珊孩子气十足地问道：“除了感冒的事，我妈妈没告诉你别的什么吗？”

“没有。别说了，等见到你妈妈，你再慢慢问也不迟。”白玉收起了脸上的笑容，开始呵斥张珊珊了。

张珊珊像是被吓着了，不再问什么了。过了一会儿，她轻轻地将背后的书包斜拉到一侧，小手慢慢地摸索着，伸进了书包，拿出一沓便利贴纸，又拿出了一支铅笔。这时，



她听不到汽车鸣笛的声音了。张珊珊知道，驮着自己的这辆电动车已经快要出城了。

话分两头，此时盲校那边，老师正要锁门回家，办公室里走进一个女人，正是张珊珊的妈妈张灵。她说自己是来接女儿的，老师大吃一惊，连忙问道：“你不是让你们厂的白玉来接孩子了吗？”

张灵一听这话，顿时慌了：“没有啊，我们厂里没人叫白玉，我也没让任何人来接孩子啊！”

原来今天厂里临时加班，张灵以为很快就能结束，谁知足足延长了一个多小时。一下班，张灵就风风火火地赶到了学校，她本来准备向老师道歉，可是现在女儿张珊珊竟然被人接走了。张灵一下子就懵了，她哭着责问老师：“我根本没让人来接孩子。你、你作为老师，怎么能让陌生人轻易把孩子接走呢？”

面对张灵的质问，老师哑口无言，这件事，她确实做得太大意了。学校领导很快也得知了消息，一边安慰着张灵，一边给公安局打电话报了警。这时，张灵的情绪已经完全失控了，她一屁股瘫坐在学校的院子里，号啕大哭起来：“我的珊珊，苦命的孩子，你到底在哪里呀？”

夜幕缓缓地降临了，附近居民听到动静，也纷纷赶到学校门前，你一言他一语地议论着。有人说，听





说现在有些人贩子就爱拐卖残疾孩子，然后逼这些孩子去乞讨，这样好控制，还容易要到钱。正在大家忧心如焚的时候，公安局打来了电话，说张珊珊找到了，那个拐走她的人贩子也抓到了！

老师听到这样的好消息，激动得都有些语无伦次了：“啊，太好了，太感谢你们了，真是破案如神啊！”

警察在电话里笑着说：“不用谢我们，能这么快破这起案子，还要归功于被拐的小女孩呢。不说这些了，你们尽快和孩子家长到公安局来吧。”

张灵和校领导、老师一起来到了公安局。看到女儿好端端地坐在那里，张灵忍不住喜极而泣。张珊珊扑到妈妈怀里，说：“妈妈，放学后有个阿姨来接我，说是你让她来的，可一坐上她的电动车，我就知道她在撒谎。”

张灵抱着女儿问：“后来呢？”

张珊珊说：“后来我就摸出纸和笔，不停地写求救信号‘SOS’，写一张，丢一张。”

警察告诉大家，因为电动车速度不快，张珊珊一路丢下纸来，很快被人发现，有人报了警。不过有一点警察也很奇怪，孩子双目失明，怎么知道接她的是坏人呢？

最后还是张珊珊说出了原委：因为自己看不见，妈妈特地让焊工在

电动车后座上焊接了一个护架。坐车时自己双手紧紧地握住护架，就不会摔下车。以前即使妈妈有事来不了，也会让同事骑这辆改装过的车来接自己，而今天自己一上电动车，发现没有护架，就觉得有些奇怪。

张珊珊体质特别弱，天气冷的时候，妈妈会将自己的外套脱下来，反穿在她身上，这样坐在电动车上时可以挡风。张珊珊对妈妈说：“今天突然降温，我又感冒，以前碰到这种情况，你都会让接我的阿姨带件外套来，或者让阿姨帮我反穿外套。可今天那个阿姨说，你什么也没嘱咐她，我就知道她在撒谎。”

张灵听完女儿的叙述，泣不成声，连声责怪自己没把女儿带好。张珊珊扑到妈妈怀里，撒娇地说：“不，妈妈是好妈妈。”

这时，边上的人们都感动了，有位警察向张灵说道：“是啊，你是位好妈妈。你对孩子的爱，是任何人都比不了的。正是这种爱，让孩子成功得救了。”

(题图、插图：安玉民 梁丽)

## 延伸阅读

您想阅读这位作者的其他精选作品和创作感言吗？请扫描右边的



二维码。更多精彩，立刻体验。



## 故事会 ■ 新浪微故事大赛

11月优秀作品选登

主题：囧故事

**@长城上看海** 小王要和几个网友聚会，便给媳妇打电话：“老婆，我今天加班就不回去吃饭了。”媳妇说：“真巧，我今晚要去看咱妈，那我不做饭了。”小王和网友在饭店包间刚刚坐定，媳妇突然走进来，一个网友拉住媳妇：“你怎么姗姗来迟啊，就等你一个了。”

**@情感共想** 某明星到一贫困地区义演，连演三场，场场爆满，观众热情高涨。明星大为感动，对当地官员说：“这里群众太需要文化娱乐了，我决定加演三场！”官员却面露难色：“这……地方穷，没经费呀！”明星笑道：“没关系！还是义演，钱我自己掏，不用你们一分钱！”官员吞吞吐吐：“可……可请观众我们还要花钱啊！”

**@傻雀CHURCH** 父亲寡言内敛，这让生性浪漫的母亲颇有怨言。我诱导父亲：“老爸，你可以用数字表达。比如520，就是我爱你！就像518，我要发！”父亲若有所思……不久母亲过生日，父亲破天荒买了一束花，花里还附有一张卡片。母亲捧着卡片看了好半天，突然大笑：“多走两步就那么难？”只见卡片上写着：518。

**@正版无字仓颉** 老王经常给孙子讲祖上王羲之“墨池”练字的故事，而后指着自家院墙，语重心长地说：“咱家没池塘，你就拿这院墙当纸吧，单练‘黄

河’二字，院墙写满了就去参赛，保你拿奖！”孙子依计而行，后拿着技法纯熟的“黄河”去参赛，无功而返。老王问其故，孙子沮丧地说：“输给一个写‘办证’的了！”

**@纷纷红尘扰扰** 小王内急却忘了带钥匙，去公厕又来不及，只好敲邻居的门。门内问道：“谁？啥事？”小王讲了经过。对方先是沉默，然后冷不丁问道：“你说你是对门，那我问你小区物业费是多少？取暖费多少？是上门收还是自己交？”小王磕磕巴巴地答对了，对方这才开门。小王苦笑着摆摆手：“不用了，我已经解决了。”

**@夜月li** 老婆生气回了娘家，我追到岳母家门口，怎么敲她也不开门；拨她电话，她直接就给挂了。我在门外徘徊，忽然灵机一动，央求一个路人帮忙拨打老婆的电话说：张小丽你的快递到了，请过来签收！刚放下电话，就见老婆走了出来！嘿嘿，就当我是快递来的货物，快快签收了吧！

**@哲嫡小时候** 我在乡小学住读。一天，教室门口站了一个穿着土气的农村妇女，老师问她找谁，她说给二娃送几斤大米。老师转过身问：“谁是二娃？”教室里安静极了。老师生气地说：“狗不嫌家穷，儿不嫌母丑！”然后，听课的校长站起来，走出教室接过了大米。



当“再也不相信爱情了”成为流行语，拆散姻缘还是织补真情，也许只在一念之间……



### 拆散销

小张给一位老板当秘书，他文笔好，业余爱写些小故事，常和同事讲些听来的奇闻异事。这天，小张又在和同事聊那些离奇的故事，老板走过来听了一会儿，对小张说：“你到我办公室来一下。”

来到办公室，老板沉着脸坐下，问小张：“整天鬼啊神的，你觉得是真的吗？”

# 有缘拆不散

□ 冷空

要换做一般人，察言观色，肯定会说“假的假的，老板，我说着玩的”，但小张是写这玩意儿的，怎舍得说它假？他一本正经地说：“老板，我觉得什么事都有它的道理。”

老板沉吟片刻，对小张说：“好，我也知道一些奇事，你想不想听？”

小张赶紧点了点头。老板想了想，说：“在我们老家，传说木匠都会法术，盖房子的时候，他要是在某个地方钉个钉子，这家必然有人会生病。还有更离奇的，说有厉害的木匠，他要是在床上弹根墨线，晚上两口子床上，面对面躺下，却怎么也挨不着对方，伸手去摸，触到的却是铜墙铁壁。你信不信？”

小张觉得这个素材不错，忙点点头，问：“有没有实例呢？”

老板皱起眉头想了半天，还真



## · 新传说 ·

讲出一个非常离奇的故事来——

话说十多年前，有个小伙子，家里穷得要命。这小伙子和一个姑娘相爱了。姑娘家里也穷，正好门当户对，但姑娘的父母却嫌贫爱富，指望姑娘攀上高枝。可怜小伙子站在山崖上，把世上的情歌都唱遍了，姑娘却还是嫁给了一个又丑又矮的后生，就一个原因：那家有钱。

小伙子急眼了，他想起弹墨线的传说，便找到给这家做嫁妆的木匠，见面就跪下，求他在新人的床

上弹根墨线，好让新人不得圆房。

这家有钱人请的是方圆百里最好的木匠，的确有些真本事。他见小伙子心诚，叹了口气，说：“我没有这么高的道行，圆房恐怕是圆定了。我只能试试，看能否把他们拆散离婚，但到时候你还愿意娶吗？”

小伙子指天发誓，说不论怎样，都愿意娶那姑娘做老婆。

木匠沉默半晌，慢慢地砍了个销子。这销子有点古怪，又细又长，像是可以伸进人的心里。木匠说，这叫“拆散销”，把它打在床上，不出七七四十九天，就可以看出能不能拆散这段姻缘。但有一点，如果拆散了，小伙子必须带着姑娘离开本地，以免泄露机关，木匠将无容身之地。

小伙子发誓不说出去。木匠就在那崭新的婚床上摸索半晌，找到一处窄缝，把那根细长的销子打了进去，对小伙子说：“回去等我消息。”

姑娘终究出嫁了。婚礼办得十分隆重，去吃酒席的没有不羡慕的。小伙子心里很失落，这姻缘还拆得散吗？过了七七四十九天，木匠悄悄告诉小伙子：“我找机会看过了，那根销子钉在新床里，牢得就像生了根一般，拆得散，一定拆得散！”

小伙子得了鼓励，便冒天下之大不韪，去追求心上人。嘿，你还别说，那姑娘心里也没忘了小伙子，





## 合缝销

两人一拍即合。一个月黑风高的夜晚，两人带了两身换洗衣服，从此远走高飞，再也没有回去。

老板讲完故事后，长舒了一口气。小张看了一眼老板，意味深长地说：“我们搞写作的，常常喜欢推理。老板，如果我没猜错的话，那个小伙子就是你！”

老板脸上有些阴晴不定，最后他说：“不错，你猜对了。”

小张得意地笑了，说：“能否让我斗胆再猜一下？”

老板愣了愣道：“你说。”小张脸上浮起一丝神秘的微笑，说：“你之所以讲这个故事，是因为你最近又想找这个木匠，再用一次拆散销！”

老板吃了一惊，说：“胡扯，我拆散谁？”

小张开门见山道：“拆散你和嫂子。老板，你和小丽好，谁不知道！但你还真想把那狐狸精娶回家去？”

老板不耐烦地摆了一下手，说：“什么也别说了，我主意已定！其实离婚还不简单？我只是不想让她伤心罢了。小张啊，你是我最信任的人，你回我老家一趟，帮我把当年的那个木匠找来。”

小张摇摇头说：“木匠当时多大年纪？不知道还在不在人世。”

老板算了算说：“肯定在，也就过去了十几年，当年木匠三十多岁，现在还不到五十，年轻着呢！”

小张推托不掉，只好答应下来。他来到老板的老家一打听，如今时兴买家俱，那木匠失了业。小张找到他，说明来意，木匠顿时高兴得合不拢嘴，一路上都讨好地叫小张“张总”，递烟倒茶，十分殷勤。

小张带着木匠回到公司，老板没想到当年体体面面的木匠已变成了这副模样，他有些失望地问：“你还能行吗？”

“能，绝对能！”木匠赶紧保证，“只是……这个嘛，现在是经济社会，嘿嘿，潘大娃，不不不，潘大老板，这个你懂，你比我懂得多哇！”

老板顺手拍出三捆钞票，说：“这是定金，事成以后，再加倍重谢。”

“好好好，我听你的吩咐！”木匠见老板这么重视他，一转身就吆喝小张，“快带我去看床！”

床在老板家的卧室里，小张怎么带？于是老板打了个电话，确定老婆不在家，便安排车回去。一行三人来到卧室，木匠一看那豪华的布置，当场就傻了，暗暗叹息一声：当年私奔的时候，两人一无所有，偷偷摸摸，倒是那样坚决。如今生活风光光，感情却开始动摇了。

于是木匠砍了个细长销子，然后找了半天，终于在床的一侧找到一处缝隙，便从那缝隙往里打。突然，



## · 新传说 ·

木匠手一歪，一锤子砸在自己手背上，痛得他“哎哟”一声，说：“不对，这床有些古怪，销子不能打在这里。”

老板有些吃惊，忙问：“那打哪里？”木匠掐指算了半晌，说：“只能打在小三床上。”

老板当即跳了起来：“胡扯！打在小丽床上，你到底是拆散谁？”

木匠赶紧解释：“你和你老婆缘分未尽，硬拆拆不开。我给你打个‘合缝销’，钉在小三床上。等过了七七四十九天，就能看出你和小三能不能走到一起。只要你们那头‘合

缝’了，这头自然慢慢就拆开了。”

这话简直说到老板心里去了，他点了点头，说：“行，就按你说的办！”然后就让小张安排木匠在市里最豪华的酒店住下。

木匠要求七七四十九天之内，老板不能去找小三，不然莫怪不灵。好不容易熬够了四十九天，老板赶紧找来木匠，问是不是成了。

## 测试销

小张开车，载着老板和木匠来到小三的房子。木匠仔细看了看那钉在床缝里的销子，突然哈哈大笑，说：“合缝销，钉不牢。潘大老板，看来你和小三没缘分，合不拢啊！”

老板大惊，赶紧去看那合缝销，这一看，顿时大失所望，原来这销子不知何时已经从床缝里退了出来。小张问道：“这合缝销自己退出来了，是不是说明老板和小丽成不了？”

老板看了一眼木匠，怒道：“怎么回事，销子怎会自己退出来？我不信这个邪，你再帮我钉回去！”

木匠摇摇头，拿出工具，“梆梆”两榔头，又把销子打了回去，然后慢悠悠地说：“你说得没错，销子是不会自己退出来的。要让销子出来，其实很简单，只有一个法子——使劲摇床，销子自然就会出来。”

老板将信将疑，木匠叹了口气，





扶住床的一头，试着摇了几下。小张摸了摸销子，说：“好像真的出来了些。”木匠又摇了几十下，累得喘不过气来，就叫小张过来帮自己一起摇，两人一口气摇了总有四五百下，老板走过来一摸销子，明显又出来些了，但要退到刚才那个程度，起码还要再这样摇个几回。

突然，老板好像明白了什么，问木匠：“这是什么意思？”木匠慢条斯理地说：“你自己看到了。”

老板的一张脸顿时涨成了猪肝色。木匠叹道：“其实，我一个手艺人哪会什么法术？我给你打的两次销子其实都是一样的，既不叫拆散销，也不叫合缝销，我们行里管这叫‘测试销’。这种销子一旦打进床缝，只有不断摇动床架才能退出，不然就是把床劈了也退不出来。你七七四十九天没来看小丽，这销子是怎么退出来的，也就不需要我说了吧……这玩意儿是木匠行一个老不正经的前辈传下来的。据说古时候，有的丈夫要出远门，就找木匠悄悄往床里打一个测试销，如果出远门回来，销子退出来了，就说明老婆在家不守妇道了。你媳妇嫁第一个男人，一个多月过去了，那销子还像刚打进去一般，可见他们夫妻并不恩爱。我看他们的确过不到一起，才鼓励你们私奔。当时我没收你一分钱，是你的诚心打动了我。”

老板听后满脸羞惭：“当年我们多纯洁啊！现在，唉……”

木匠也叹了口气，说：“原先，我想随便往你家床上打个销子，把钱挣了拉倒，可看见你家孩子画在床板上幼稚的字迹，一边写着爸爸，一边写着妈妈，还画了两个小人，手牵着手。我心里就一紧，那所谓的拆散销，更是怎么也打不进去了。”

老板眼眶红了，一时说不出话。小张笑着问木匠：“所以你就往小丽床上打了测试销？还嘱咐老板七七四十九天不能来这里……可是，你怎么知道小丽另有情人呢？”

木匠摇摇头说：“我哪能知道？不过这种事电视里演得多了，测试销测试销，我也就索性试一试了。”

老板听到这儿，突然从包里扒出几叠现金，一古脑都塞给木匠。老板很要强，心如刀割，嘴里仍硬撑着：“拆得好，拆得好！酬金照付。”

小张看着垂头丧气的老板，突然想到这个故事写出来，一定精彩。至于故事的结局会怎样，就要看老板接下来怎么做了……

(题图、插图：谭海彦)

## 延伸阅读

您想阅读这位作者的其他精选作品和创作感言吗？请扫描右边的二维码。更多精彩，立刻体验。





新传说·

# 送礼

□ 大刀红



覃永妮是一名优秀的乡村教师，因为多次被评上“道德标兵”，被市里的外国语小学破格调入。这几年，外国语小学出现了一股不良风气，校长想用覃永妮做一根“标杆”，重正风纪。不过，校委会的领导也在考虑：“这覃永妮到了城里，真的能抵御那些诱惑？”

覃永妮到校后，接任了一个班级的班主任。刚上任，她就发现一个不合理的现象——班上个子高大的邢冬，竟然坐在前面正中的位子，而个子矮小的陆双双则坐在末排。一开始，覃永妮以为邢冬视力不好，前任班主任特意这样安排的，可后来她发现，邢冬的视力很好，而陆双双的视力很差。于是，覃永妮就将陆双双和邢冬调了个座位。

这只是一次平常的调位，没想到，第二天，有个三十多岁的女人就找到了覃永妮的办公室。那个女人见了覃永妮，就说：“你是覃老师吗？我是邢冬的妈妈，我叫张晓慧。”两个人聊了一会儿，张晓慧说：“覃老师，我们家邢冬视力不太好，能不能把他调到以前的座位上？”

覃永妮为人直爽，说：“我看他视力很好，而且他个子高，坐在前面，容易遮住别人的视线。”

张晓慧笑道：“覃老师，你就帮个忙吧，‘金三银四’这规矩我懂，我不会亏待你的。”

这时，上课铃响了，覃永妮不再细问，先去上课了。下课后，覃永妮就琢磨开了：张晓慧说的“金三银四”是什么意思？她在乡村当





了那么多年教师，都没听过这个说法啊！于是她找到相熟的孙老师，问道：“刚才听一个学生家长说‘金三银四’，是什么意思？”

孙老师笑道：“你这都不知道呀？”孙老师告诉覃永妮，教室里第三排和第四排是最好的位置，离黑板不远不近，听课容易集中注意力。有的老师会根据和家长的特殊关系来调整学生的座位。覃永妮听了，这才回味出张晓慧话里的意思。

覃永妮刚到城里来，老公和儿子都还在乡下，她就一个人租了一间十多平方米的屋子。这天下班后，她去菜市场买了点菜，回到住处，刚想做饭，就听见敲门声。覃永妮打开门一看，不由得吃了一惊，原来是张晓慧。张晓慧走进屋子看了看，说：“覃老师住得好简单呀！”

覃永妮感到很奇怪，对张晓慧说：“你怎么知道我住在这里？”

张晓慧说：“你放学后，我就跟在你后面，见你买菜、回家，我就跟着来了。”

覃永妮没想到自己竟然会被跟踪，就说：“邢冬有什么事，我会打电话通知你，你跟踪我做什么？”

张晓慧从口袋里掏出一个红包，塞到覃永妮手里，笑道：“这点意思，请你笑纳。”覃永妮见了红包，脸顿时红了。

张晓慧继续说：“你不要嫌少，

你说，别人买那个座位给了多少钱？我给两倍。”

覃永妮这才明白，张晓慧认定自己借调整座位的名义，对座位进行买卖。覃永妮仿佛受了侮辱似的，对张晓慧说：“请你……请你出去。”

张晓慧还要说什么，覃永妮把她轻轻推到门外，说：“我以教师的名义发誓，我对每名学生一视同仁。”说完就关上了门。

后来，不管是在学校还是在街上，覃永妮见到张晓慧，都躲得远远的。即使是家访，谈完学生的情况后，覃永妮也不管张晓慧安排了吃饭、唱歌还是红包，站起身便飞也似的跑了。张晓慧见覃永妮油盐不进，就给她起了个外号，称作“逃老师”。

不过，“逃老师”还是挺负责的，经过覃永妮半年的努力，班上的学习成绩有了普遍提高，家长们都松了口气。到了年底，张晓慧总算没有再给覃永妮送红包，覃永妮这才放下心来。可快过年的时候，覃永妮的手机出了“毛病”，短信提示她的手机被充了一千元话费，刚开始，她以为是丈夫充的，但接着，一条条充值短信接踵而至。覃永妮以为是通讯公司的系统出了问题，查询后却发现系统好好的，的确是有人给她的手机充了话费。经过仔细研究，覃永妮很快发现一个规律——



## · 新传说 ·

每次充值后，总会有个家长给她发来一条祝贺新年快乐的短信。

覃永妮叫来第一个给她发短信的张晓慧，问一千元的话费是不是她充的。张晓慧见覃永妮识破了，便爽快地点头承认。覃永妮说：“我不是叮嘱过你们，不要送礼吗？”

张晓慧说：“覃老师，现在每家都只有一个孩子，寄托着全家的希望。虽然你不收礼，可现在这个社会就是这样，我们不给老师送礼，总觉得心里不踏实。你不收礼，我们只好表示点心意，给你充点话费。”

覃永妮听了，哭笑不得。她是个勤俭的人，每年电话费加起来都不超过一千，可现在她话费已经充值了三万多元，够她用到退休！

于是覃永妮找到通讯公司，要

求退还充值费，但通讯公司告知，按规定不能退还。覃永妮咬咬牙，和丈夫商量了几天，把从牙缝里省出的存款取出三万多元，退给了每一个家长。家长们知道后都深感不安，觉得自己给覃永妮添了麻烦。一时，家长们都断了送礼的念头，覃永妮总算过了一段清静日子。

这天，邢冬回家，对张晓慧说：“妈，今天我们给覃老师送礼，覃老师收了，被我们腐败了一回。”

张晓慧大吃一惊，暗想：没想到这个“逃老师”也有今天。她忙问邢冬：“儿子，你说说，到底是怎么回事？”

邢冬说，覃老师得了咽喉炎，嗓子嘶哑了，但快期末考试了，她没有在家养病，每天哑着嗓子给大家上课、分析题目。班里同学商量了，每人出一元钱，买了份礼物送给覃老师。

张晓慧问：“是什么礼？”

邢冬说，他们买了蜂蜜、雪梨，炖好了放在保温瓶里，“上课时，覃老师一打开讲台上的保温瓶就哭了，她把雪梨全吃了。”

张晓慧听了，点了点头，仿佛明白了许多不可思议但又顺理成章的事情。

(题图、插图：张恩卫)





# 危险关系

□ 芦宏伟



大林结婚快五年了，日子过得平淡如水。这天，他在商场买东西，竟意外地遇见了吴金。吴金是大林的大学同学，也是大林的初恋，两人自从毕业后分手，差不多十年没见了。两人一说话，原来，吴金是来大林所在的这个城市出差的，明天就要回去了。大林问吴金的家庭情况，没想到吴金去年离婚了……

两人聊着聊着，大林便越来越有些想法了。说来也巧，大林的老婆今晚的火车，要去北京出差，家里只有大林一个人……大林火辣辣地看着吴金，邀请吴金回家“聊聊”。吴金起初说不去，大林劝了一会儿，

吴金终于起身跟大林走了。

到了家门口，大林掏钥匙开门。进屋后，两人对望一眼，都有点手足无措。大林的心怦怦跳着，想到十多年前，两人的第一次便发生在校外的出租屋内……他偷偷瞄一眼吴金，只见她面色绯红，羞涩地低着头。

大林上前一步，柔声说：“吴金，你还记不记得那天在我租的屋里……”吴金的脸更红了，仍不说话。大林走到吴金跟前，猛然一把将她搂在怀里。吴金起先还有些抗拒，可渐渐地似乎也动了感情，半推半就地进了卧室……就在这时，大门外传来了上楼的脚步声，接着就听到，有人在拿钥匙打开防盗门。

大林一个激灵，顿时住了手：“不好，我老婆回家了！”吴金吓得魂飞魄散，两人手忙脚乱地穿上衣服。



## ·新传说·

大林镇定了一下心神，突然想到了什么，“哗啦啦”几下从床下拉出一个纸箱来，然后一只手提着纸箱，一只手拉着吴金，几步走到了客厅。到了客厅，大林把纸箱朝地上一放，吴金看着大林，还没弄明白大林的意思，门开了。

进来的正是大林的妻子张丽娜。张丽娜一眼看到跟前的陌生女子，也愣住了。吴金看都不敢看大林妻子一眼，真想找个地缝钻进去……

这时，大林突然大声说道：“我说，你这也太贵了！不就一套锅具吗，要6800，难道这锅是金子做的？”大林这话是冲着吴金说的，吴金却

很迷茫，不知道大林在说些什么。

大林接着又说：“好了好了，你也不要说你们的锅有多好用，什么省油环保，就算它真的好，也不能一套就要六七千啊！”

吴金心里一动，差不多明白大林的意思了。可她不敢多说，只是唯唯诺诺道：“我们公司的东西，就是很好嘛！”

大林不耐烦地说：“你们公司啊，搞的就是传销。别不承认，说什么直销，明眼人都知道你们公司的性质！”

说到这儿，大林朝门口看了一眼，装作惊讶地说：“咦，丽娜，你怎么回来了？”接着他一指吴金，向张丽娜介绍，“她是我一个哥们的爱人，夫妻俩自从加入了一个什么公司，天天找我们这些熟人推销高价产品。这不，他们两口子今天又来了。我那个哥们刚才接了个电话，有事走了，她还不走，拉着我非说这锅有多好……”

张丽娜走了过来，看了吴金一眼，随即蹲下来，打开箱子，里面正是一套崭新的锅具。张丽娜拿出一个炒锅，举起来看了看，说：“什么锅呀，这么贵……”

大林放在床下的锅具，是前几天他背着老婆花了6800块钱买的，是一个朋友卖给大林的。大林原本不要，可那朋友着了魔一样，天天





给大林打电话，大林被纠缠不过，只好买了下来。大林怕张丽娜会生气，就没敢告诉她，暂时把锅具放在床下。刚才事情紧急，大林急中生智，就拿出锅具，让吴金冒充这家公司的销售人员。

大林刚才的一番话，明着是说给老婆听的，其实是将情况告诉吴金。吴金也是个聪明人，马上将计就计，摆出一副推销员的模样，说：“大哥、嫂子，俗话说一分价钱一分货，我们公司的产品，走的就是高端路线。”

大林也蹲下身子，悄悄跟张丽娜说：“老婆，锅我看了，确实不错，不如跟她好好讲价，如果价钱合适，咱们要了也行……”

张丽娜不动声色地拿出箱子里的锅具，一件件仔细看着，没说话。大林心里紧张，偷偷看一眼吴金，刚好吴金也朝他望来，两人眼神相撞，都慌乱地望向一边。

张丽娜看了一阵，随手将锅具“咣”的一声丢进箱子里。她站起身，盯着吴金说：“你实话说吧……”吴金心里“扑通”一下，暗道：还是被她看出来……不料张丽娜接着问：“最低卖多少钱？”

吴金提着的心放了下来，说：“我们、我们公司规定，不能打折……”

大林见事情掩盖过去了，忙插话道：“价钱咱们慢慢谈嘛！对了，

老婆，你不是去北京买设备吗？怎么回家了，不买了？”

“唉，甬提了！”张丽娜叹气道，“我都走到火车站了，才想起有一份合同忘家里了，这不，急忙赶回来拿合同。”

“原来这样呀！”大林关心地说，“那你拿了合同赶紧去吧，耽误上火车就麻烦了。”

张丽娜沉吟了一阵子，放缓了语调，对大林说：“大林，就算这套锅你很想要，但价格太高，咱们也要不起呀，你可考虑清楚啊！”说着，张丽娜又深深地望了吴金一眼，拿上合同，走了。

张丽娜走后，大林和吴金都长长地松了口气。大林充满歉意地说：“金金，对不起，没想到出现这样的意外……”

吴金叹息一声，没吭声。疯狂燃烧的烈火已经熄灭了，大林和吴金两人木然地坐在沙发上。

过了一会儿，吴金说：“我该走了，你老婆要是再回来，麻烦可就大了。”大林看了看墙上的钟，说：“她不会回来了，火车马上到点了。”大林说着话，努力在脸上挤出笑容。

吴金却说：“我还是走吧，我们这样子，不好……”大林一拍额头，说道：“对了，咱们晚饭还没吃呢！你就算要走，也等吃过饭再走吧。”



## · 新传说 ·

大林现在表面轻松，其实刚才也吓得不轻。可他又舍不得吴金就这样走了，初恋情人这么一走，不知道哪天才能再见到呢！

吴金还没说话，大林拎起地上的锅，笑道：“这套锅真是我花了六千多块买的，都没敢跟我老婆说。这样吧，咱们今晚新锅开张，尝尝这么贵的锅，做出来的饭有什么特别……”

大林去厨房张罗起了饭菜，吴金闲坐在客厅无聊，也去打下手。忙活了个把小时，两人炒了四个精致的菜，蒸了米饭，还煲了汤。把饭菜端上餐桌，大林又拿出一瓶红酒，一边开酒一边说：“不管怎样，今天重逢也是老天爷赐给咱们的缘分，先干一杯！”大林斟满了两杯酒，和吴金举起了酒杯。就在这时，门悄悄打开了，张丽娜站在门前，面无表情地瞅着家里两个正在举杯的人。

大林似乎听到动静，朝门口一看，脸色顿时变了。吴金更是脑子里“嗡”的一响，酒杯差点掉在餐桌上。房间里的空气仿佛都凝固了，也不知道僵了多长时间，大林忽然站起来，说：“她非说这锅做出来的饭菜味道好，我不信，她非要做几个菜验证验证。呃，丽娜，你也来尝尝，看味道有没有什么特别？”

张丽娜没动，大林讪笑着走过去，在张丽娜耳边小声说：“丽娜，我跟她老公是朋友，人家晚饭也没吃，不好不留人家吃饭……”

张丽娜“嗯”了一声，走到桌前，用大林的筷子夹了点菜送进嘴里，说道：“这外面的锅和家里的锅，做出来的菜，味道还真是不一样呢！”

吴金只觉得脸上热辣辣的像在发烧。大林忙转移话题：“丽娜，你怎么又回来了？”

张丽娜看了大林一眼，说：“我突然不舒服，到了车站连火车票也没买，就回来了。”

大林忙问张丽娜哪里不舒服，张丽娜却淡淡地说没什么，休息一下就好。接着她不再看大林，对吴金说道：“妹子，你的锅我们已经用了，肯定是买定了，咱们熟人间买卖东西，谁也别亏待了谁。这样吧，我包里有一万块钱，你随自己的心意拿钱吧！”说着，张丽娜把自己的包朝吴金面前的桌上一放。

吴金看着面前的包，不知该如何是好。张丽娜又说：“时间也不早了，就不留你闲聊了，你拿了钱就走吧。”

吴金听到“走”字，像是抓到了一根救命草，匆匆忙忙在一沓钞票里随便抽出一些，说：“那好，那我走了！”说着低着头就想走。

“别走！”张丽娜在后面叫了



一声，吓得吴金身子一颤，只听张丽娜说道：“就这么点怎么够？给，这些你再拿着！”张丽娜朝吴金手里又塞了一些钞票，吴金不敢多说，也不敢再看大林一眼，拿着钱就朝外走。

吴金逃命似的从大林家走了出来，到了外面，迎着冷风一吹，吊在嗓子心里的心才算落了下来。她手心里还攥着张丽娜刚才给的钞票，已经被汗湿透了。吴金摊开钞票一看，赫然发现其中夹着一张火车票。她怔住了，展开车票一看，正是今晚去北京的班次。

吴金突然明白了什么：张丽娜说她不舒服，没买车票就回来了，现在却故意把这张车票夹在钞票里，塞给自己看，也就是说，她根本没有不舒服，刚才是给自己和大林留了面子，其实，人家心里什么都清楚。

再说大林家里，大林看着吴金出门，长长地舒了口气，暗道：今天实在太险了！他对妻子说：“丽娜，你今天累了，早点睡吧。”张丽娜点点头，朝卫生间走去，走到门口，她突然回过头来，看了大林一眼，说：“你的衬衫该换了，一会儿脱下来给我吧。”说完，快步走进卫生间关上了门。

大林心里奇怪：身上这件衬衫是今天刚换的，还没脏啊，他再低头看了一眼，这一眼顿时让大林心里“咯噔”一下：衬衫有一粒纽扣系错了，一定是妻子第一次回来时，自己慌忙穿衣服时扣错的。难道那时妻子就已经看出了真相？大林想着，悄悄靠近卫生间。卫生间的门关着，里面传来水流哗哗的声音，大林仔细听着，他觉得自己好像听见了隐隐的哭泣声……

大林明白了，妻子用一种最聪明也最无奈的方式化解了危机，保护了夫妻感情。他知道以后自己该怎么做了……

(题图、插图：刘斌昆)





# 找工商贩牛

□  
宫新宇



赵同生想做生意，他有个堂哥是贩牛的，赵同生就打定主意，要跟着堂哥去内蒙贩牛。不料起程这天，堂哥家里临时有事走不开，赵同生只好独自出发。堂哥挑重要的事项叮嘱了他几句，还特别提醒，千万“躲着点儿工商”，赵同生答应得挺欢实。

赵同生买了张车票，一口气坐到内蒙蓝旗。下了车他就傻眼了，在他的想象里，美丽的草原牛羊漫山遍野，可眼前别说牛羊了，一个人人都看不到。走了十多里，好不容易望见一座蒙古包，可还没等他靠近，好几条凶巴巴的看家狗就扑了过来，吓得他赶紧往回撤。

走了二三十里，赵同生觉得这

么下去不行。他重新坐上车，到了最近的县城，向城里人打听牲畜交易市场在哪，不料问了半天，也问不出个所以然来。

这可咋办？到底该问谁？赵同生急得抓耳挠腮，嗓子眼儿里直冒火。这时，他突然想起堂哥的提醒：“躲着点儿工商”，工商？他眼前一亮，工商天天跟商贩打交道，哪儿有牛哪儿有羊，在什么地方交易，他们一准门儿清呀！找他们打听算是找到根儿上了，赵同生决定到工商局打探一番。

当然，赵同生还没傻到自投罗网的地步。他来到工商局附近，学黄花鱼，溜边儿观察。他以为，工商局门口准会有很多被查扣的贩牲





畜的车辆，他也就能顺藤摸瓜，访查到卖主。结果眼巴巴地守了两天，一根牛毛也没瞧见。第三天，他想，先得搞清楚这些大盖帽里，哪些是专管牲畜市场的，不知不觉就走近了些。这个举动像是触发了某种机关，从楼里走出来三个人，客客气气地把赵同生请了进去，搞得他有点儿丈二和尚——摸不着头脑。

一进门，赵同生就感觉到了气氛的异样，一个胖胖的老工商问他：“我们注意你有一阵了，你老在这儿探头探脑、东张西望，想干什么？”

“没、没想干什么……”赵同生吞吞吐吐不肯说实话。后来他才晓得，昨天晚上工商局进了贼，副局长抽屉里的三千块钱不翼而飞，自己是被当作重点怀疑对象叫进来盘问的。赵同生吓了一跳，赶紧

说了实话。

听了赵同生的话，在场的人发出一阵哄笑：“哈哈，啥？到工商局来打听贩牛的事，你自己信吗？”接着，大家不约而同地把目光扫向赵同生上衣的口袋，那儿鼓鼓囊囊塞着借来的三千块本钱。赵同生下意识地捂紧衣兜，暗自叫苦：“这下可说不清了。”

正在僵持，这时传来消息，公安部门通过街道上的监控探头锁定了犯罪嫌疑人，赵同生的嫌疑排除了。这下可好了，那个胖胖的老工商赶紧吩咐人给赵同生倒茶，还有人递过条毛巾让他擦拭脸上惊出的冷汗。

“你真的是来打听贩牛的事吗？”这回轮到工商局里的人惊讶了。不一会儿，整个大楼的人都知道





·新传说·

道了，都觉得新鲜，不断有人从门口经过，假装不经意地往屋里瞄一眼，看得赵同生很不好意思。他想走，却被老工商拦住了，说还有点事要处理。

不一会儿，老工商叫上赵同生，坐进一辆执法宣传车，向城外驶去。看对方表情挺严肃，赵同生心里直敲小鼓：这是要带着我去交罚款吧？他忍不住问：“咱这是要去哪儿？”

老工商回答：“到地方你就知道了。”

轿车驶出四五十里，停在一户牧民的毡包前。下了车，赵同生终于看到牛了，一大一小两头牛。老工商告诉赵同生，这两头牛是主人刚贩回来的，因为私贩牲畜受到了处罚，还没找到买主，恰好赵同生要买牛，自己就牵线搭桥成人之美

了。

赵同生听了，喜出望外。做买卖前，老工商对赵同生说：“我们只是执行职责，有偷税漏税的才处罚，不是想故意难为谁。规矩做买卖的根本没必要躲着我们，跟我们藏猫猫。不过像你这样主动找上门来的，倒也是蝎子拉屎——独一份了。”

赵同生笑了笑，就和卖主跑到一边讲价，最终以2600元的价钱牵走了这对牛母子。临别前，老工商附耳对赵同生说了几句话，赵同生听了连连点头。

如愿以偿买到了牛，赵同生心花怒放，昼夜兼程赶着牛回了老家，在牲畜市场和一个南方人达成了交易，一口价3500元。但就在交易前，赵同生忽然记起了临别时老工商贴着耳朵对他所说的那句话：“别一起卖，

两头牛分开卖。”虽然他也想不清这有什么不同，但出于对老工商的信任和感激，他决定照办。于是赵同生对买主说，只能卖给他那头小牛。在忍受了买主一通冷嘲热讽后，赵同生以1500元的价钱卖了小牛。

小牛被牵走了，起初母牛还懵懂着，过了一会儿，它意识到孩子不在身边了，便“哞哞”地呼唤起来，响亮的叫声把全市场的目光都





吸引到了赵同生这边。没用他吆喝，商贩们自动围拢过来，争着跟他讲价，价钱一抬再抬，跟进了拍卖场似的。最终，这头大牛卖了2600元。一头牛把两头牛的成本挣了出来，净赚1500元！

用这笔本钱，赵同生的生意逐渐走上了正轨。可干了一段时间，他就遇到一件郁闷的事。为了宣传自己的生意，赵同生给卖出的牛都做了个耳标，在上面标明产地、检疫情况、自己的联系方式等等。可好几次，他出市场时，都发现那些耳标被撕下扔到了地上。

赵同生想不出对策，想来想去，一次去内蒙贩牛时，他抱了条家乡出产的“山海关”香烟，跑回了工商局，和老工商说了耳标的事。老工商听完笑了，他告诉赵同生，贩牛的都怕别人抢了客户，爱搞信息封锁，挂耳标这样明着来肯定不行。

赵同生急了，问：“那该怎么办呢？”

老工商“嘿嘿”一笑，贴近赵同生的耳朵压低声音说了几句话。赵同生恍然大悟……

回去后，赵同生卖肉牛时多了一道程序——交易完毕，买主牵牛走的时候，他总要依依不舍地给牛喂两个麦饭团子。市场上的牛经纪们打趣他：“你这是和牛产生感情了吧？”赵同生却光笑笑，不说话。

这样做了一段时间，奇怪的事发生了：市场上开始有人通过中间人，指名道姓地要买赵同生贩的牛，有的客商还直接跟他联系下订单。混市场的牛经纪们都挺纳闷：“难道是牛替他说了好话，捧火了他的生意？”于是大家都跑来跟赵同生讨麦饭团子，想沾沾喜气。平时大方的赵同生却把麦饭团子当了宝贝，谁来要也不给。

原来，赵同生遵照老工商的点拨，在给牛喂的饭团子里，放了一张写着肉牛产地和自己联系信息的塑料小卡片，就像给牛做了张身份证。买家屠宰肉牛后，清理牛胃时很容易发现这张卡片。这对买家来说，也算是难得遇上的稀罕事，自然就对这么做的赵同生产生了好奇，跟他做生意的热情也就水涨船高……

半年后，赵同生攒够了钱，买了一辆运输车。他生意越做越大，后来还注册了以自己名字命名的贸易公司，雇了司机、会计，生意颇有点规模。

至于赵同生的那位堂哥呢，他贩了好几年牛，也没落下多少钱，见赵同生这么快就买了车，就问他有啥秘诀。赵同生回答说：“也就是常跟工商打交道，学了两手。”堂哥以为他在说反话，不容他详细解释，哼哼叽叽弄出点儿怪声走了。

（题图、插图：张思卫）



· 民间故事金库 ·

江湖风波险恶，宦海更是深不可测。幸好还有这样的朋友，他点起神奇的半炷香，那袅袅烟雾里有智慧、有温暖、有无价的情义……

□ 王乃飞

# 江湖半炷香

救命香

元末的时候，有一个叫桂云的年轻人，生得力大无穷，还会一些功夫。这年，桂云的父亲桂员外犯了心口痛的毛病，请了很多大夫都无法医治。最后一个大夫说：“有一个人或许能救你父亲，那就是‘江湖半炷香’。”

桂云问，江湖半炷香是谁？大夫说，江湖半炷香是个异人，专治天下疑难杂症，他身边总是离不开半炷香，所以人们给他起了这个外号。大夫又说，江湖半炷香行踪诡秘，谁也不知道他家住哪里、身在何方。桂云听了，十分着急，骑上宝马，在马脖子上挂了块牌子，写明寻找“江湖半炷香”，就出门找人去了。

桂云在外跑了三天，没听到江湖半炷香的半点下落。这天他跑累了，就走进一家酒楼，边吃饭边歇着。这时候，就见楼上抬下一个人来，是一个老头被卷在一张席子里，却还眨着眼睛。桂云见老头脸上有很多溃烂的地方，好像得了什么怪病。

桂云上前拦住，说：“只有死人才裹在席里抬出去，这老头还没咽气呢，你们这不是草菅人命吗？”他拿出钱来，把老头安顿在一间客



房里，接着就要去请大夫。不料老头微弱地说：“壮士，我这是中了毒，你也不用找大夫，只需给我拿几味药来就行。”老头说出了几味很普通的药。桂云买来药煎好，让老头喝下，不过片刻，老头身上的溃烂果然慢慢地退了下去。

到了晚上，桂云和老头分榻而眠。半夜，桂云被一股淡淡的香味熏醒了，睁开眼一看，老头身上的溃烂已经全消，只见他正盘腿坐着，双目微闭，手上掐着半截香。

桂云心中一动，轻轻地下了床，问老头：“你可是外面盛传的神医江湖半炷香？”老头睁开眼，笑道：“神医不敢当，我的真名叫周铭。”

桂云心中大喜，正想说什么，窗户纸突然被人捅开，一股烟钻了进来。桂云叫声“不好”，他听说过这种江湖伎俩，这烟一定是有毒的熏香，有人要暗算他们！桂云忙打出一支袖箭，只听外面“啊”的一声惨叫，桂云来不及多想，背起周铭就往外跑。

桂云背着周铭跑出酒楼，到一处平地才停下来。周铭感激不尽，对桂云说：“多谢壮士两次救了我性命，今生不知如何报答。”

桂云就趁机说了想请周铭为父亲治病的事。

于是周铭跟着桂云赶回家，到了家里，桂云的父亲还剩下一口气。

周铭拿出半炷香来点着，又拿出几根银针来，在桂员外身上几处下了针。结果，半炷香还没燃完，桂员外就睁开了眼睛。

桂云父子对周铭千恩万谢，周铭却只要求他们千万别对人说他来过这里，桂云父子答应了。

## 迷魂香

几年后，天下大乱，桂云加入了一支抗元的义军。他作战勇猛，屡立战功，从一个小小的士兵做到了将军，还跟一个叫朱元璋的义军头领结拜为兄弟。最后，朱元璋打下了天下，创立了大明江山，成了皇上。桂云被封为建威将军。

可是没过几年太平日子，桂云就看出不对劲来了——当初在沙场上生死与共的兄弟，一个个地被朱元璋找了由头，拖到了刑场。桂云心里憋气，成天在家喝闷酒。

这天，桂云散朝后正在家喝酒，家人来报，说有个干瘦的老头想见他。桂云正心烦，就说不见，家人却递过一个小盒子来，说是那个老头让转交的。桂云打开一看，见里面只有半截香。啊，难道来人是“江湖半炷香”周铭？这可有多少年没见着了呀！桂云马上让家人有请。等那个老头进来，桂云一看，可不正是周铭吗？

周铭进来看了桂云一眼，就说：

## · 民间故事金库 ·



“我是来还债的。当年恩公救了我两次，现在终于有机会报答了。”桂云纳闷道：“可我现在身体好好的呀！”

周铭却叹了口气，说：“你已经病入膏肓了！”

桂云不明白，但还是请周铭坐下来一起喝酒。几杯下肚，桂云就发起了牢骚，埋怨朱元璋不该滥杀那些一起出生入死的兄弟。周铭在一旁没言语，他不动声色地掏出半炷香，点燃后夹在两指之间。等桂云抱怨完了，他才说：“恩公，我就

是来给你治这个‘病’的。你生性耿直，有什么就说什么，可是祸从口出，刚才那些话要是传到皇上耳里，你还能活几天？你现在不等于是病入膏肓了吗？”

桂云听完一愣，再仔细一想，冷汗就下来了。周铭又说：“当年有人害我，是你救了我，可你知道那些人为什么要害我吗？”

桂云摇摇头，周铭就说：“我年轻时是开医馆的，没做几年就声名远播，抢尽了同行的生意。有几个同行对我恨之入骨，放火烧了我的医馆，我的家人都死在大火里了。我这才知道，人有点本事就会招人忌恨。从此我心灰意冷，漂泊江湖，谁知他们还是不放过我，我只好东躲西藏，连个囫囵觉都睡不上，每晚只睡半炷香的时间……”

桂云听罢，不禁感慨万分：那些死去的功臣，不正像周铭一样吗？战功越多、权力越大，对皇位越有威胁，朱元璋就越盯着他……桂云正想着，突然“扑通”一声，从房梁上落下个人来。

桂云吓了一跳，上前一看，掉下来的这人十分眼熟，竟是皇宫里的锦衣卫，看来朱元璋也不放心自己呀！桂云肺都气炸了，转身就去取刀，周铭忙拦住他，说：“杀了他，你便没生路了，你全家人都得死！”

桂云的刀掉在了地上，周铭说：





“我刚才点起的是迷魂香，在我们喝的酒里，我已下了解药。这锦衣卫中了迷魂香，一时半会儿醒不了。你把他送回家，就不要声张了。他在这里出了丑，你不杀他，还给他留了面子，他怎能在皇上跟前再陷害你呢？”

桂云一听，只能如此了，就吩咐家人把那锦衣卫用轿子送到他家里。送走了锦衣卫，周铭对桂云说：“躲过了这次，逃不过下次，你这病要及时下药了。”

桂云犯愁道：“这‘病’只怕是绝症，怎么下药呢？”

周铭说：“药方已经开好了，就在我手里。”他展开手，手心里写了一个“隐”字。桂云皱眉道：“你是说，要我辞官归隐？”周铭点点头，说：“只是这药方还缺少一个至关重要的药引子，我去寻，你一定要等我。”周铭说完，就急匆匆走了。

## 结拜香

第二天桂云上朝，见朱元璋对自己如往常一样，看来那个锦衣卫果然没出卖自己，也就放心了。

又过了几天，朱元璋交给桂云一个任务：大臣何健谋反，让桂云做监斩官。何健和桂云一样，也是在战场上为朱元璋卖过命的兄弟，他怎么可能谋反呢？

桂云闷闷不乐地回到府中，老

家却有人来报丧，说桂云的父亲犯了心口痛的旧病，一口气没上来，死了。桂云悲从中来，立刻向朱元璋报丧，说要回乡守孝。守孝是大事，朱元璋只好让桂云回去。监斩的事，自然就作罢了。

桂云一路上马不停蹄，回到家乡，父亲的灵棚早就搭好了，桂云进去大哭了一场。可是等到晚上，从灵堂后面转出个人来，对桂云说：“我儿可好？”桂云一看，竟然是父亲！

桂员外说：“儿啊，我就是那个药引子呀！”这时，周铭也从后面转了出来，说：“恭喜恩公，终于脱身了。”桂云这才明白周铭的苦心，可还没等他高兴起来，周铭又说：“眼下还有一关要过，皇上一定会派人来，名为吊唁，实是看令尊的生死。到时候令尊必须死过去一次，才能瞒过他们。”

桂云问：“死过去容易，可事后怎么活过来呢？”周铭叹了口气，说：“难就难在这里呀！”

周铭说，人的膏肓两处是药力最难达到的，也是最薄弱的。如果在膏肓之间插进银针，只要分寸得当，人便如死了一样，却还有一口气在丹田，这样便能瞒得过来吊唁的人了。不过周铭也有忧虑：“这种假死不能持久，只能在半炷香内，过了半炷香时间，人便会由假死变成真死。”

桂云心想，吊唁的哪有呆得久

· 民间故事金库 ·



的，半炷香时间也够了。

果然不出周铭所料，不到三天就来了朝廷的快马，大太监索震代表皇上前来吊唁。索震在棺前哭了几声，起身摸了摸桂员外的身子，果然手脚冰凉。索震想了想，吩咐身边的小太监：“点起一炷香来，我要好好瞻仰瞻仰老人家的遗容。”

香点起来后，索震就拉了把椅子，坐在棺旁看着。那炷香点燃后冒出一股异香，一会儿就飘满了全屋。屋里的人闻到香味，都觉得鼻子里痒痒的，一忍再忍，可到最后都忍不住了，纷纷张嘴打喷嚏。原本肃穆的灵堂里，响起了此起彼伏的喷嚏声。

桂云暗自吃惊，这一招可真够毒的！这种香叫“贼难逃”，专门对付那些藏在暗处的人，只要闻到香

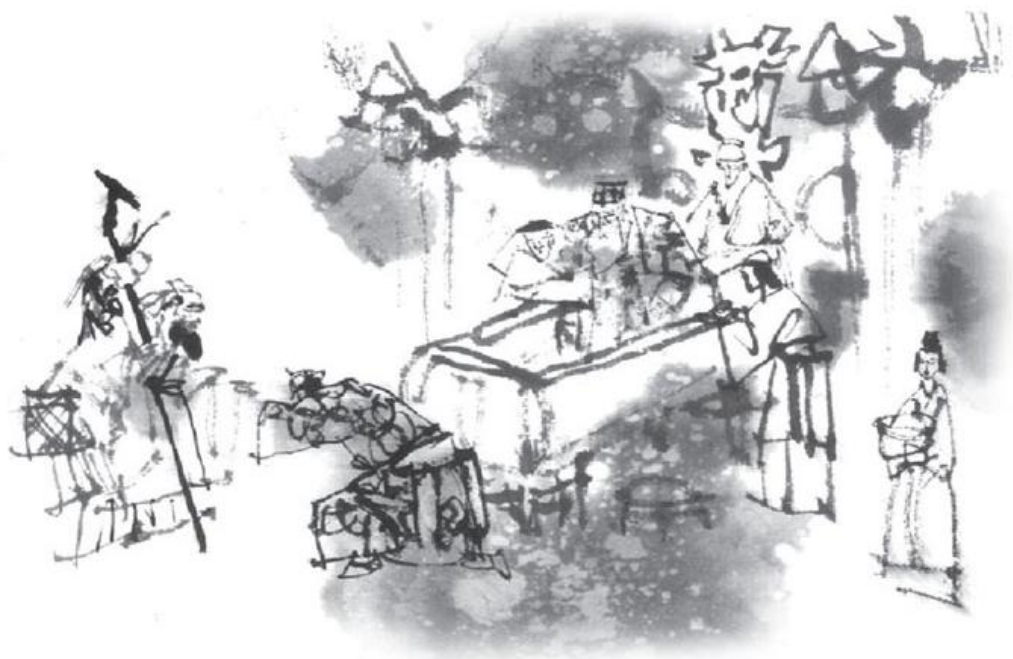
味，就会憋不住打喷嚏。万幸的是，桂员外被扎了银针后，如同昏死一样，才没打喷嚏。又过了一会儿，索震点燃的那炷香烧下去了一大截，他还没有要走的意思。桂云的心又悬了起来：父亲只有半炷香的命，索震真要耗下去，可怎么办呀？

正在这时候，索震突然张开大嘴，也打了个喷嚏。原来，他刚才用的是憋气功，现在他那股气憋完，也忍不住打开喷嚏了。索震觉得失礼了，干咳了一下，站起来说：“人死不能复生，桂将军节哀吧。”说罢领着小太监往外走，桂云忙送他们出门。

等桂云回来，就见老父亲已坐起在棺材里，周铭在一旁说：“好险，再多停留片刻，这假丧可就成真丧了。”桂云忙给周铭跪下，谢他的救

命之恩。周铭把桂云扶起来，说：“你的将军是当不成了，如不嫌弃，可随我学医，治病救人。”

接下来，桂云给父亲风风光光地办了丧事。按朝中的规矩，大臣死了父母，要在家守制三年。桂云便在父亲的坟旁搭了个棚子，不到一个月，





· 口耳相传 源远流长 ·



棚子里就没了人。

一晃三年过去，桂云这三年没有出现，谁也没多想。可三年后，桂云也没回京城，朱元璋突然就想到了他，派人到他家乡去看看。派去的人回来却说，早就不见桂云的踪影了。

朱元璋这才知道上了当，立刻摆驾到了桂云的家乡，让人把桂云父亲的坟挖开。等打开棺材，见里面空荡荡的，只有三根草。大太监索震呈上那三根草，本以为朱元璋会龙颜大怒，不料他一看这草就呆住了，哆哆嗦嗦地接过来，看着看着，竟流下了眼泪。

原来，这三根草是大有来头的。

当年朱元璋领着桂云、汤和、常遇春这一帮兄弟，生里来死里去，好得跟亲兄弟一般。一次，朱元璋提出要和他们结拜。拜把兄弟，必须有三炷香，可那时候兵荒马乱，一时间连半截香都找不到。众人就堆起一堆土来，以草为香，插上三根草棍就结拜了。

现在朱元璋看到这三根草，一下子把过去的事都想起来了。想想这些年，为了稳固江山，老兄弟杀得也不少了，除了桂云，就没剩几个了。朱元璋叹了口气，吩咐下去，把棺材还原。回到京城后，朱元璋也没再追究桂云的下落，桂云的“病”这才算真正治好了。

(题图、插图：黄全昌)

· 本刊信息传真 ·

## 故事会 ■ 新浪微故事大赛

### 1月征集主题：怕老婆故事

篇幅最短、含“金”量最高的故事，等待你的挑战！

《故事会》杂志和新浪微博（weibo.com）联合主办微故事大赛继续进行，邀请各路故事名家、草根英雄和世外高人展开较量！

本次大赛所有作品通过**新浪微博**平台征集（搜索#微故事大赛#），每月一个主题，当月设金奖1名，奖金1字10元（字数低于120的按120字计），银奖2名，奖金1字5元，另设年度奖项。优秀作品将在每月的《故事会》上刊登，并结集出版。11月故事结果已经揭晓，详情请登录故事中国网([www.storychina.cn](http://www.storychina.cn))看。

1月微故事征集主题：怕老婆故事。夫妻间有讲不完的故事，怕老婆则是夫妻关系中一个最有热点的话题，有些妙趣横生，有些催人泪下……正文字数在130字以下，力求情节出人意表，立意隽永深远，文字鲜明生动。本月的微故事达人或许就是你！截稿日期：1月21日。（本期刊物特别选登11月微故事大赛优秀作品，详见P16）



· 外国文学故事鉴赏 ·

本作品改编自罗尔德·达尔的小说《谋杀》。罗尔德·达尔(1916—1990)，英国杰出的儿童文学作家、剧作家、短篇小说家。作品充满想象力，情节奇幻巧妙。代表作有《查理与巧克力工厂》、《羊腿与谋杀》、《女房东》等。

## 妻子的 反抗



福斯特太太是个急性子，做什么事都喜欢提前一点，她最怕的事就是赶不上火车、搭不上飞机。而福斯特先生和妻子刚好相反，他做事不慌不忙，总是在最后一刻才出门，有时还会无伤大雅地迟到几分钟。尽管福斯特太太每次都心急如焚，但她从来不敢催促丈夫。她性格温顺，甚至有点懦弱。福斯特先生很满意自己对妻子的控制，有时他故意直到最后一秒钟才出门，看到妻子急得发抖却又无可奈何，

他心里会产生一种说不出的快感。

福斯特夫妇十分富有，他们居住在纽约市郊一座四层楼的别墅里。这天，别墅里的仆人们都在忙碌着，因为福斯特太太马上要出远门了。对她来说，这次出门特别重要，她要去巴黎看望嫁到法国的独生女儿，还有三个从未谋面的小外孙。她以前只见过他们的照片，他们可爱极了，福斯特太太是多么希望能搬到巴黎和女儿同住啊，但丈夫却断然拒绝了 this 想法。就连这次，他答



应福斯特太太飞去巴黎探望女儿一个半月，都可以算是一个奇迹了。

这会儿，福斯特太太早已穿戴整齐，她在一楼客厅里不停地走来走去，心里想着：如果丈夫还不赶快走，自己可要错过班机了。每过几分钟，她就忍不住问仆人：“几点？”这次仆人答道：“九点十分，夫人。”

福斯特太太默默算了一下，飞机十一点起飞，路上要一个小时，还必须至少提前半小时抵达办手续。天啊！时间不多了。她花了几个月时间，才说服丈夫让她出门，要是搭不上这班飞机，丈夫很可能就会取消她的整个行程。而最令人烦恼的一点是，丈夫坚持要去送机。

九点二十分，一楼的电梯门打开了，福斯特先生终于下楼了。福斯特先生上了年纪后腿脚就不那么灵便了，于是给家里装上了电梯。这会儿，他不紧不慢地走进客厅，嘴里抱怨着：“这电梯吱吱嘎嘎的，我真该马上给维修公司打个电话。不过，我们现在要出发了吧？”

福斯特太太赶紧说：“对对对，什么都准备好了，车子在等着呢。”福斯特先生看了妻子一眼，慢悠悠地说：“不过，我还要耽搁一下，我要去洗手。”

又过了几分钟，福斯特先生才出现，福斯特太太三步并作两步走

出大门，坐进车子。她丈夫慢条斯理地跟在后面，福斯特太太看着丈夫，心里突然冒出一个可怕的念头：丈夫是在故意折磨自己，这能给他带来一种变态的乐趣！

车子终于上路了，还没到机场，外面就开始起雾了，雾气越来越浓，车子不得不减速。福斯特太太绝望地喊道：“我要死了，我赶不上飞机了。”她丈夫却冷冷地说：“别傻了，这种天气飞机应该取消了，所以不用担心。当然，如果飞机还要起飞，我同意你的话，你一定会赶不上。”

福斯特太太心里涌起一股怒意，但和以前一样，她什么也没说，扭头看向窗外，雾更浓了。她丈夫一脸轻松地说：“得了，你还是放弃吧，去巴黎根本就是个傻主意。”

这时，车子停了下来，福斯特先生“哈”一声笑了：“怎么样，交通堵塞了吧？”

不料前排的司机回头说：“不是的，先生，我们到了，这就是机场。”

福斯特太太忙从车内跳出，快步走进机场。机场里挤满了人，办事员告诉她，这班飞机暂延了。福斯特太太回到车旁，把情况告诉丈夫，让他先回家，不用陪自己了。丈夫点点头，就和妻子告别了。

福斯特太太一直在机场等到晚上，才得到消息，她的航班将延后



## · 外国文学故事鉴赏 ·

到第二天上午十一点起飞。福斯特太太本想在机场凑合过一夜，可她年纪大了，一直坐着可受不了，于是她叫了出租车回家。

福斯特先生见到太太的第一句话是：“巴黎好玩吗？”福斯特太太没理会丈夫的所谓幽默，她注意到，家里的仆人们都不在。福斯特先生告诉妻子，他刚灵机一动，给仆人们放了假，太太出门的这段日子，他打算住到俱乐部去，这样他既不用操心家务，还能省了仆人们的薪水。

福斯特太太点点头，告诉丈夫，飞机改在明天上午十一点起飞，她订了明早九点的车。最后她对丈夫说：“这次，不必麻烦你去机场送我了。”福斯特先生看了一眼太太，慢吞吞地说：“也好，不过，你可以顺路先送我到俱乐部去吧？”

福斯特太太心里一沉，她微弱地反对说：“可是，俱乐部在市区，到机场不顺路。”丈夫却说：“可你有的的是时间呀，你不愿意先送我一下吗？”福斯特太太嘴唇动了动，最后还是温顺地答应了。

第二天早上八点半，福斯特太太就在大厅等着出发了。九点过了一点，她丈夫坐电梯下来了。两人刚要出门，福斯特先生突然说要拿几根雪茄，让太太先上车去等着。直到九点十五分，他才走出来，慢

悠悠地上了车。福斯特太太忙对司机说：“请你快开，已经迟了。”

引擎发出一阵吼声，就在这时，福斯特先生突然大叫：“等一等！”说着双手在大衣口袋里摸来摸去。

福斯特太太忙问：“怎么了？”丈夫说：“我有件礼物要托你带给女儿，是一个小盒子，可到哪儿去了呢？我记得下来时拿在手上的。”福斯特太太忙帮着在车里到处找，丈夫叹了口气说：“我大概把礼物留在四楼卧室了，我马上回来。”

福斯特太太几乎哭着说：“我们来不及了，求求你别去了，你可以用邮寄。”丈夫却生气了，大声命令说：“坐着，我要去拿！”

福斯特太太只得坐在车里，安静地等着。时间一分一秒过去，眼看九点半了，这时，她的手突然在她丈夫座位角落的缝隙里碰到一个硬物，她把手伸进去拿出来，那是一个小盒子。她发觉，这盒子是有人用力把它推到缝隙里面去的。

丈夫竟故意把盒子藏起来！可是，福斯特太太这会儿没空生气了，她对司机说：“我找到礼物了，我去叫他。”说着跳下车，跑向大门。

大门关着，福斯特太太打开皮包发疯似的找钥匙，终于找到了，她把钥匙插进锁孔，正要转动的时候，忽然停住了。她抬起头，动也不动地站着，整个人都好像凝固了。她



似乎在倾听着什么特别的声音，只见她把耳朵慢慢地移近门板，最后贴到门板上。她就那样手里拿着正要开门的钥匙，抬起头，耳朵贴着门，竭力倾听屋里传来的非常微弱的声音，并试图判别那是什么声音……

过了好几秒钟，福斯特太太忽然活跃起来，她把钥匙从锁孔里拔出来，跑向车子，高声对司机说：“不等他了，快开车！”

一直在观察着她的司机发觉她整个人一下子都变了，她脸色发白，神情不再懦弱呆滞，眼睛闪亮着，似乎变得刚强起来。司机犹豫地问道：“真的不用等先生了吗？”

福斯特太太坚定地说：“没关系，他可以自己叫车去俱乐部。快开！”

在福斯特太太的催促下，司机一路飞驰，刚好赶上飞机。没多久，福斯特太太就飞临大西洋上空了。

福斯特太太在巴黎度过了愉快的时光，她的外孙比照片上更可爱，她整天带着他们玩。每个星期，她都会写一封长信给丈夫，告诉他巴黎的趣闻。六个星期过去，她该回纽约了，女儿和外孙都很舍不得，福斯特太太却一点也不忧伤，还暗示大家，她很有可能重回巴黎。

飞机在纽约机场降落，福斯特太太叫了车回家。在家门口，她按了门铃，没人来应门，于是她用钥匙打开门。首先映入眼帘的是地板上摊着的一大堆信，那是从信箱里滑下来的。屋里又黑又冷，还隐隐传来一股尸臭怪味。

福斯特太太快步走过大厅，转向屋后的电梯间。几分钟后，她回到大厅，脸上露出满意的表情。随后她走进丈夫的书房，找到电话本，拨打了一个号码，“喂，我这里是六十二街九号，你们可不可以马上派人来，对对，好像是卡在二楼和三楼中间，我刚回家就发现它坏了。”

接着，福斯特太太放下电话，坐在她丈夫的书桌前，耐心地等着维修人员来修复她去巴黎那天早上坏掉的电梯……

（推荐者：吴 满）

（题图、插图：佐 夫）





· 阿P系列幽默故事 ·

# 阿P 卖酒

□ 郭振宇



这天，阿P跟着妻子小兰回她娘家。小兰家在一个小镇上，姑爷来了自然要好好招待，小兰爹拿出一个大塑料壶，晃了晃说：“这酒是小烧，纯粮的，本地烧的。”

阿P接过酒壶，倒了一杯，“吱”地喝一口，摇摇头说：“这酒不咋的，远远没有我表哥烧的好。”

小兰爹说：“没法子，咱这十里八村都没有烧酒的，成瓶的酒贵，还怕是假酒。这小烧是镇上一户人家自己烧的，味道差点，但喝着放心。”

阿P的脑筋转得快，闻听此言，他立刻有了好想法：“既然这附近没有好酒，我去我表哥家学烧酒，回来咱们烧酒卖，准能挣大钱。”

小兰爹连连点头：“好主意！还是我姑爷行，就是有头脑。”

阿P得到岳父的夸奖，又飘了起来：“在镇上只是起步，以后要把

酒卖到市里去、省里去，要成立公司，争取上市。”

兵贵神速，第二天阿P就去了表哥家，没两天他就回来了。小兰很吃惊，问：“怎么这么快就回来了？表哥不教你？”

阿P一撇嘴：“那可是我亲表哥，他不教我教谁？回来得早是我学得快。在城里我把设备都定好了，一会就来安装，你就瞧好吧。”下午，厂家真的送来了烧酒设备并安装好。

设备齐了，阿P倒不着急了，他去县城找了两个唱二人转的，又雇了一辆货车，把货车车厢用条幅围上，条幅上写着烧酒的广告。然后他让货车拉着两个唱二人转的去镇里的大集上唱戏，给酒做广告，说酒已经出炉了，让大家赶紧来买。

很快宣传就有了效果，有亲自来问的，有打电话问的，阿P告诉他们，第一锅酒早卖光了，第二锅

· 多重性格 憨态可掬 ·



十天后出锅，让大家准时来参加揭锅仪式。

小兰不解，问阿P：“你这玩的是什么把戏？”

阿P说：“你懂什么？这叫饥饿营销，让他们买不着。越买不着说明酒越好，越买不着他们越着急。”

小货车拉着演员又唱了两天，镇里跑完了又去周边的农村跑了一圈，这下，十里八乡都知道阿P的酒了。阿P觉得差不多了，就准备动手烧酒。

阿P买的设备挺大，一次能烧五百斤酒。小兰爹问阿P是不是先试一试，少烧点，成功了再大批量烧。阿P说：“爹你放心，学东西不靠时间，靠智商！别看我只学了两天，技术已经学到家了，不用试，没问题。”

七天后，酒终于烧好了，很多村民知道今天酒出锅，来买酒的和来看热闹的不少。大家都等急了，酒一出来就纷纷过来品尝，不料这一尝，大家都一脸苦相。小兰爹看着不对，赶紧过来，一尝，便一口吐了出去：“这酒什么味啊？酸！”阿P一尝，也傻了，这酒是酸的，根本不能喝。

阿P镇静了一下，对大家说：“对不起了，一周后大家再来吧，今天的酒出了点问题，下一锅保证好。”

一周后，第二锅酒出锅了，又来了很多人，一尝，这回不酸了，

却是苦的。这苦酒可怎么喝？大家哄笑着都走了。

这时已经出了一千斤酒，大大小小的塑料桶都装满了，摆了一院子。阿P不服，还要再烧一锅，小兰爹说：“不要试了，这酒的臭名已经出去了，没人再信了。”

不料第二天，陆续来了不少人买酒，都是村里的妇女。她们拿着塑料壶，有的要十斤，有的要五斤，一上午竟卖出了二百多斤酒。阿P来了精神头，这酒还是有人爱喝的。

可是到了下午，阿P又傻了，村里很多人来退酒，来的都是男人。他们说，自己的女人买这酒就没安好心，喝这酒省钱啊，一口下去，跟喝药似的，谁受得了啊，还不得戒酒？于是都纷纷来退酒。

阿P闻听很恼火，黑着脸说：“不退不退，喝的东西不能退。”小兰却骂阿P：“赶紧退！不给退，让我爹在村里怎么呆啊？你赶紧跟我回城，可别再坑我爹了。”当天她就把阿P拉回了城里。

从此，这酒就成了阿P心里的痛，他很长时间都没好意思再去小兰家。一晃小半年过去了，这天，小兰爹打来电话，说酒都没了，让阿P赶紧来再烧点。阿P一听大喜，对小兰说：“我早说了，我烧的酒没问题，可能是刚出锅时间短，所以不好喝，陈一段时间就好了。好酒不



## · 阿P系列幽默故事 ·

都是陈年的吗？你看茅台，差一年价格差很多，我造的酒要是陈个十年八年的，也是名酒了，叫阿P老酒。”

小兰呸了一口，两人一起回小兰家了。一进门，阿P就问：“酒都卖光了，赚了不少钱吧？”

小兰爹哼了一声：“卖什么卖，谁会买这酸酒？这酒除了刘二狗没人喝。这个刘二狗啊，懒得要命，啥也不干，快穷死了。他买不起好酒，就经常来要这酸酒苦酒喝，虽然难喝，多少也能解解他的酒瘾。”

阿P不明白了：“既然没人买，酒怎么都没了？”

小兰爹一笑：“你来看看吧。”他把阿P领到后院，后院养着几头猪，小兰爹指着猪告诉阿P：“你的酒都喂猪了。”

阿P很尴尬：“喂猪了？”

小兰爹说：“是啊，一开始我用酒糟喂猪，没想到猪还上瘾了。酒糟喂完了，我没办法，就用酒和着饲料喂猪。这几天酒没了，这头母猪瘾头大，没酒还不吃食了。这母猪刚下完崽，哺乳期，不吃食怎么行，猪崽还不饿死？所以赶紧把你找来，你再给造点酒，喂猪。”

这时小兰也走来了，她一脸坏笑，对阿P说：“行啊，你的酒总算没白扔，这母猪还真给你面子，赶紧烧酒吧。”阿P一声不吭，脸拉得

跟长白山似的。

于是阿P开始烧酒，忙了两天，酒还没出锅，村里倒出事了。这天吃晚饭时，小兰爹告诉小兰和阿P：“出大事了，老村长的孙子让人绑架了！”

老村长的儿子在城里开厂子挣了点钱，他孙子放假来农村呆几天。今天早上孩子出门去玩，吃午饭的时候还没回来。后来，老村长收到一个短信，让打钱，一百万，并给了卡号。

阿P就问：“报案了吗？”

“报案了，警察也没线索，听说刚才又来短信了，说再不打钱，就要把孩子杀了，唉，造孽啊！”

吃过饭，阿P在院子里散步。突然，他看见那头母猪拼命用头撞着猪圈门，阿P就对猪说：“干吗？是不是又想喝酒了？唉，看在全村只有你欣赏我阿P的份上，我就赶赶工，早点让酒出锅……”

不料猪圈门不是很结实，阿P话还没说完，圈门就撞坏了，母猪跳出猪圈向外飞奔而去。阿P一见，忙大喊：“猪跑了，母猪跑了！”一边喊一边追了过去。

小兰爹听到，也跟着追来，村里的好几个人看见后也跟着追。只见母猪向离小兰家不远的一片坟地跑去。那坟地在一座小山的山脚下，平时没人来，挺荒凉。大家都奇怪，



· 多重性格 憨态可掬 ·



这猪怎么往这里跑呢？只见猪穿过坟地向山坡上跑去，这里有个石崖，很陡，石崖上密密地爬满了藤条，猪一头冲进藤条里不见了。

大家跑近一看，藤条里竟然有个石洞！怪了，村里人都不知道这里有个洞，洞里传出一股浓浓的酒味。大家进洞一看，都愣了：老村长的孙子被绑在一块大石头上，洞里还有一人，正是村里的刘二狗！大家明白了，原来是刘二狗绑架了老村长的孙子。

再看那头母猪，在地上到处嗅着酒味。这酒味发酸，阿P一闻便知是自己烧的酒。

刘二狗看见大家，慌了，他掏出刀对准孩子的脖子：“你们快走，

否则我杀人了。”大家都愣住了。

刘二狗大喊：“赶紧走！都走！”他这一喊，母猪毛了，它扭头就往外冲，一头撞在刘二狗腿上，把刘二狗撞得四脚朝天，手里的刀也掉了。大家一拥而上，按住了刘二狗。

有人给老村长打电话，有人报警，不一会儿，警察和老村长都赶来了，警察带走了刘二狗。大家很奇怪，这母猪怎么会突然发狂，跑到这里来？难道是冥冥中有神灵相助？这时阿P灵光一闪，他四下看看，问老村长的孙子：“这里怎么到处都是酒味？”孩子说：“刘二狗喝多了撒酒疯，把酒壶踢翻了，酒都洒了。”

阿P明白了，他呵呵一笑，得意地说：“嘿，是我阿P烧的这酒救了你啊！”

大家都不明白，阿P说：“这母猪有酒瘾，断酒好几天了，一定很难受。这猪鼻子灵啊，比狗鼻子都灵，今天这里有这么大的酒味，它闻着酒味就跑来了，结果立了大功！你们想想，这是不是靠了我阿P的酒？没有我的酒，这猪也不会成酒鬼啊！”大家听后哄堂大笑，老村长却连连点头，真的领着孙子走过来向阿P道谢。

阿P连说不用谢，他摸着孩子的头，心里美滋滋的。

（题图、插图：顾子易）





· 经典传递 ·

**本期主题：**一个卖鸭蛋的老汉抱怨，说竟然有顾客嫌他的鸭蛋壳太厚了而不买。看行情讲价钱是节俭，而连蛋壳厚薄都要计较，就是小气了。这期“经典传递”就为大家奉上一组“小气鬼的故事”。

## 小气鬼聚餐

一天，几个多年不见的老友碰到一起，相约去餐馆吃饭。所谓“臭味相投”，这几个人都是小气鬼，他们点了菜，却都不想付钱。一个人出主意说：“我们用自己的姓来说句话，要和菜有关，说对了可以白吃，说不上来的付账。”大家都说好。

服务员端上第一道菜，是红烧鲤鱼。大家准备下筷子，姓姜的拦住了，说：“我是姜太公钓鱼，这鱼该我吃。”说完把鱼端了过去。

第二道菜是冬菇炒鸡，姓黄的说：“我是黄鼠狼偷鸡，这鸡该我吃。”

第三道菜上来了，姓秦的看也不看，说：“我是秦始皇吞并六国，这菜都是我的。”

这时，服务员又上了一道菜，是个腊味拼盘，有腊鱼、腊鸡、腊肉等，姓姜的、姓黄的、姓秦的一看有戏，摩拳擦掌，就准备开抢。

这时，剩一个姓孙的朋友，眼看自己啥也捞不到，急了，“嗖”的站起身来，喊道：“我是孙悟空大闹天宫！”说完把桌子给掀了。

## 小气鬼的遗嘱

有个财迷父亲，生了三个儿子，小儿子最像他，也是个财迷。一天父亲和小儿子出门办事，来到渡口，父子俩舍不得出钱摆渡，提起衣裤就下水渡河。父亲一脚踩滑，跌在水中，眼看就要淹死，小儿子忙喊道：“喂，那边的船夫，快来救我父亲，我出三十文！”

船夫们摇摇头，小儿子喊道：“出四十文，怎么样？”船夫还是不肯。已经被水呛得半死的父亲，挣扎着





把嘴伸出水面，说：“畜生，要是出到五十文，我就沉下去自尽！”

这时有个船夫看不下去，把父亲救了上来。父亲受了风寒，回家就一病不起。临终前他将三个儿子唤到床前，问他们怎样处理自己的丧事。老大说：“父亲操劳一生，一旦归西，依我之意，选上好的棺木入殓，高搭灵棚，雇吹鼓手发送你七七四十九天，送入祖坟。”

父亲闻听，手指长子骂道：“败家子，祖上的家业全叫你折腾光了。”

轮到老二表态，他说：“待父亲命归黄泉，丧事简办，尸体火化，用鸡蛋壳装骨灰，深埋地下，岂不节省了耕地？”父亲听了还是摇头：“不可，不可！”最后问老三咋办。

小儿子说：“父亲，你死后我扒你的皮做鼓卖，选出肥肉熬油，割下瘦肉多掺菜馅，蒸包子卖。”

财迷父亲气喘吁吁地说：“你才是最孝顺的儿子，但有一条，蒸包子千万别卖给你二舅。”“咋地？”“你二舅爱赊账、不给钱。”说完，父亲这才闭上了眼睛。

## 小气鬼赴宴

有个叫钱百万的人，最爱占人便宜，不管村里谁家办喜事请客，他总是提前三天不吃饭。

有一次，村里有家娶媳妇，给钱百万送来了请帖。他把请帖从大红封里慢慢往外抽，只见帖上写着：“钱公，请于次月初一……”看到这，他心里一乐，停下手不抽了，掐着指头数算：“今日是二十九，到下月初一正好三天，从今日开始不吃饭了。”

初一那天，钱百万早早起床，可一直等到日头朝西，也不见人来请。钱百万心里纳闷，又把请帖拿出来，从大红封里往外抽，抽着抽着，只见“一”字下面又冒出一根杠来，原来请客的日子是初二，都怪自己太性急没看完，只好再等一天。

第二天，钱百万又等到日头朝西，还是没人来请。他心里恨啊，把请帖从大红封里一下抽出来，一看，傻了眼，原来请客的日子是初三。这时，他饿得两眼发花，只好叫老婆煮个鸡蛋给他充充饥。

老婆煮熟了鸡蛋，皮还没剥干净，钱百万就吞进口里，鸡蛋卡在嗓子眼里，下不去，上不来。钱百万两眼一翻，噎死了。

全家大哭一场，给他料理后事。钱百万被抬上灵床，又放到棺材里。这么一折腾，卡在他嗓子眼里的鸡蛋咽下去了，慢慢地缓过气来。这时，老婆孩子正拍打着棺材痛哭，钱百万被吵醒了，忙一叠声地说：“快、快去开门！请客的人来了。”



· 经典传递 ·

小气鬼喝酒

从前有个小气鬼，见有人喝酒，就死皮赖脸上去蹭喝。镇上的人给他起了个外号叫“圣贤愁”，意思是圣贤见了他这德性，也要犯愁。

却说这天，八仙里的吕洞宾和铁拐李外出游玩，路过这里，听说了圣贤愁的名头，心生好奇，便去酒店要了一大壶酒，等圣贤愁到来。

不一会儿，圣贤愁果然来了。他见两位客人刚要了酒，便走上前来，文绉绉地说：“两位老兄初来本镇，小弟来迟，失敬失敬。为表歉意，今天我来执壶。”说着就要端酒壶。

铁拐李夺过酒壶说：“我二人喝酒必作诗，你既来了，就要守规矩。”

圣贤愁一听心里犯了嘀咕：我这些年白吃白喝，哪作过什么诗呢？只得随机应变了。

吕洞宾说道：“我们就以‘圣贤愁’为题。你我三人各取一字，诗句中必须壶、酒、肴皆备。”说罢，他取“聖”字为题，先作出一首诗来：“耳口王，耳口王，壶中有酒我先尝。有酒无肴难下口，割只耳朵尝一尝。”说罢，拔剑割下了自己的一只耳朵，放在盘里。

那铁拐李也不示弱，他以“賢”字为题，也作出一首诗来：“臣又贝，臣又贝，壶中有酒我先醉。有酒无肴难下口，割个鼻子配一配。”说完也拔剑割下自己的鼻子，放进盘里。

圣贤愁大吃一惊，他知道，今天是遇上了高人。他只好硬着头皮，以“愁”字为题，照葫芦画瓢地作诗一首：“禾火心，禾火心，壶中有酒我先斟。有酒无肴难下口，拔根汗毛表表心。”说完从小腿上拔下一根最细的汗毛，不舍地放进盘里。

圣贤愁放下汗毛，举起酒壶就要往嘴里倒。二位仙人夺过酒壶，铁拐李不满地说：“我们割耳朵的割耳朵、割鼻子的割鼻子，你就拿一根汗毛凑数啊？”不料圣贤愁却心痛地说：“你俩就知足吧。今天幸亏是遇上了你们，换了别人，我是一毛也不会拔的！”



· 岁月流金 一脉相承 ·



## 小气鬼看病

有个小姑娘，特别小气。她吃甜饼，不小心掉个渣儿，还要从小蚂蚁那儿抢回来。过了好多年，小姑娘变成老太太了，还是那么小气，人们都叫她“小气奶奶”。

一天，小气奶奶感冒了，就去找医生。医生抬头一看，是小气奶奶呀，想了想，给她开了一个药方。

小气奶奶来到药铺，药铺的大叔卖给小气奶奶一个大橘子。哦，原来这橘子就是药哇！小气奶奶高高兴兴地又去找医生：“医生呀，这药怎么个吃法？”

医生说：“小气奶奶，你把它剥了皮，看看一共有几瓣儿，就送给几个小朋友吃吧。”

小气奶奶从来没送过别人一丁点儿东西，可现在为了治病，只好照医生的吩咐去做。橘子一共有八瓣儿，一个男孩拿走第一瓣儿，小气奶奶心疼得哆嗦了一下；一个女孩拿走第二瓣儿，小气奶奶的后背有些发热了；第三瓣儿给拿走了，她鼻尖上微微地沁出了汗珠；第四瓣儿给拿走了，她脑门也冒汗了……最后，手心里一瓣橘子也没有了，小气奶奶差一点晕了过去，汗水把她的衣服全湿透了。当然，感冒立刻就好了。

从前有个穷鞋匠，他家隔壁开着一家鱼铺。穷鞋匠闻到铺子里飘来的烤鱼香味，禁不住口水直流。于是每到吃饭时间，他就走到鱼铺门口，一边嗅着鱼香，一边吃饭。

几天后，小气的鱼铺老板发觉了鞋匠的做法，就给他送来了一张账单。鞋匠不解地问：“老板，我没吃过你的鱼，为什么要付钱？”老板蛮横地说：“难道你想白白享受我店里的香味吗？”

鞋匠拒不付钱，老板就把鞋匠告上了法庭。法官听了双方的陈述，对鞋匠说：“既然闻了别人的鱼香味，就该付钱。”鞋匠只好取出辛苦攒下的几枚银币。法官接过钱，把它们放进一只茶杯，拿起来不停地晃动，银币发出了叮当的响声。法官放下杯子，问鱼铺老板：“听到声音了吗？”鱼铺老板点点头。法官取出银币，还给鞋匠。

鱼铺老板急忙叫了起来：“法官老爷，这是我的钱啊！”法官说：“不，刚才那些钱发出的声音已经偿还了你的鱼香味。”

鱼铺老板听了，只好垂头丧气地回家去了。

（本栏插图：谢颖）

## 小气鬼卖香味



· 传闻逸事 ·

# 鹤舞东宫

□ 余远香



大唐初年，天下太平。这天恰逢东宫太子的寿诞，太子便在正殿内请父皇唐高祖和兄弟秦王李世民欣赏歌舞。随着一阵悠扬的乐声响起，两个身穿白衣的女子自屏风后飘然而出。两人的舞姿轻盈曼妙，犹如一对高洁美丽的白鹤。

这两个女子原是长安一家乐坊的舞伎，年龄稍长的名叫银雪，因家境贫寒从小被卖入乐坊。稍年幼的女子名叫白玉，原是前朝的将门之后，国破家亡后也流落至此。两人长相清丽，舞技超群，不久前被沉迷于声色犬马的太子知道，强行把她们带入宫中。

宴会散后，银雪和白玉分别回到各自房里。银雪感到有些累，很快

上床休息了，白玉却站在窗前，望着空中的一轮明月出神。突然，白玉听到耳边有风声响起，只见一支羽箭向窗口飞来，她没有闪避，反而伸手把箭抓住，只见箭头上带着一张纸笺，上面写着一行刚劲有力的小字：白玉姑娘，有事相商，烦请移驾明塔。

白玉好奇心大起，不知是何人相约，于是出门往外走去。明塔位于东宫的西北角，是一座废弃已久的佛堂，平时很少有人来。白玉来到明塔前，望着里面漆黑一片，犹豫了一下，还是壮着胆子走了进去。她借着从门外照进来的月光，朦朦胧胧地看到佛像前站着一个人，走近一看，竟是秦王李世民。



这时秦王朗声一笑，道：“本王没有看错，姑娘不愧是将门之后，果真胆识过人。”白玉问道：“不知王爷找奴婢来有何事？”

秦王道：“本王想让你看一件东西。”说着从怀里掏出一个猫眼大的黑色圆球，问白玉可认得这是何物。白玉摇摇头，秦王就拿出一块丝绸轻轻地擦拭起来，很快，那颗圆球就发出夺目的光芒，原来竟是一颗夜明珠。秦王笑道：“再好的明珠放错了地方，也会失去光彩，姑娘冰雪聪明，想必能明白其中的道理。”

白玉听完已是心如明镜，秦王是想拉拢自己，收为己用。听闻他早有人主东宫之意，与太子虽然表面手足情深，暗地里却剑拔弩张，水火不容。太子平庸懦弱、荒淫无度，白玉心中其实早有了打算，她沉默了一会儿，道：“可是奴婢身份卑贱，如何能帮上王爷呢？”

秦王道：“你陪伴在太子身边，一定能获悉他平日的所作所为。本王想要你做内应，一旦太子想对秦王府不利，你就把消息写在纸上，在明塔上用箭射到宫墙外的树林里，到时自会有人去取。”说着秦王把那颗夜明珠放到白玉的掌心，轻轻握着她的手道：“事成之后，定不会亏待于你。”说完转身快速离去。

从此，白玉就暗暗地留心太子的一举一动。一天，东宫里突然来

了一个精悍的武士，与太子在书房私谈良久。白玉感到不妙，悄悄走到后窗窃听，才知道原来太子要这个武士趁明日秦王上朝之际行刺。

白玉吃了一惊，忙回房把太子的阴谋写在纸上，出门就向明塔走去。刚走了几步，她又犹豫起来：太子心狠手辣，要是知道有人泄密，一定会杀人灭口。正徘徊间，她走过了银雪的屋门口，无意间往屋里看了一眼，只见银雪正在屋里折纸鹤，折好后，又提笔在上面写了一些字，然后出门向后面的花园走去。

白玉暗暗奇怪，银雪在纸鹤上写字做什么呢？于是她悄悄跟了上去。只见银雪进了花园，直奔小溪而去。白玉恍然大悟，银雪一定想把纸鹤放到溪里去，这条溪水通向宫外，她要把纸上的消息传送到宫外去。自己能被秦王拢络，银雪也会被别的皇子收买……

白玉正在沉思，突然听到身后有脚步声响起，回头一看，原来是太子。白玉心里一阵紧张：要是太子发现银雪的行动，她可就大祸临头了。白玉就想跑过去阻止银雪，可是刚走出一大步，她又猛地停住了脚步，一个移花接木的法子飞快地闪过脑海。于是她没有走向银雪，反而向太子走去。

白玉走到太子身边，嫣然一笑



## · 传闻逸事 ·

道：“殿下，奴婢刚才看到花园的小溪里新添了许多锦鲤，可漂亮了，您去看看吧。”太子听了点点头，果然向溪边的水亭走去。

太子看了一会儿鱼，一抬头，远远地看到溪边的银雪，有些不解地问白玉：“她放纸鹤做什么？”白玉道：“也许是闹着玩吧。”太子听了没有再说什么。这时银雪放好了纸鹤，转身离开了。

白玉知道，虽然只是短短的一

幕，但太子一定把这件事记在脑海里了。倘若今后事情败露，太子就会联想起此事，到时就会怀疑到银雪头上。白玉心里默默地道：姐姐，既然你也背叛了太子，就别怪妹妹自私了，只能祈求苍天保佑我们都平安无事。

到了晚上，白玉悄悄地来到明塔，把写着消息的纸条射向了外面的树林。第二天，她看到太子下朝后满面怒容，原来他派出的刺客不但没有伤到秦王，反而被秦王杀死了。白玉松了口气，消息果然安全送达了。此后，东宫里一有什么风吹草动，白玉都及时地告知秦王。

时间一久，太子也察觉到了宫内有奸细。这天他思索许久，终于想起了银雪在溪里放纸鹤的事。

很快，银雪被带上殿来。太子见了银雪，质问道：“那日本宫看到你往溪里放纸鹤，那条溪水通向宫外，你是不是在向宫外通风报信？”

银雪一脸平静，没有辩解，只是点了点头。太子见状暴怒，一把抽出长剑，逼近银雪道：“你可知道背叛本宫的下场？”银雪道：“奴婢早已将生死置之度外了。”太子怒道：“那本宫就成全你。”说完猛地把长剑向银雪的胸口刺去，瞬间一股鲜血喷涌而出，染红了她身上洁白的衣袍。

一旁的白玉见状，心头一阵悲





·烟雨长海 朝花夕拾·



痛内疚，跑上前去，扑到银雪身上哭道：“姐姐！”银雪看了看白玉，脸上露出一抹微笑，似有千言万语，却再也无力说出，慢慢地合上了眼睛。白玉大声痛哭起来……

奸细一除，太子肆无忌惮，步步相逼，秦王终于决定主动出击，背水一战。他买通了守护宫门的卫士，趁太子进宫面圣之际，召集了一批骁勇之士，埋伏于玄武门内，将太子一箭射于马下，夺取了东宫之位。

一年后的春天，长安城的郊外出现了一位衣着华丽、气质高贵的女子，这女子正是白玉。现在她已被秦王纳为妃子，见今日春光明媚，便带着随从出来踏青。白玉走到渭水河边，突然看到岸边有户农舍，窗前挂着一串串纸鹤，农舍门边站着个苍老的妇人。白玉心中一动，就上前问老妇，纸鹤是谁折的。

老妇叹了一口气，悠悠地道：“是贫妇的女儿折的，自从她入宫后，每隔几天就折一只纸鹤放到河里传递给我。我已经有半年没有收到纸鹤了，我想，她大概已不在人世了。”说罢泪水从眼角流了出来。

白玉心头一震，颤声问道：“你女儿叫什么名字？”老妇道：“她叫银雪。”

白玉一下子惊呆了，她走到窗前细细一看，只见每只纸鹤上都有四个字：女儿平安。原来当初银雪往溪里放纸鹤并不是向哪个皇子传递消息，而只是向家人报平安。

突然，白玉发现有只纸鹤特别大，折得特别漂亮，里面的字迹也多一些。她展开一看，是几行灵动飘逸的字体，正是银雪的笔迹，只见上面写道：“东宫要出事了，这

也许是我最后一次放纸鹤。白玉第一次进明塔见秦王，我就发现了。我与她自小同在乐坊长大，同甘共苦，情同姐妹，万一有事，我甘愿为她牺牲，真心希望她能得到幸福。”白玉看到这里，不禁流下了两行清泪……

(题图、插图：黄全昌)





· 海外故事 ·

这是一个取材于战俘回忆录的真实故事，趣味盎然的交换活动中蕴含着人性的光芒……

# “珍贵”的 苍蝇

□ 彭晓华 改编



一九五三年，朝鲜战争的停战谈判正在进行中。关押在志愿军战俘营里的战俘们一边焦急地等待消息，一边百无聊赖地过着日子。

有一个叫米勒的美军中士，平时就是个精力过剩的家伙，这种闲日子对他来说特别苦恼，整天盼着能有点事发生。这天，他坐在操场上和平时一样和人聊着天，眼睛骨碌碌四下乱转，想瞧瞧有什么新闻发生，好第一个发现，然后去吹嘘。他存着这么个心，还真被他发现了一件新奇的事。

在公共区里，只见战俘营的管理人员人手一只苍蝇拍，外加一个小信封，个个弓着腰寻找苍蝇。举

起苍蝇拍，打死一只，就将死蝇装进小信封。米勒觉得很新奇，就跑过去找跟他关系不错的王翻译。王翻译也举着个苍蝇拍，睁着高度近视的眼睛寻找苍蝇。

米勒开口问道：“王，你们这么多人都来打苍蝇，是出了什么事吗？”

王翻译把滑到鼻尖的眼镜扶好，回答说：“我的祖国正在开展爱国卫生运动，我们在这里打苍蝇，是响应祖国的号召。”

米勒又指着信封问：“那你们干吗要将打死的苍蝇装在信封里？”

王翻译说：“收集打死的苍蝇是为了估算我们取得的成效，打到一



定数量的苍蝇，还可以领取奖励。”

打苍蝇还能换奖励？米勒兴奋起来，他问道：“那我们这些人也来打苍蝇，行不行？”

王翻译考虑了一下说：“这我做不了主，得去请示我们的领导。”

第二天，管理所将所有的战俘召集起来，开了个大会。会上，管理所的刘主任提到了灭蝇卫生运动，说有战俘提出要参加这项运动，并对要求参加的战俘给予了肯定。

刘主任说：“我们经过研究，决定接受你们进步的要求。同时，为了鼓励要求进步的战俘，我们决定，对参加灭蝇运动的战俘予以香烟奖励。具体方式是，每打死两百只苍蝇，可以换领一包香烟。现在，愿意参加的人请举手。”

香烟在任何战俘营可都是紧俏物资，所以，刘主任的话一说完，台下立即举起了森林般的手，就像开誓师会一样。不过，没几个人当时会留意，给他们的换算香烟的标准，远远超过了给管理人员换取奖励的标准。

米勒领到苍蝇拍，就开始四处寻找苍蝇。每一只讨厌的苍蝇都会让他屏住呼吸，蹑手蹑脚地走过去，举起苍蝇拍……百忙之余，他偷眼看操场，原先的侃友现在个个跟他一样，忙得不亦乐乎。

第一天下来，米勒打到五十几

只苍蝇。傍晚，他带着苍蝇来到临时开办的兑换处。那里早就排起了长龙，清点苍蝇的管理员们忙得大汗淋漓，他们飞速计算着战俘打来的苍蝇，再换算成香烟。等米勒将自己挣到的香烟装进口袋，天已经黑透了。

每一个把香烟装进口袋里的战俘，都有一个相同的感觉——志愿军说话是算话的。管理处严格遵守的承诺，一方面给他们带来了良好的声誉，另一方面给战俘们带来了新的娱乐。

有一天中午，米勒带上苍蝇拍，正要出门，惠斯特上校派人来找他，请他去打牌。米勒爱打牌，而惠斯特上校的牌技在整个战俘营里那都是独占鳌头的。米勒一听打牌，手





## · 海外故事 ·

上的东西都来不及放下，就去了上校的房间。那里牌桌已经摆好，一坐下，米勒就问，拿什么做赌注。

惠斯特上校叼着香烟，一边洗牌一边回答：“苍蝇。”米勒一听乐了，这个赌注好，不缺货。几个人立刻打了起来。没想到一场牌局下来，米勒欠了上校五百只苍蝇！天啊，这要什么时候才能还上啊？

欠债的压力，让米勒绞尽脑汁想提高捕蝇的效率，用苍蝇拍去一只一只地打，太慢。米勒同屋住了个日裔美籍战俘村上，鬼头鬼脑的。村上用烂袜子的线编了个网，里面放点臭烘烘的东西，一天捕到的苍蝇有两百多只。米勒也学着做了一只网，做网不难，难的是里面放什么东西。他问了村上好几遍，村上拒绝回答。米勒试着在网里放些馊了的食物，但成效不大。

面对沉重的债务和每日加深的烟瘾，米勒想啊想啊，终于想到了一个办法——什么地方苍蝇最多？茅坑啊！在茅坑的坑位上安一张捕蝇网，那苍蝇还不得“哗啦哗啦”的来？就这么办。米勒赶紧编了张捕蝇网，兴冲冲地到茅房去。谁知一进茅房，竟然发现所有坑位上都张着一张捕蝇网。他来晚了，这个办法早有人想到了。

更夸张的是，米勒一进茅房，

就有一群人“呼啦”一下跟在他后面，那都是在茅坑中安有捕蝇网的人，这是在提防米勒偷苍蝇呢。

偷苍蝇的事，从战俘参加捕蝇运动以来，在战俘营里发生过好几起。如今，苍蝇已经成了私人财产，各人都紧盯着自己装苍蝇的袋子，防着被人偷走里面的苍蝇。何况在茅房的粪坑上张着的捕蝇网，那每张网上都是一大堆苍蝇啊！

米勒见此情景，只好苦笑着走出茅房。他刚出来，就见那个村上捂着肚子飞快地往茅房跑来，看得出，他吃坏肚子了。村上冲过米勒身边的时候，米勒突然想到，这小子怎么解决内急？茅房里到处都是捕蝇网啊！

果不其然，米勒再进茅房，就看到村上捂着肚子正在里面团团转。他要上哪个坑位去蹲，就有人呵斥：“走开！没看见这里有捕蝇网吗？”得，茅坑成了个人领地，神圣不可侵犯。村上转了两圈，实在顶不住劲，只好蹲在粪坑前的走道上，望坑兴叹。

这事后来被管理处知道了，严令茅房里要随时留下两个坑位，以备不时之需。余下的坑位，在经过一番竞争之后，各有其主。不少坑位还被所有人拍卖了使用权，最贵的坑位拍到每天一百二十只苍蝇的价位。米勒拍得一个中型坑位，每



天交给一个大黑个上士七十只苍蝇。

有了不动产的米勒，每天还去跟惠斯特打牌。打到一定时间，他就跑出去搞收获。但他的牌技到底不怎么样，打来打去，他欠下惠斯特的债，不多不少，还是整五百只苍蝇。

后来，战俘们捕到的苍蝇越来越多，管理所忙不过来，就改变了兑换方式，按苍蝇的重量换取香烟。规则更改后，战俘营里原先当作垃圾丢掉的牙膏皮一下子成了抢手货。原来，这些牙膏皮被战俘们剪开，剪成极小的颗粒，混在苍蝇堆里，以增加重量。

这一招，据说是惠斯特上校首

先想出来的，很快风行整个战俘营。管理人员发现这种情况时，已经得到消息，板门店谈判快取得成果了，那些战俘就快要被遣送回国了。于是，管理人员对这小小的作弊也就睁一只眼闭一只眼。

日子过得飞快，转眼到了七月份，板门店停战协议签署了，米勒被安排在第一批回国的名单中。临走前，米勒特地去和管理人员们告别，他对王翻译说：“我知道，你们是怕我们在战俘营无所事事、精神抑郁、容易出事，才想出这个苍蝇换香烟的活动，对吗？谢谢你们了。”王翻译笑而不语。

因为战俘营的这段经历，回国后，米勒在芝加哥开了一家公司，经营卫浴产品。惠斯特上校回国后干起了新闻评论，后来改行从政，当上了议员。两人东西相隔，很少见面。一次朝战老兵聚会时，两人碰上了，惠斯特一本正经地摆旧账：“米勒，你欠我的五百只苍蝇，打算什么时候还？”

三十多年之后，米勒的公司已成了一家颇具规模的卫浴产品跨国公司，主要向各地公厕竞标设备供货。

米勒给自己经销的产品打出广告：告别苍蝇和臭味。

(题图、插图：佐夫)





# 兄弟情敌

□ 彭晓风

双喜是个八路军排长，他怎么也想不到，同村的虎生当上连长后，第一次分派任务，竟然是让自己带领一个班的战士，去阻击一个中队的鬼子。以区区12名战士，阻击相当于两个多连的鬼子，那意味着什么？

原来，双喜所在的连队刚接到情报，鬼子从县城出来，直扑二龙山八路军的根据地，而根据地的大部队前两天刚去邻县打救援，只有一个连的士兵留守，上级命令他们转移到深山里。部队转移容易，关键是驻地周围的几百名群众要一同撤离。接到情报时，鬼子距离根据地只有一个多小时路程了，可把群众转移到安全地带需要时间，所以，虎生命令双喜在根据地外围的二道坎阻击鬼子两小时。



这简直是不可能完成的任务！当听到虎生念出自己名字时，双喜一下愣住了。临出发前，双喜对虎生说：“我若回不来，我父母就拜托你了。告诉兰花，下辈子我一定娶她。”

双喜最后一句话是故意说给虎生听的。兰花和他俩一个村，两人都很喜欢她。他俩约定，抗战胜利后再向兰花表白，兰花无论选择谁，另外一个不能有丝毫怨言。现在，虎生是连长，自己是排长，虎生命令自己只带一个班的战士去阻击鬼子，分明就是让自己去牺牲送死。

虎生听出了双喜的弦外之音，



怔了一下说：“双喜，我命令你活着回来。”双喜凄然一笑：“活着回来？那得问鬼子愿不愿意。不过你放心，只要群众能安全转移，就是陷阱我也会毫不犹豫地跳下去。”

双喜说完，带上队伍悲壮地出发了。走到半路时，他忽然灵机一动，对跟随在身后的战士说：“我觉得，不能在二道坎阻击鬼子。”战士愣住了，问：“那在哪里阻击？”

双喜胸有成竹地说：“根据地周围有三道防线，最外一道是三道弯，中间是二道坎，最里面是一线天。我们人手少，赶往二道坎时间上来不及，即便急行军赶去，鬼子随后也到了。双方力量悬殊，打遭遇战，要不了多久我们就会全军覆没，所以阻击地点最好在一线天。”

一线天就在眼前，顾名思义，这地方只有一条狭窄道路，周围是四五百米高的山，易守难攻。双喜把十二个人分成三组，他带一名战士先爬上山顶，用手榴弹炸掉几块大石头，堵住通往山里的道路。下山后他与那名战士在一线天里面约五十米处，找了一块大石头，在上面架起一挺机枪。另外十人分成两组，埋伏在一线天外两侧的山上，又在山路沿线埋好挂弦的手榴弹。

山上的战士刚埋伏好，鬼子的先头部队就赶到了一线天。见道路被堵，鬼子就想从石头缝中穿过，

这样每次只能通过一个士兵。埋伏在里面的双喜岂能让他们过来，过来一个，他一扣扳机，一个点射就给消灭了。双方僵持了半个多钟头，鬼子试了几次，始终施展不开火力，只好放弃，开始翻山。一时间，爆炸声、枪炮声四起。

这一仗打得很艰苦，尽管山上的战士占据有利地形，但鬼子人多炮猛，一个多小时后终于突破了防御，从两面山上翻了过来。这下子，双喜和那名战士便暴露在鬼子的枪口下。好在时间拖延得差不多了，双喜便与那名战士一起后撤。撤离过程中，那名战士中弹身亡，双喜也身中一弹，滚落在一块石头下面，昏了过去。

也不知过了多久，双喜醒了，发现自己躺在一户猎人家里。一问才知道，这里和根据地相隔两座山，他已昏迷了一天。双喜此时哪有心静养，就恳求猎人把他送回根据地。

双喜回到根据地才知道，他带领的一个班的战士，连他在内，只活下来三个人。由于根据地周围的群众都安全撤离，鬼子没捞到便宜，当晚没有离开，结果根据地的大部队第二天杀了回来，一线天被堵，鬼子一个也没跑掉，全被包了饺子。

鬼子被全歼，多少让双喜心里好受了些。他见根据地首长、指导员都来看自己，唯独不见虎生，心



## ·情感故事·

里纳闷，就问指导员：“连长呢？”

指导员说：“这次鬼子扫荡，除根据地外，你们村也在扫荡的范围内，虎生不放心，今天请假回去了。”

双喜和虎生的那个村子距离根据地百余里。第二天下午，虎生就回来了，听说双喜还活着，一溜小跑进了他病房，见他没有大碍，这才长出了一口气，说：“那天打完鬼子，我们四处找你，活不见人，死不见尸，你小子躲到哪里去了？”

双喜盯着虎生，忽然问：“那你希望我活着还是死了？”

虎生闻言，吃惊地看着双喜，问：“你胡说什么呢？”双喜不想再多追究，转移了话题，问：“家里还好吧，兰花还好吧？”不知怎么，虎生的情绪一下低落下来：“家里挺好，兰花，也挺好。”说的时候，虎生没看双喜的眼睛，脸扭向别处。

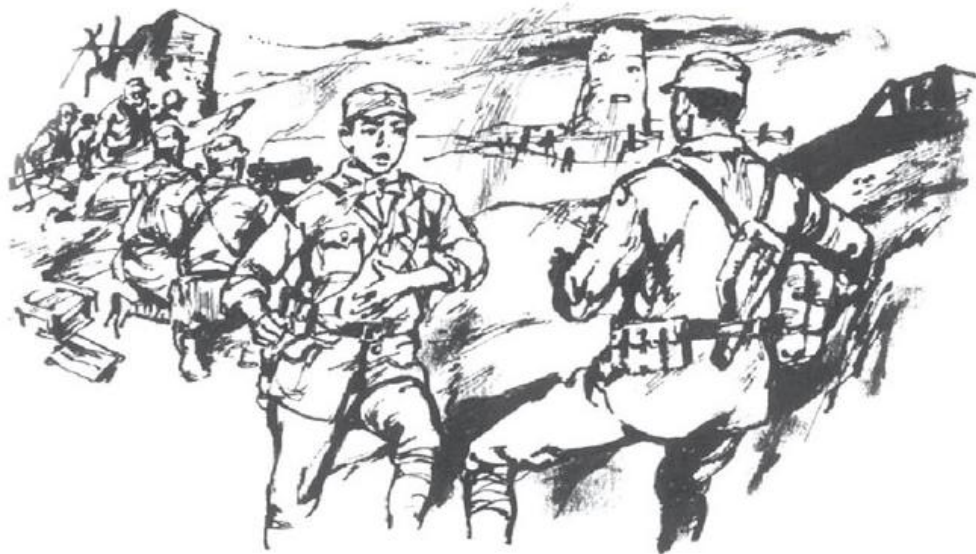
虎生说完便找了个借口走了。双喜不由怀疑起来，他太了解虎生了，虎生情绪反常，一定有事情瞒着自己。接下来的日子，双喜发现，虎生变了，他变得不爱说话，时常一个人坐着发呆。还没等双喜弄明白虎生到底怎么了，这天，首长命令他们连去拔掉鬼子的一个新据点。

战斗开始进行得很顺利，但随后鬼子龟缩进了碉堡里，碉堡周围是一百多米宽的开阔地，一时攻打不过去。虎生见久攻不下，便命令一个战士带上炸药包去炸掉碉堡，他端起机枪掩护。鬼子明白虎生的企图，子弹像长了眼睛般专射抱炸药包的战士。那名战士离碉堡还有好几十米，就中弹牺牲了。

这时，双喜眯着眼观察了一会鬼子的碉堡，对虎生说：“你发现没有，鬼子害怕子弹，不敢靠碉堡窗口太近，所以枪管伸出不长，这样

一来，几个枪眼之间便有盲区。咱们来个声东击西，派人先从别的方向佯攻，吸引鬼子的火力，然后再派人从盲区冲过去炸掉碉堡。”

虎生觉得这办法不错，但炸碉堡太危险，正考虑再派谁去执行任务，却见双喜放下枪，拿来两个炸药包。虎生







很是诧异，问：“谁让你去了？”双喜正色说：“我想的办法，当然我去最合适。你再找一名战士，告诉他佯攻，别距离碉堡太近。”

不料虎生愣了一下，果断地否决了双喜的主动请缨：“你的伤刚好，你不能去。”双喜不以为然地说：“小看人不是？能打死我的子弹还没造出来呢。”

虎生没理会双喜，叫来一名战士，向他交代了一下任务，然后一把夺过双喜手中的炸药包，说：“论身板，你没我结实；论跑步，你撵不上我。我去炸，这是命令！”

双喜拗不过虎生，只好由他。那名战士领命，佯装跑向碉堡，双喜发起掩护，鬼子的火力被吸引了过去。这时，虎生纵身跳出战壕，如离弦之箭，从鬼子的射击盲区向碉堡冲了过去。他的速度太快了，等鬼子明白过来，调转枪头向他射击，他距离碉堡已经很近了。随后，只听“轰”的一声巨响，鬼子的碉堡塌了半边，枪也随之哑火了。

碉堡一被炸，双喜便冲了过去。跑到碉堡边上，他见虎生被压在碎石下面，赶紧把虎生扒出来。这一扒不要紧，他一下傻眼了，虎生竟身中数弹，浑身是血，原来他是硬生生地带伤跑到碉堡边的呀！

双喜抱着虎生，带着哭腔喊卫生员。虎生嘴角冒着血沫，朝双喜

笑了一下说：“别叫了，没用的。我死，换成你活，算是对得起兰花了。”

双喜泣不成声：“你胡说什么呢？我要你活下去！”虎生喘息着说：“双喜，上次派你去阻击鬼子，我心里也很矛盾。可连里就你点子多，派别人可能根本完不成任务。”

“你别说了！卫生员，卫生员怎么还不来？”双喜手忙脚乱地撕扯身上的衣服给虎生止血。

虎生嘴角露出一丝无奈，断断续续地说道：“上次我回来没、没跟你说实话。你阻击鬼子后没了音讯，我以为你死了，回家时违反约定，抢先向兰花表白了。没想到，她拒绝了我，说她心里喜欢的是你……”

原来虎生变化的根结在这里！双喜呆呆地看着他，想说什么，却什么也说不出。虎生喘了口气，继续说：“兰花喜欢你，你死了，她会伤心一辈子，我怎么能让你来炸碉堡？你们好好过，只要兰花舒心，我在地底下也会笑的。”

虎生说完，缓缓闭上了眼睛。双喜趴在他身上，号啕大哭起来。

(题图、插图：谢颖)

## 延伸阅读

您想阅读这位作者的其他精选作品和创作感言吗？请扫描右边的二维码。更多精彩，立刻体验。





# 存折陷阱

□ 宗 辉

周致喜欢贪点小便宜，这天他去银行存钱。银行里人不少，周致只好慢慢排队。这时，他听到前边有个中年人对着柜台问：“存折不到期，能取钱吗？”柜面工作人员回答：“能，但得凭身份证，利息按活期算。”

那个中年人愣了一下，叹息说：“可惜了，只差两个月就到期了，两万块本金，差不多损失五百多块利息呢。”柜面工作人员见中年人决定要提前领取，就吩咐道：“你把身份证号写在存单背后。”

说者无心，听者有意，周致脑瓜一转，想，如能把这位老兄的存折买到手里，两个月后就能赚五百，这笔买卖划得来。想到这里，他也不排队了，径直向那中年人走去。

此刻那中年人正在存折上抄身份证号码呢，周致上去搭讪着说：“老兄，急等用钱？”那中年人说：“可



不是，我妈生病住院，要交押金。”

周致说出了自己的计划：“我倒有个想法，我买下你的存折，给你活期利息，再补偿你一百块钱，交个朋友，怎么样？”

中年人听了挺高兴，毕竟能多得一百块也是好的。两人当场做了交易，周致把钱付给中年人，把存折收过来，原来中年人叫李仁兴。

两个月眨眼就到了，周致知道，银行存单到期的那天，提取时不需



要身份证，过了这天，存单又开始重新计息，去取钱又必须出示身份证了，所以，周致急匆匆去了银行。柜面工作人员接过存折，打起电脑来，不一会儿就听一声惊呼：“不对呀，这个存折已经被人挂失了。”

周致一听，吓了一跳，他知道事情严重了，赶紧去找李仁兴。此刻，他最担心的是对方不认这笔账。

周致找到李仁兴，李仁兴果然装疯卖傻，不承认有这回事，还倒打一耙，说周致捡到存折，昧着良心藏起来。这事折腾了几个月没结果，那天，周致正好碰到朋友王律师，就把这事说了。

王律师听完周致的叙述，就问：“那张存折还在吗？”“在，只是那上面是李仁兴的名字。”

王律师接过一看，还真看出点名堂。原来未到期的存折兑现，要在存折的背面写上存款人的名字和身份证号码。现在这张存折上，正写着李仁兴的名字和身份证号码，这说明他有未到期就取款的意向。

王律师立即去了那家银行，一查录像，他心里有底了。

第二天，王律师找到李仁兴，亮明身份后，严肃地对他说：“根据银行录像和存折上你亲笔写的名字和身份证号码，说明你有提前取款的意向。周致买下你的存折，而事后你利用他的疏忽，去银行挂失，

现在周致准备以诈骗罪起诉你。”

李仁兴听了这话，有点懵了。原来那天他和周致交易后，回到家就把这事对隔壁的阿强说了。阿强是个鬼精灵，他出了个歪点子：“周致手里的存折，只要你李仁兴不认可，还是无效。如果你出面挂失，钱照样给你李仁兴。”

李仁兴一听两万块钱还能回来，当然不会反对，只是这事怎么操作呢？阿强说出了他的真正意图：“我陪你去办挂失，到时候分钱，二一添作五，怎么样？”

就这样，周致两万多买的存折最后又变成李仁兴的了。

现在李仁兴听说惹上官司了，心里紧张，很快就全盘托出。周致最终拿回了自己的钱。

## 律师点评：

《存折陷阱》故事要说明的法律问题，即“界定故事里李仁兴的行为是否触犯了刑法，触犯了哪个罪名”。李仁兴在前期的不正规交易时并非有欺诈恶意，事后的挂失尽管受他人蛊惑，但主观上已有了想占便宜的贪念，这样他的挂失客观上有了“诈骗”的故意。所以，如果李仁兴不及时交出这笔不该得的钱款，那么就构成了“诈骗罪”，情节严重者还要受到刑事处罚。

(题图：谢颖)



回娘馍，破五饺子，清卤牛肉……这些带着民间风味的吃食，到了巧媳妇手里，都成了她斗恶人、谋幸福的法宝……

# 家有巧媳妇

□ 陈 墨

## 1. 祸从天降

**清**朝末年，民间约定俗成，大年初二是回娘家的日子。这年的大年初二，闷丫娘一大早就往村口走去，打算接闺女闷丫回娘家。

一想到闺女，闷丫娘的心里就堵得慌。闷丫去年出嫁，嫁给了镇上的李家。这李家倒是个富户，开着一家卤菜馆，生意红火，家里青砖房院、高骡大马，该有的都有，可关键是不该有的也有，这李家有着一个“活夜叉”。

活夜叉是闷丫的大姑子，她为人又刁又狠，人们背地里就给她起了这么个外号。早几年她嫁过人，嫁过去后因为她性子泼，三天吵两天闹，把家里搅得狼烟四起，害得她男人得了气鼓病，时间不长就死



了。活夜叉被婆婆撵回了娘家，不但没收敛，反而活得更肆意了。闷丫过门后，活夜叉算是瞄上了准儿，想尽法子欺负她，挑拨兄弟三天两头打媳妇。性子绵软的闷丫整天过得提心吊胆。

两个月前，闷丫生了个闺女，闷丫娘去探望月子，只坐了一会儿，活夜叉就灌了她满耳朵的风凉话，说什么败兴人、不是旺夫的命，头胎生丫头，好谷子都填了粪坑……气得闷丫娘饭都没吃一口就走了。



闷丫娘想着闺女，不觉已到了村口。此时村口聚集了不少乡亲，有人一见闷丫娘过来，便喊道：“闷丫娘，咱村就数闷丫的婆家富，我们今天可要抢你家的‘回娘馍’吃个够。”

闷丫娘听了，忙笑咪咪地接话：“好，好，吃‘回娘馍’，福财双得！”

这是怎么回事呢？原来这是当地的一个风俗，大年初二，回娘家的闺女都要给娘家送“回娘馍”。这“回娘馍”可不是一般的白面馍，做“回娘馍”，要上等新麦子磨面，再用极细的箩筛过三遍，直到筛出来的面粉细得喘口气都能吹散。然后打甜井的水来和面，面和好后经过三揉三搓，醒发成筋力十足的面团，再揉成又圆又光的生坯，烧起旺火蒸。馍蒸好了，屋里院外都弥漫着清甜的麦香。这馍咬上一口，不软不硬，满口甘美。因为“回娘馍”形状圆圆的，象征着团团圆圆的福气，又因它是发制出来的面食，带着来年“发”的彩头，人们图这个吉利，初二一早就迎在村口，抢吃各家闺女带来的“回娘馍”。

这时，从村外远远地来了一辆马车，有人喊了一声：“有闺女回村了！”人们忙一齐朝村外看去，就见马车越来越近，这辆马车挺神气，高大的枣红马拉车，车上还搭着蓝布围幔，不用说，准是个富裕人家。

有人就说：“闷丫娘，准是你家闷丫来了，别家谁能套这样的车？”闷丫娘闻听，赶紧往前凑。马车到了跟前，果然，从车上跳下了闷丫的丈夫李友二。他个子不高，粗粗壮壮的，此时他站在众人面前，不知怎的竟有些手足无措。他不自然地冲着闷丫娘低低喊了声“娘”，便不做声了。

乡亲们都乐了，他们觉得这是姑爷腼腆，有人就冲着马车里喊：“闷丫，快把‘回娘馍’拿出来。”话音刚落，车帘里果然递出个挎篮。有个乡亲手快，一把接过来，掀开盖布就要拿馍，可这拿馍的手刚伸到一半就停住了，大伙直愣愣地盯着挎篮里边，都是一脸惊恐——只见挎篮里躺着几个蔫蔫瘪瘪、半生不熟的“回娘馍”，样子难看不说，更让人疼得慌的是，每个“回娘馍”上都点着一个大大的白点儿。

“这是‘丧馍’！”有人惊恐地小声说，人们都倒吸了一口冷气。闷丫娘的脸色立刻变得煞白煞白的，她哆嗦着问姑爷：“这是怎么回事？”

李友二吞吞吐吐地说：“娘，闷丫没了，她昨夜……跳井了。”

闷丫娘一个愣怔，突然疯了一样扑向李友二，哭喊着：“我好好的闺女怎么就没了，你还我闺女……”乡亲们也都懵了，心想闷丫没了，那车帘子里往外递馍篮的人是谁？



这时车帘一掀，从里边蹿出一个人来，只见她瘦条子身形刀条子脸，长着一双老鼠眼，再配上一张地包天的兜齿嘴，说起话来嘴角还一歪一歪的。她不是别人，正是闷丫的大姑子，那个活夜叉。

她怎么跟来了呢？因为李友二是个没主意的憨性子人，遇到大事就有些傻眼，只有听活夜叉吩咐的份了。这活夜叉呢，她恨闷丫大年初一寻死，给她家添了晦气，所以便出了这个缺德主意，在初二一早给闷丫娘家村里送“丧馍”，让全村人都接晦气。

话又说回来，闷丫好好的怎么跳井了呢？说起来，这也是让活夜叉给逼的。

那时人们过年，讲究在家里边热闹，没人下饭馆，所以一到年三十，饭馆都关门封灶，伙计们都拿着封赏回家。闷丫婆家开的是卤菜馆，伙计一走，家里一应杂务全得闷丫一个人干。她直忙到初一晚饭时，趁着一家子吃饭，才有空去蒸明天给娘带的“回娘馍”。正忙着呢，孩子哭了，孩子一哭，闷丫的瞎眼婆婆心疼了，她让儿子把孩子抱过来，喂上点汤水。李友二刚要去抱，活夜叉不愿意了，她一拍桌子吼道：“哪有大年初一老爷们抱孩子的？初一抱了，你得抱一年！”说

着话，一步窜到屋里，拎起孩子来到灶房，往闷丫怀里一扔，便骂开了：“你个败兴人，给娘家蒸馍看把你上劲的，你的丫头片子嚎丧，你没听见？成心添堵是不是？我让你蒸！”说着一扬手便将冒着热气的笼屉掀翻，屉里的馍“噼里啪啦”滚了一地。

闷丫憋屈啊，看着滚了一地的“回娘馍”，想想自己一年到头受的窝囊气，明天没有“回娘馍”怎么进村？娘的脸往哪儿放？越想心里就越窄，她把孩子奶足了放回屋，狠了狠心，一头朝院里的那口井扎去……

## 2. 凤姑续亲

闷丫一气之下寻了短见，活夜叉害了人不愧疚反而生气了，她要送“丧馍”来报复。此时她见乡亲接了“丧馍”，心里乐开了花，便吩咐兄弟赶紧回家。不料兄弟被他丈母娘撕扯着脱不了身，活夜叉的泼性上来了，一指闷丫娘，兜齿嘴上下翻飞：“你闺女自己跳的井，没有哪个推她吧？这叫神仙地难留该死的鬼！还你闺女？我还让你还我家一口井呢，好好的甜水井让这死鬼糟蹋了……”

一番话把闷丫娘气得浑身打颤，一口气没接上，直直地就倒了下去。乡亲们见闷丫娘气昏过去了，赶紧七手八脚地救人。等闷丫娘这口气缓过来，活夜叉他们早走了。



真是欺负人到家了！人们摇着头，只好先把闷丫娘背回了家。到了家，闷丫娘躺在炕上干瞪着眼，不哭也不闹。请来的郎中说，她这是连悲带怒，气堵心窝，这口气窝在那里下不来，时间长了恐怕得要命。乡亲们看着直叹气，谁都束手无策。就在这时，只听“咣”的一声，从大门外闯进来一个人。

一见来人，大家眼睛都亮了，闷丫娘有救了。果然，这人一出现，闷丫娘“哇”的一下就哭出了声。

要问来人是谁？她就是闷丫娘的亲妹子，嫁在邻县，她听说了闷丫的事，便赶紧搭了大车赶来了。闷丫娘多年守寡，妹子没少帮衬她，姐俩感情很好。此时闷丫娘拉着妹子一边哭一边说了经过，气得妹子两手直哆嗦。老姐妹俩哭了一阵后，妹子冷静下来了，她想起一件要紧的事：闷丫这一走，撇下了襁褓中的女儿怎么办？等李友二再娶进一房，那时，一个后娘、一个夜叉，这可怜的孩子夹在中间还有活路？不行，得想个万全之策。闷丫娘的妹子是个有主见、办事嘎嘣脆的女人，就见她紧抿着嘴想了半天，点了点头，似乎下定了决心。

她拎起李家送来的那个馍篮，几步来到门外，“刷”的一把扯下门框上的春联，撕下未染上墨汁的地方，团成一个红纸团，用水润湿，

将丧馍上的白点一个个全都涂成了红色。

“丧馍翻红！”人们惊得瞪大了眼睛。原来当地有个风俗，哪家的媳妇没了，媳妇的娘家如果有意续亲，想将媳妇的妹子再许配过去做填房，就把“丧馍”上的白点翻红送回去。婆家那边收到翻红的“丧馍”，就不能再与别家议亲。

闷丫娘的妹子在人们惊异的目光中完成这一切后，提着馍篮来到一位族叔跟前，说：“叔，还请您老人家做主，派人将馍给李家送去。”

这位族叔哪敢应啊？谁不知道，闷丫娘就闷丫这么一个闺女，往哪给闷丫找妹子去？族叔小心地劝说：“她姨啊，你别生气，你姐就这一个闺女，这馍咋能送啊？”

闷丫娘的妹子咬了咬牙，说：“俺还有个闺女，不是闷丫的妹子？”这句话声儿不大，却惊呆了所有人。一旁的闷丫娘一听急了，冲妹子哭道：“妹子，你也就凤姑这一个闺女，哪能再填那个火坑？”

“姐，闷丫没了，可还留下个吃奶的孩子在李家呢，不能眼看着她也没命了。凤姑性子烈、命格硬，又从小跟着她爹识文断字的，不怕。”

闷丫娘一听妹子这话，心里对妹子充满了感激，但她想想还是不妥，就说：“那也得跟凤姑爹商量商量。”



· 中篇故事 ·

闷丫娘的妹子干脆利索，说：“不用商量的，我做得了主。”要说过去的婚事就这么简单，凭的是父母之命，就闷丫娘妹子的这一句话，凤姑便进了李家门，也自此，李家那个活夜叉有了克星。

这凤姑人长得俊俏白净，百里挑一的好模样。她有一个异相，只要一发怒，两眉之间就会泛起一块水滴一样的红印，越怒越红，活像是二郎神的第三只眼，等怒气一消，红印也立马消失。她性子刚烈，小时候跟伙伴玩耍时，常因打抱不平而跟男孩大打出手，从没怕过谁。因为凤姑的爹是秀才出身，从凤姑小时起，就教她背四书习五经，所以十八岁的凤姑可以说是能文能武、手一份嘴一份的人尖子。

再说李家，一见闷丫娘家送来了翻红的馍，活夜叉不由得恨恨地骂：“真是不知死的玩意儿，又送来一个。等这个也跳了井，看你往哪儿淘换第三个去！”

### 3. 将计就计

因为有“冲喜不过三”的讲究，所以李家在正月初三那天就将凤姑娶过了门。李友二一见凤姑，立刻心花怒放，好一个白净水灵的漂亮人，心里对丈母娘家充满了无限的感激，自然对凤姑百般怜惜。这本是挺好的事，却让活夜叉感到那么难受，直恨得牙痒痒，她暗暗筹划，一定要做点什么来改变形势。

凤姑是初三嫁过来的，转眼就要到正月初五了，这是买卖家开业的日子。按“李家卤菜馆”惯例，初五一早，掌柜的要用特制的长鞭在店门外甩响九鞭子，寓意长长久久。然后，掌柜的一家和伙计们一起在店里吃顿破五饺子，就算正式开业。这顿饺子可有讲究，饺子皮要擀成椭圆形，将长圆的两头对折，把饺子包成元宝形状，寓意招财进宝。最最要紧的一点是，饺子馅儿千万不能调咸了，因为咸跟“闲”谐音，犯了买卖家图兴旺的







大忌。

调馅、包饺子都是内掌柜的事，所以初四吃完晚饭，李友二跟凤姑交待一番后便去店里忙活了。凤姑在家便开始和面、调馅。活夜叉一看偷偷乐了，她的机会来了，她要通过这个机会一举定乾坤。

凤姑将馅和好、面准备妥当，刚要包饺子，忽听屋里的小外甥女哭了。凤姑记着娘嘱咐的话，一定要照顾好自己这可怜的外甥女，不能让她受一丁点委屈，便赶紧擦擦手去抱孩子。

凤姑刚一离开，活夜叉就闪了进来，她撇着兜齿嘴，心里特佩服自己：略施了一个小计，把孩子掐哭就引走了凤姑。只见她飞快地拿过盐罐子，“哗”的一声朝馅儿盆子里就倒，然后快速搅拌几下，又赶紧溜了出去。

溜出去的活夜叉可并没走，她躲在黑影儿里偷偷地看着，见凤姑用背兜背着孩子进了灶房，根本没有任何觉察，很快就将极咸的馅都包成了饺子，活夜叉长舒了一口气。见凤姑收拾利索回屋哄孩子睡觉去了，活夜叉心里说：“初战告捷。”现在她要等兄弟回来，再实施第二步计划。于是她盘腿坐在炕上，竖着耳朵听着大门的动静。

终于，大门“咣当”一声响，李友二回来了。活夜叉“噌”的一

声蹿到门口，说：“兄弟呀，你可回来了，那小娘们早就睡了，姐可不能不给你等门。”活夜叉这边小声说着，一转身，吓得一哆嗦，只见凤姑就站在她身后，正笑盈盈地看着她。“你……你没睡？”活夜叉有些尴尬。

凤姑微微一笑，说：“我睡了，可被院里的母驴叫唤给吵醒了，这不，出来看看这牲口。”说完转身就回屋了。

活夜叉这个气呀，心想：这个天杀的，我还没开始整治你呢，倒先听了骂，看我不把你治死！她神秘地冲李友二招招手，说：“兄弟，明天的破五饺子可不吉利呀！”李友二不明白，问：“咋能呢？”

活夜叉低声说：“这小娘们可狠呢，可着劲往馅子里倒盐。唉，原以为她嫁过来是过日子呢，谁知她是搅日子来了。”活夜叉就是活夜叉，瞎话说得就跟真的一样。

“那……咋办？”李友二又没了主意。活夜叉叹着气说：“还能咋办？都包成饺子了，看来，只有明天‘使破解’了。”

什么是“使破解”呢？过去的买卖家，如果不慎犯了忌讳，总会用某种办法去弥补一下，这个弥补办法就叫“使破解”。李家卤菜馆对饺子馅儿咸的破解法是抽“咸”，取个忙里才抽闲（咸）的谐音，具体



怎么做呢？说白了，就是用鞭子去抽把馅儿调咸的人。

原来活夜叉的目的就是要在明天当众用鞭子抽凤姑！

李友二有些犹豫，对姐姐说：“这使不得吧，闷丫就是想不开才跳了井，凤姑刚进门，如果因为这再想不开……”活夜叉哼了一声说：“你以为这货还是闷丫？就是你把她推井里去，她都能自己爬上来！你不趁这机会治服她，她就要骑在你脖子上拉屎了。”

李友二摇摇头，叹了口气，不再说话了。

初五早晨，鞭子九响后，李家卤菜馆店门大开，大家团团围坐，等着凤姑上饺子。活夜叉悄悄把鞭子往兄弟跟前挪了挪。这根鞭子是用牛皮条编成的，鞭绳长一米五，鞭根有大拇指粗细，这要是一鞭子抽下去，血沫子都得溅起来。活夜叉想象着凤姑挨抽的样子，只恨时间太慢了。终于饺子上桌了，每人一碗，一碗里九个，凤姑摆好碗刚要坐下，活夜叉赶紧夹起自己碗里的饺子就咬了一口，哎哟，果真极咸极咸的。她心里高兴，脸上却表现得非常痛苦，故意“呸呸”连啐几口，大声嚷着：“咸，太咸了！”

她这一嚷，气氛立刻紧张起来，馅儿咸了，这可是关系到来年兆头

的大事呀！于是谁也不敢动筷子了，一齐看向李友二。说实话，李友二和凤姑新婚燕尔，他哪舍得打这个媳妇，所以事到临头，他就想混过去得了。

活夜叉可不干了，她将鞭子递给兄弟，说：“兄弟，祖上的规矩，犯了忌讳，赶紧抽‘咸’！”

店里的伙计都眼睁睁地看着，事情到了这个地步，李友二一狠心，慢慢举起了鞭子。就在这时，突然听到一声“慢着”，只见凤姑凤眼圆睁，问道：“饺子馅是我亲手调的，怎么可能会咸？”

“哼！”活夜叉都要笑出声了，心里想：正因为是你调的，所以它才会咸。表面上她却对大家正色说道：“大伙儿都尝尝，看是不是咸！”

“好！”凤姑也不示弱，她把筷子递给瞎眼婆婆，说：“娘，您老做评判。”

瞎眼婆婆举起筷子，李友二也忙丢下鞭子，先坐下来尝饺子。其他人一看掌柜的吃了，也都跟着夹起饺子咬了一口。这一尝不要紧，李友二立刻皱起了眉头，他有些恼怒地抬起头，可是没冲凤姑，而是冲着活夜叉说：“姐，这馅哪咸？”

一心等着看戏的活夜叉愣了，怎么可能不咸呢？再一看大伙的表情，都疑惑地看着自己，她忙从李友二碗里夹起一个饺子咬了一口。



这一口让她浑身一激灵，妈呀，简直出了鬼，明明极咸的饺子怎么一点也不咸了？

活夜叉愣怔的工夫，凤姑说话了，她俯下身子问瞎眼婆婆：“娘，饺子咸吗？”瞎眼婆婆本是个老实人，见儿子和伙计们也都吃了，她只能实话实说：“不咸。”

“那好！”凤姑一把抢过桌上放着的鞭子，冲活夜叉说：“姐啊，今天是开业的好日子，可你偏偏嚷嚷‘咸’，犯了忌讳。祖宗既然有规矩，那我就只好抽‘咸’了！”说着话一扬手，一鞭子就抽向了活夜叉。凤姑自小身手利索，动作快得根本不容人反应过来。这一鞭子下去，活夜叉回身一躲，可没躲过，一下子抽在了后背上，疼得她“嗷”的一声蹦了起来，抱着脑袋就窜进了伙计堆里。凤姑看着她那副屎样，扬着鞭子可没罢手，看意思还要抽。

这时，一个人过来劝凤姑道：“内掌柜，开业的喜庆日子您就消消气，再怎么说她也是掌柜的姐姐，看着掌柜的面子吧。”凤姑一看，来人是卤菜馆的头灶大师傅范四。这时，李友二也赶紧借着话头劝凤姑：“听范四师傅的劝，赶紧伺候娘吃饺子吧。”

凤姑微微一笑，见好就收。活夜叉一举定乾坤之计就这样失败了，她怎么也想不明白，倒了那么多盐的

饺子馅怎么就不咸了呢？

原来昨天后半夜，凤姑的小外甥女忽然哭闹不止，凤姑想起娘说的，小孩子肚脐没封全，哭闹多半是肚子疼，要将盐炒热，包到布里给孩子焐肚子。她便举着油灯去灶房炒盐，这一拿盐，猛然发现盐罐子里的盐少了半罐。她立刻想起先前自己背着孩子回来时，好像看到人影一闪，当时自己没多想，现在想来一定是有人使坏了，多半是活夜叉偷偷把这么多盐都倒进馅儿里了。一会儿天一亮这些饺子就得下锅，这可怎么办？凤姑两眉间





· 中篇故事 ·

的水滴红印越来越红，她紧咬嘴唇想主意。过了一会儿，就见她两眉间的红印慢慢褪去，凤姑有了个好主意。

凤姑带着一根针去煮饺子，一大锅饺子，除了用箊篱圈住一个给活夜叉留着，其余全部用针在饺子底扎出了细密的小眼。煮饺子时，锅里的沸水从密密麻麻的小眼里进入，冲走了咸味，煮出来的饺子不仅咸淡正好，还带着汁水。

## 4. 暗盗秘方

这些活夜叉哪知道啊？她的如意算盘落了空，脸也丢大发了，早晨挨了一鞭子，臊眉耷眼地逃回家后，一直到后半夜还在炕上卧倒呢。后背上的鞭伤火烧火燎，她的心里更是又惊又恨。惊的是，放了那么多盐，怎么说不咸就不咸了？难道是闷丫有灵，在帮凤姑？恨的是，兄弟竟眼睁睁看着媳妇抽自己，连个屁也没敢放，还有自己瞎眼的妈，竟然不管不顾地说饺子不咸……她越想越恨，恨得心里直抽抽，暗道：如今这情形，这个家横竖是不能呆了，得赶紧想办法。想到此，她一咬牙爬了起来，她要去找一个人。

活夜叉要找哪个？就是白天为她求情解围的头灶师傅范四。这个范四跟她的关系可不一般，早两年前就勾搭上了。范四做梦都想自己

开一间卤菜馆，可李家卤菜馆是百年老号，有不少招牌菜，尤其是“清卤牛肉”这道当家菜，片片挂着腱子花，纯色无酱、清清爽爽，吃在嘴里却滋味醇厚，吃过的客人没有不赞的。像这类招牌菜，是李家的祖传秘方，只有李友二会做。范四一直琢磨着怎么把李家的秘方弄到手，他跟活夜叉好，也是为了这个。

范四是头灶大师傅，在前院有一间单独的屋子。此时活夜叉熟门熟路地溜进去，一进门她就宣布说要给范四一个惊喜。

活夜叉拉住范四，鼠目含情地说要嫁给他。范四一听，热血立刻上涌，不过不是激动的，是吓的，他想哭。这是怎么说的，费了两年工夫，秘方没到手，夜叉到手了。

一看范四不情不愿，活夜叉使出了杀手锏，她斜眼看着范四，说：“李家卤菜的秘方从我娘那偷来了，而且我娘钱匣子里的银票我都拿来了，要是用这钱去盘间铺面、开个卤菜馆……”

范四听到这里两眼瞪大了，活夜叉的这个主意可太有吸引力了。

要不怎么说活夜叉毒呢，见范四点了头，她索性六亲不认，跟自己的亲娘亲兄弟使了一个“卷包烩”的绝户计，把李家这几年挣的钱都卷走了，拍拍屁股就嫁给了范四。

活夜叉梅开二度，李家总算获



得了空前的清静。不料清静的日子没过多久，一件意想不到的事发生了。镇上突然冒出一家“范家卤菜馆”，菜单竟和李家卤菜馆一模一样，就连当家菜“清卤牛肉”也分毫不差。

这在行内叫“呛行”，用今天的话说，就叫“不正当竞争”。李友二一打听，呛行叫板的正是范四和自己的亲姐姐。李友二气坏了，当时的饭馆行业规矩严谨，各家都有自己的特色，绝不能全盘照抄别家的菜谱。若有人真敢冒天下之大不韪，公然挑衅，就要打一个“灶台擂”，决出正宗。为了李家卤菜馆，李友二要向“范家卤菜馆”挑战打灶台擂！

灶台擂有着严格的规则，挑战的一方，要接对方所下的菜单，接菜单三日后开擂。如果挑战方能在开擂现场做出菜单上的菜品，则为挑战方获胜；如果做不出菜单上的菜品，则为应战方获胜。胜者原地营业，败者立即摘幌子关张。

李友二很自信，他从小跟爹学手艺，卤、炖、炒、余、煮，哪一样不是手到擒来？他去娘屋里拿钱，要提前准备上好的食材，专等对方下菜单。可他这一拿钱就傻了眼，钱匣子里装着银票的锦囊现在却装着一堆烂纸，银

票不见了！不仅如此，更可怕的是，另一个装着祖传秘方的匣子也不见了。娘这屋里从来不进外人，不用问，准是被活夜叉拿走了。

天塌了！李友二和他娘都是老实人，出了这样的大事只剩慌神儿了。尤其是李友二那瞎眼的娘，一个劲地流着老泪，说自己对不起祖宗，把李家的家底儿给弄丢了。

凤姑劝婆婆说：“银票丢了就丢了，咱还有店，有店就不愁赚钱。”

哪知瞎眼婆婆一听，哭得更厉害了，她说：“李家的家底哪是那些银票呀，李家的家底是那些秘方！”

凤姑一听，松了口气，心想，秘方更好说了，哪道菜的秘方李友二不是烂熟于心？她劝婆婆：“娘，秘方丢了不怕，哪天得闲了让友二说，我给写，再写一份出来放匣子里给您老收着，不就得了？”





不料瞎眼婆婆摆了摆手，说：“秘方可不是这样就能补回来的。”

这话倒把李友二和凤姑给说愣了，瞎眼婆婆便告诉两人，这秘方里藏着一个秘密。

原来，写秘方的那一张张发黄的薄纸，其实根本就不是纸，是李家的老祖宗用浓缩后的卤煮老汤，掺入糯米汁子制成的薄片。而秘方上的那些字，是用笔蘸上豆蔻、花椒、八角等作料研磨成的汁写上的。正宗卤菜，有两样必不可少，一个是秘方，另一个就是多年的老汤。这李家的老祖宗是个精明人，他琢磨出了这么个办法，把老汤连同秘方融为一体，传给了后辈。

这个秘密，李友二和活夜叉都不知道，按规矩，这是老一辈归西前才能说的。不料还没来得及说，秘方就落到了外姓人手里，瞎眼婆婆怎能不伤心呢？李友二知道后也气得不行，正生气呢，有伙计来报，范四和活夜叉已经派人把打擂的菜单送到了李家卤菜馆。

## 5. 智解菜单

李友二赶到店里接过菜单一看，立刻就傻眼了，菜单上列了四个菜：皮包骨、皮包水、皮骨皮、皮碰皮。

这叫什么菜？这范四两口子真黑心，不知下了多大工夫淘换来这

几个歪菜。李友二接了菜单就开始琢磨，琢磨了两天，愣没解出一点意思。看来，这百年老号就要毁在自己手里了。

实在没招了，李友二只好眼泪汪汪地向凤姑如实相告。他觉得对不起媳妇，这几年挣的钱没了，秘方也丢了，更要命的是自己还做不上来这四个歪菜，连李家卤菜馆也保不住了。

李友二本以为凤姑听了也会哭天抹泪，哪成想凤姑听后竟很平静。她说：“钱没了没关系，做这四样菜的材料不用去买，用咱铺子里现成的材料就成。”

李友二一愣，他不敢相信地看着凤姑。凤姑对他如此这般地吩咐了一番，李友二听了，兴奋地一拍屁股就去准备了。

第三天很快到了，李家卤菜馆内座无虚席，行内精英们会集一堂，当中主桌前坐着几位业界前辈，他们是被邀来做评判的。李友二和凤姑作为挑战方，坐在主桌的左手，范四和活夜叉作为应战方，坐在主桌的右手。

在主桌的正对面，设了一个灶神台。打灶台擂的规矩，要请出灶神爷主持公正。灶神不像其他神，他只受灶火不受香火，所以在灶神像下新砌了一个灶台，灶台上安了一口大锅。此时灶膛里的火旺旺的，



把大锅里的热水烘起了如雾般的袅袅水烟。

一位评判上前将李家卤菜馆和范家卤菜馆的店幌子一左一右地摆在了灶台上，意思是，先把它们交给灶神爷看着。等一会儿分出输赢，赢的一方拿回幌子，输的一方幌子要被扔进灶膛里烧掉，让灶神爷收回去。

几位评判带着众人给灶神爷施过礼，灶台擂就正式开始了。

靠左一拉溜有四个灶台，此时灶台上安着的四口大锅徐徐冒出热气，阵阵诱人的香味飘散开来。就见李友二掀开第一个锅盖，第一道菜“皮包骨”出锅。大家一齐朝他手里的大盘子望去，只见一盘清卤鸭掌颤颤巍巍，在盘里隆成了小山。鸭掌只只卤得通透晶亮，凝脂般的掌皮内细骨如玉。大家纷纷持箸品尝，轻轻一嘬，鸭骨即脱，留下胶

质的肉皮，软烂鲜香，绝了！“嗯，皮包骨，好！”一致的叫好声中，几位评判点了点头。

李友二再掀锅盖，第二道菜“皮包水”出锅。就见白色的盘子中，堆着如葡萄珠般黑亮黑亮的东西，仔细一看，原来是一盘清卤牛眼。这牛眼在清卤前已剔净眼肉，用卤汁浸泡，入足了味，所以经大火快速余卤，牛眼形状完美如珠。用筷子夹起一只，就如同托着一颗硕大的黑珍珠，晶莹剔透，薄皮内清水涓涓，“刺溜”一声入口，浓汁满颊泛香。“嗯，皮包水，好！”叫好声中，几位评判又点了点头。

接着第三道菜“皮骨皮”出锅。只见一个大平盘上，摆放着一片片雪白的东西，如同特大的百合花瓣，这是一盘清卤羊耳。薄薄的羊耳，两层皮夹一层脆骨，吃在嘴里皮糯骨嫩，泛着羊肉特有的鲜香。大家纷纷挑起大拇指，“好，皮骨皮，好！”几位评判对视一眼后又点了点头。

李友二越战越勇，他再掀锅盖，第四道菜“皮碰皮”出锅。就见一个大深盘里有半盘浓汤，雪白的鱼肚就如叶叶小帆，挂着卤汁浸在汤中。鱼肚就





· 中篇故事 ·

是鱼泡，这种东西一经热卤，泡内的气体被压出来，只剩下两层皮，正应了“皮碰皮”。评判们乘热夹起鱼肚入口，嘿！外脆内黏，越嚼越香。“好，皮碰皮，好！”

人们一下子轰动了，四道菜样样合题，色美味鲜，李家卤菜馆获胜无疑了。几位评判站起身来，一齐走到灶神台前，他们要按规矩把范家卤菜馆的幌子扔到灶火里，宣布李家卤菜馆为正宗。就在这时，忽然传来一声破锣般的叫声：“慢着！”

随着话音落地，活夜叉腾地站了出来，她撇着嘴对大家说：“我们也给诸位上一道菜，大家品了以后再说谁是正宗。”

## 6. 天道好还

一听活夜叉也要上菜，大伙儿都愣了，刚才没见他俩做菜啊，怎么上菜？

只见活夜叉一回身，从范四手里拿过一个匣子，高举过头，炫耀地向大家展示了一圈。李友二一见，汗立马下来了，怎么办呢？这个匣子他认识，正是李家盛秘方的匣子！这时就听活夜叉说道：“爹临死前把李家卤菜的秘方传给了我。大家想想，秘方在我手里，谁才是正宗？”

这无中生有的一番话，还真把在场的人给唬住了，几位评判也面

面相觑。要知道，按照行规，有祖传秘方者方为正宗。形势急转直下，大家的目光齐齐地看向李友二。

此刻李友二左右为难：秘方是被偷走的，可这话不能说，一说出来就等于承认自己手里没有秘方，也就等于承认人家是正宗了。李友二偷眼瞄向一旁的凤姑，就见凤姑静静地坐着，两眉间的水滴红印却越来越红。过了一会儿，红印慢慢褪去了，凤姑站起来，呵呵一笑，对大家说：“秘方好好的在我家里放着，哪可能落到别人手里？”

活夜叉笑了，心想，我要的就是你这句话。她故意激凤姑，说：“既然你说秘方在家里，那你敢不敢去拿来让大家当场验看？”

凤姑把头一扬，一双秀目瞪视着活夜叉，说：“好，我这就去拿！”

李友二急了，心想：这下麻烦了，凤姑年轻气盛中招了。虽然这几天，他背诵、凤姑写，两人已经又录下了一份秘方，但那是写在普通纸张上的，和活夜叉那份写在糯米老汤薄片上的秘方一比，真假立判啊！想到此，他暗暗一拉凤姑，想阻止她的莽撞。凤姑却没理会，站起身就走了。

场上的人们你看看我，我看看你，全场静极了。一小会儿的工夫，凤姑回来了，她手里托着一个和活夜叉那个一模一样的匣子。李友二





的心提到了嗓子眼。

活夜叉一见，忍不住连连冷笑。她太清楚了，她娘的两个匣子，放秘方的被她连锅端了，凤姑手里那个，只是原先装银票的匣子。于是活夜叉步步紧逼，对凤姑说：“既然你说匣子里有秘方，那敢不敢把匣子放到灶神爷跟前，咱当着灶神爷的面，以店立契，然后开匣验看？”

人们一听这话，立刻议论纷纷，都说活夜叉做事太绝了，对买卖人来说，没有比“以店立契”更狠的赌约了。这等于说，打赌双方在灶神爷面前把店押上，输者要连店带伙计都送给对方，自己光杆子走人。

凤姑被活夜叉拿话一激，脖子一梗，说了声：“敢！”

活夜叉心里憋着乐啊，脸上的肉丝儿都横了。这时，一位评判将两家的秘方匣子摆到了灶台上，有人拿来纸笔，一会儿的工夫，两份以店立契的字据就写好了，只等签字画押。

活夜叉激动得鼠目泛光，故作娇嗔地把字据往范四手里一塞，丢了个眼风，说：“你来画押。”范四抑制住想吐的冲动，在字据上摁了手印。

这边李友二哆嗦着手拿契约，犹犹豫豫地刚要画押，却被凤姑一把抢了过去。此时她仿佛刚醒悟过来，后悔得站也不是，坐也不是，

拿着那张契约满屋乱转。一会儿到灶神爷跟前磕头，一会儿双手合十望空膜拜，嘴里嘟嘟囔囔地求闷丫姐显灵救救她。

过了半炷香的工夫，凤姑静了下来。她把契约递给李友二，平静地说：“画押吧。”

双方画了押，两个秘方匣子又从灶台上拿到主桌上，人们“呼啦”一下围拢过来。李友二心里绝望到了极点，他找了个墙角，双手抱头冲着墙角就蹲了下去。

先打开凤姑的匣子，只见匣子里赫然摆着一个锦囊，锦囊上绣着一个大大的“李”字。“啪！”凤





· 中篇故事 ·

姑突然一把将匣子合上了，她对评判说：“李家的秘方就装在这个锦囊里，一直以来秘不示人，既然今天要当场验看，也得两家同时往外拿秘方。”

活夜叉胸有成竹，根本不怕。她斜了一眼凤姑，拿过自己那个匣子，“啪”的一下打开，嘴里说着：“大家尽管看。”

此时全场静极了，大伙儿看看匣子，又抬眼看看活夜叉和范四，就像在看一对怪物。活夜叉不明白了，低头一看，浑身猛的一哆嗦，妈呀，闹鬼了！只见匣子里空空如也，比猫舔的都干净，刚才还好好的秘方哪去了？

几位评判愤怒地看着活夜叉和范四，本来灶台擂他们就输了，竟然还敢演这一出空城计，怎么让人待见？范四的脸涨红成了一块猪肝。活夜叉呢，此时只觉得天旋地转，她大叫一声：“有鬼啊，是闷丫，是她在捣鬼！”抱着脑袋就往外蹿去。

李家卤菜馆大获全胜，李友二简直像在做梦。他从墙角站起来，跟着凤姑送走了人们，还在纳着闷。他问凤姑：“你说，活夜叉偷去的秘方怎么就没了？”

凤姑拉着他到了灶神台前，一指灶台上安着的那口大锅，说：“秘方都在锅里。”

“嗯？”李友二更不明白了。

凤姑笑了。原来，凤姑听婆婆说李家的秘方是用老汤和糯米汁子制成的，便知道它们最怕高温和热气。画押的时候她故意假装后悔，又拜灶神爷，又求闷丫姐，折腾了半天，其实就是为了拖延时间。摆在灶台上的秘方匣子经过长时间的灶火炙烤，再加上大锅里冒出的热气这么一熏，匣子里那用老汤和糯米汁子制成的秘方纸便渐渐融化了，最后化成了浓汁儿。巧的是，旧匣子底部有细小的裂缝，这些汁竟顺着小缝流了出来，沿着灶台的坡度一点不剩都进了大锅。所以最初的一锅水，现在已经变成了一锅香气浓郁的老汤。

李友二对凤姑充满了佩服与感激。从此，他和凤姑更相爱了，对凤姑的爹娘和闷丫娘更是侍奉得周周到到。每年初二，他都会亲自备上精心蒸制的“回娘馍”，带着凤姑和孩子给两家老人早早地送去……

（题图、插图：杨宏富）

## 2012年12月(下)动感地带答案

**神探夏洛克：**绑匪是邮差。因为在没有门牌和真实姓名的情况下，只有他能安全收到钱。

**疯狂QA：** $111-11=100$ ； $33 \times 3 + 3 \div 3 = 100$

**思维风暴：**这是一道“脑筋急转弯”题目，月球上只有月震。



# 动感地带 “码” 上开始

## ——《故事会》微信开通，竞猜有奖！

亲爱的读者朋友，感谢您与我们一起迎来2013年！在新的一年里，动感地带栏目再次升级：带来纸刊以外丰富的多媒体信息，让您听到更多故事和编辑的声音；延伸阅读内容，在欣赏每期精彩故事之余，读到作者创作感想和他们的历年代表作；开辟微信通道与读者进行互动。“码”上天地无限精彩，期待您的加入！

请用手机或电脑扫描下列二维码，开启全新的视听旅程！（推荐使用“快拍二维码”[www.kuaipai.cn](http://www.kuaipai.cn)）

### 新年寄语

新年到来之际，《故事会》主编何承伟特地为全体读者录制了一段新年寄语，扫描右边的二维码，您就能听见来自何主编的问候哦！



### 微信有奖竞猜

《故事会》正式开通微信官方账号！您有3种方法关注我们：1. 用微信客户端扫描右侧二维码；2. 查找微信号story63；3. 通过QQ号码2652898766查找。通过微信，您将免费读到我们准备的精彩故事，了解《故事会》活动信息，还能获得动感地带有奖竞猜的特权，答题赢取精美奖品哦！



### 听故事——中国传统童话故事

扫描右边的二维码，您就可以收听到由台湾汉声出版社授权的中国传统童话故事（不能使用二维码扫描的读者，也可直接登录[www.storychina.cn](http://www.storychina.cn)收听）。




### 微故事大赛

故事会·新浪微故事大赛正在如火如荼地进行中，扫描



右边的二维码，即可进入本次大赛的新浪官方微博，最新作品、比赛详情，一码搞定！

### 看视频

扫描右边的二维码，您将看到一组我们精心挑选的幽默视频，定会让您开怀惬意，捧腹不止！本组视频由  新浪视频 提供。



### 段子

是不是嫌一期《故事会》上的笑话不过瘾？我们为您搜集了网上流传的爆笑段子，每周更新，保证内容新鲜火热，让您看到合不拢嘴哦！



您对于本栏目的设置有任何意见或建议，欢迎登录故事中国网 [www.storychina.cn](http://www.storychina.cn) 论坛反映。

**友情提示：**尽管《故事会》是免费向您提供以上增值服务，不过您如果用手机上网下载音频、视频文件，将产生额外的流量费，且速度较慢，建议您在wifi环境下使用。



## 5秒钟难题

神探夏洛克在世纪大酒店被歹徒挟持，歹徒逼迫他当着他们的面跟家人通话。夏洛克的电话内容是这样的：

“亲爱的罗莎，你好吗？我是夏洛克，昨晚不舒服，不能陪你去听音乐会，现在好多了，多亏世纪大酒店经理送的特效药。亲爱的，不要和我这样的‘坏人’生气，我们会永远在一起的，请你原谅我的失约，我的病不是很快就好了吗？今晚赶来你家时再向你道歉！好吧，再见！”

可是5分钟后，警察突然出现在他们面前，歹徒不得不举手投降。你知道夏洛克是怎样报案的吗？

### 超级视觉 跳动的心

请将目光的聚焦点，顺次在图中的几个黑色十字中转换，你会发现，右边的红心没有改变，而左边的红心，似乎在慢慢地跳动……



### 思维风暴 逃生

你困在森林里，有东南西北4个出口。在北方，有一个黑洞会将你吞没。在西方，地上有一个超级巨大的深坑。在南方，有三只饥饿的狮子，三个月没吃东西了，等着吃你。在东方，有一堵超级高的墙。你选择哪个方向逃走？



(本题可加故事会微信进行有奖竞猜！发送数字1代表东方，2代表南方，3代表西方，4代表北方，即可参与竞猜，回答正确的5位读者将获得故事会精美图书1本！加微信详细方法见P81)

### 疯狂QA 信封之谜

远在外地工作的人往家里寄了一封信，里面还夹了一张照片，但为什么他的家人收到信后迟迟不肯打开呢？

想知道答案吗？方法一，直接扫描二维码。方法二，登录<http://t.cn/zlnUsOx>，查询“动感地带”答案的同步更新。方法三，购买12月下《故事会》！动感地带，与你不见不散。(上期答案见本期P80)





## 留有余地的智慧

有一位英国雕塑家，作品屡获大奖。一次记者采访他，请教雕塑的秘诀。雕塑家说：“所谓秘诀，只有两点：第一是要把鼻子雕大一点，第二是要把眼睛雕小一点。”

记者不解地问：“鼻子大眼睛小，那雕出的人像不是太难看了吗？”

雕塑家解释道：“鼻子大眼睛小，就有修改的余地。你想，如果鼻子大了，还可以往小里修改；眼睛小了，还可以向外扩大。反之，如果一开始鼻子雕小了，就再也无法加大了；眼睛雕大了，也没办法改小了。”

记者茅塞顿开。这位雕塑家的智慧，对做人也是一种启示：为人处世，要为自己和他人留一些余地，



话不可说满，事不可做绝。只有这样，你才能行动自如，别人也会更加自在。

（作者：邵火焰；推荐者：从容）

云 南山区有一名小学生，从他家到学校，有二十里崎岖难行的山路，可这段日子，小学生总是背着一袋石头上下学。同学们很好奇，难道瘦小的他想通过背石头来锻炼身体？

老师知道后决定做一次家访。到了这个小学生家里，老师才知道他的家庭状况——他的父亲很早就去世了，母亲在不久前因病瘫痪了。

母亲告诉老师，她瘫痪后，一天因为渴急了，把手伸向离床头不远的热水瓶，结果烫伤了自己。孩子放学回家，看到被烫伤的母亲，当即决定：以后他要背着母亲上学。从那时起，他便开始背石头上学了。母亲哽咽着告诉老师，她体重86斤，孩子瘦小的身躯如何负重？于是他想出一个方法，起初，背少量石头上下学，随着对重量的适应，再不断添加石头，直到能适应超过86斤的重量为止。

86斤，是母亲的体重，更是爱的重量。

（作者：葛闪；推荐者：吴佩佩）

## 温暖的石头



· 3分钟典藏故事 ·

冬天卖冰淇淋

有一位著名的企业家，被誉为“经营之神”。

这年夏天，企业家的侄子问他借钱，说自己想开家冰淇淋店。企业家听后说：“现在不是开冰淇淋店的时候，等到冬天再来找我吧。”侄子心想，冰淇淋的销售旺季是夏天，哪有人会在冬天开店呀？一定是企业家找借口搪塞自己。于是他从别处筹够了钱，在闹市租了门面，立刻开店卖起了冰淇淋。

随着气温升高，冰淇淋店的生意越来越好。侄子欣喜不已，他扩大了店面，高兴地请企业家来店里观摩，却被断然拒绝了：“你不要高兴得太早，只怕这店熬不到明年。”

果然，到了秋天，光顾的人逐渐减少，到了冬天，侄子连房租也供不起了。这时，企业家找上门来，问侄子：“难道你还不明白我为什么要你在冬天开店吗？在夏天开店，虽能抢得一季红火，却容易忽视潜藏的问题。而在冬天开店，你就需要用心搞促销，严控开支，这样一点一滴地积累，到了旺季你必然会远胜过他人。凡事要成功，先要走好第一步，练好基本功。”说完，他掏出支票，“你还是再找家便宜的店面，重新开始吧！”

(作者：张小平；推荐者：兰明芳)

一支烛光的温度

一天，小李看到邻居大哥背着老父亲在路旁拦车，估计是老人生病了，要去医院。邻居大哥双手都扶着父亲，几乎腾不出手来打车，于是小李上前帮他拦了车。

一周后，邻居大哥来请小李吃饭，小李有些受宠若惊，举手之劳，何足重谢？但邻居大哥强拉硬拽地把小李带到了家里。

小李见桌旁坐着很多街坊，这才知道，原来宴谢的不止自己一人。席间，邻居大哥说：“那天我爸生病，我太太不在家，幸亏有各位街坊帮忙。有人在天黑时帮我关好门，有人把我放学的孩子领到家里吃了饭，有人帮我在路上拦车，有人帮我联系医生……在你们的关爱下，我父亲现已康复出院，我敬大家一杯，以表谢意。”说完，举杯一仰而尽。

或许每个人只有一支蜡烛的光亮，但把许多烛光聚在一起，这世界就温暖了。

(作者：肖进；推荐者：曹绍明)

(本栏插图：安玉民 梁丽)



学写作文，  
从读故事开始



# 大美莲山

■ 尘世伊语

陆天青想了想说道：“我这次回国，准备休息一阵，我可以留在这里当一段时间美术老师。让愿意学的孩子都交幅画来，我选一下。”

老村长听后激动地说：“那真是太好了！”他忙让校长张罗去了。

于是，陆天青在村里住了下来。这天清晨，他一人出门四处走走。《大美莲山》成为名画后，好些人都背着画板专门来莲山村采风。陆天青不觉走到自己当年写生的地方，那是山崖边的一块大石头。可他发现，石头边居然有人用绳子拉了隔离带。这是干什么？陆天青没多想，就准备大步跨过去。突然，一个声音叫道：“不许过去。”陆天青吓了一跳，定睛一看，是个半大的男孩。陆天青奇怪地问：“为啥不能过？”

男孩还没说话，边上一个游客说道：“我知道了，这块石头是画莲山最好的取景点，小朋友有生意眼光，来，给你十块，可以了吧？”

陆天青这才明白，原来这男孩

**大**画家陆天青回国后的第一件事就是要到莲山村去。三十多年前，他凭着在莲山村画下的《大美莲山》一举夺得了世界金奖。

莲山村海拔高，终年云雾缭绕。对面屹立着的莲山宛若一朵漂浮在水中的莲花，山上隐约看得到房屋村民，好似人间仙境。当年陆天青被下放到这里，整天痴迷画画，多亏有淳朴善良的村长庇护。这次回国，陆天青的一个重要行程就是去拜访老村长。

三十多年过去了，老村长已满头白发。他带着陆天青参观村里的中学，感叹地说：“这里爱画画的孩子不少，可惜学校一直请不到正规的美术老师，孩子们都是自己乱涂乱画。”



## · 青春励志故事 ·

是要收钱。这时，有个村民在旁边小声说道：“这是老村长家的儿子，想了法子赚钱呢。”

这男孩是老村长的儿子！陆天青回来后，还没有去过老村长家。这孩子看起来十五六岁，一定是老村长晚年得子，宠得不行。陆天青懒得再说什么，自顾自往回走了。

回到住处，校长正抱着一大摞画找他。陆天青翻了翻，好些都是模仿《大美莲山》画的，缺乏创意。陆天青翻看着，突然，一张画吸引了他的目光。这是一棵初春的榆钱树，在春风的吹拂下，白色花瓣漫天飘落。画面温馨淳朴，陆天青不由得点了点头。校长在旁说道：“这

孩子叫许小勇。”陆天青说：“叫他来聊聊吧。”

校长出去了，一会儿工夫就带了个男孩进来。陆天青抬头一看，不是别人，正是那个占着石头要钱的男孩。陆天青拉下脸，问：“这是你画的？”男孩脸涨得通红，连连点头。

陆天青话锋一转，说：“也难怪，天天问人要钱，画出来都是满纸的钱。”许小勇没听明白，疑惑地看着陆天青。陆天青指着画说道：“看看，这榆钱树上大大小小的都是钱，不是财迷是什么？”许小勇的眼泪在眼眶里打转，掉头跑了出去。校长疑惑地看着陆天青，陆天青说：“画画是条清贫的路，光想着赚钱，肯定走不远。”

傍晚时，老村长带着许小勇来了。老村长对陆天青说了原委，他说，许小勇拉着绳子并不是要收钱，他是发现那里的山崖下有窝白鹭，刚孵出两只小白鹭，他怕游人多，白鹭会受惊，所以远远地拉了绳子。没想到后来有人主动给他钱，孩子一时糊涂，竟然收下了。老村长说，自己已经狠狠地教训了他，孩子认错了，保证以后再不会收钱了。

见老村长眼巴巴地看着自己，陆天青实在拉不下面子。他叹了口气，说：“让孩子先学着吧。”

陆天青收了学生后用心教导，







过了一段时间，孩子们的进步都很大。这天，陆天青宣布说要带孩子们出去写生，但刚宣布完他就想到一个问题，这些山里孩子哪有钱买画板啊？不料写生那天，孩子们背着清一色的“神笔马良”画板来了，这种画板买起来可不便宜。陆天青觉得很奇怪，一问，孩子们异口同声，说是许小勇卖给他们的。陆天青一听，心里的火又冒了起来，这孩子太会钻营了！

写生的时候，陆天青问孩子们：“你们学画都是为了什么？”有的孩子说，要把最美的东西画下来；有的说，以后要当个画画老师……陆天青边听边点头。轮到许小勇的时候，他瓮声瓮气地说道：“我要成为你，我一定要拿大奖。”陆天青不由得皱了皱眉头，这孩子的功利心太强了，他拉下脸来对许小勇说：“你以后不用再跟我学画了，你父亲来也没用。”许小勇不知道自己说错了什么，委屈地转身跑了。

别的孩子都傻了，陆天青指了指他们的画板说道：“许小勇是个做生意的料，不是画画的人。”一个女孩子怯怯地站了起来，说道：“老师您误会了，这些画板，许小勇只象征性地收我们很少的钱。”

另几个孩子七嘴八舌地说：“对，他说上次拉绳子收钱错了，就把收的钱买了画板，变着法子送给几个

家庭困难的同学。”

陆天青没想到会是这样。

晚上，老村长还是来了，陆天青语重心长地说道：“不管你愿不愿意听，别让孩子抱着出名得奖的目的去学画。”老村长愣住了，半晌才说：“我从来没有这么教过他，这孩子有自己的想法。唉，其实小勇不是我的亲生儿子，原先他住在对面莲山上的白际村，他爸爸是我的远亲，家里很穷。前几年他父母去世后，我就把他过继过来了。”

陆天青愣住了，问道：“白际村就是莲山村对面的那个小村庄吗？还像以前那么穷吗？”

这时，许小勇从老村长身后钻了出来，说道：“老师，您画了《大美莲山》，莲山村就出名了。大家都来莲山村写生，莲山村通了公路，村民们都富了起来，可对面的白际村还是那么穷。我要学画，长大后画白际村，让白际村的人也富起来，这样我爸就不会因为看不起病去世了……”

陆天青的眼眶湿润起来，他摸了摸许小勇的头，说：“孩子，我明天就去白际村画画，画好多画，给全世界的人看。”不料许小勇倔强地摇摇头：“不，我说过的，我要成为您，我要自己把白际村画下来。”

(题图、插图：安玉民 梁丽)



· 该段子 ·

## 职场幽默语录

- ◆ 将薪比薪，是找不痛快的快捷方式。
- ◆ 年底一总结，发现只赚到了年龄。
- ◆ 今天去财务室领工资，工资条上写着“职场小助手提醒您：您本月的工资待遇击败了全国1%的在职人员！”
- ◆ 挣钱是一种能力，花钱是一种技术，我能力有限，技术却很高。
- ◆ 成功人士之四大秘诀：高人指点、贵人相助、神人保佑、小人监督。
- ◆ 如果说美貌是推荐信，那么善良就是信用卡。
- ◆ 时间等于金钱，算下来我天天都赔钱，只因时间价高，我工资太少。
- ◆ 领导骂人是批评，领导报复是教育，领导吹牛是能力，领导受贿是亲民，领导行贿是公关，领导失误是探索。

(推荐者：尹成荣)



## 逗乐雷语

- ◆ 每次看到比我还傻的人，我就心里一暖。
- ◆ 杯具不可怕，可怕的是它可以无限续杯。
- ◆ 我觉得我和明天的自己有仇，总想把所有事都推给他。
- ◆ 以后不要再说你一无所有了，你不是有病吗？
- ◆ 算命这一职业一直默默填补着我国心理咨询这一空白。
- ◆ 你瘦的时候住进我心里，后来你胖了，就卡在我心里出不来了。
- ◆ 何谓宁静致远？就是你离我远远的，我才觉得安静。

(推荐者：汪杰)

## 动物看俗语

- ◆ 吃不了兜着走。  
袋鼠说：吃得了，吃不了，俺都得带着兜子走。
- ◆ 冰冻三尺，非一日之寒。  
企鹅说：俺根本不在乎有几日之寒，因为俺就没见过夏天。
- ◆ 春江水暖鸭先知。  
鸭子说：俺知道最暖的地方其实不是在水里，而是在烤炉里。
- ◆ 龙生九子，子子不同。  
龙说：俺这辈子真悲催，尽做亲子鉴定玩了。
- ◆ 老虎屁股摸不得。  
老虎说：俺不是那么随便的。

(推荐者：生如夏花)



## 婚后女人的“市场营销”

- ◆ 避免衣衫不整、蓬头垢面——维护品牌形象。
- ◆ 定期检查老公手机、邮箱、公文包——注意市场变化。
- ◆ 如果不会做菜，不会洗衣，不会……请立刻开始自修——产品功能增值。
- ◆ 定期与老公谈心——维护客户关系。
- ◆ 老公被人暗恋，不发脾气——允许适度竞争。
- ◆ 严禁婚外情、私设小金库等不良行为——市场垄断。
- ◆ 餐后问老公：“今天的菜可口不？”——消费者满意度调查。
- ◆ 善待公婆，尤其在公共场合要留下良好印象——口碑营销。
- ◆ 坚持使用护肤品，定期美容——防止产品老化。
- ◆ 关注体重，适度减肥——产品质量控制。
- ◆ 割双眼皮，丰胸——产品更新升级。
- ◆ 商场只逛不买，买菜学会砍价——降低产品成本。

(推荐者：极品咖啡)

- ◆ 凶悍的女人是武林秘籍：内容高深莫测，每次出手都会让男人胆战心惊。
- ◆ 虚荣的女人是科幻书：她往往将现实抛开，让男人兜里的钞票捉襟见肘。
- ◆ 婚外恋的女人是盗版书：虽不合法，但同正版书相比，也有许多优势，故深受花心男人的喜爱。
- ◆ 唠叨的女人是教科书：她的清规戒律让人提不起阅读兴趣，结果男人更喜欢看丰富多彩的“课外书”。
- ◆ 会做饭的女人是菜谱：心中有数不清的美味配方，总想着让家人健健康康、白白胖胖。
- ◆ 美丽的女人是精装书：男人对其爱不释手，却往往买不起。
- ◆ 事业有成的女人是经典古籍：男人想要读懂她很难，结果往往知难而退，所以一部分这类女人都积压在“书库”里。
- ◆ 温柔的女人是言情小说：刚开始阅读时就意兴浓浓，随着阅读深入，带给人的是越来越多的感动。

(推荐者：汪杰)

假如女人是本书



· 该段子 ·

## 生活中的囧事

- ◆ 节假日回家与亲戚聚餐，和亲戚家小孩开玩笑：“宝贝儿，在幼儿园有女朋友吗？”他马上拉下脸来说：“别跟我提她！”
- ◆ 我喜欢一个学医的女孩子。那天和她一起去上课，不知道老师怎么了，竟开始讲如何下药让丈夫不明原因猝死，有半年的吃法、一年的吃法、十年的吃法。看她两眼放光，认真地做笔记，我决定只和她做好朋友了。
- ◆ 我去KTV唱了一下午口渴了，就叫服务员过来，问：“可乐多少钱？”服务员答：“二十五。”我问：“多大瓶的？”服务员脱口而出：“就是外面卖两块五那种。”
- ◆ 昨晚喝多了，开车回家，猛然想到酒驾害人害己，果断找地方停车，打车回家。从今早到现在，我还在想我的车停哪了……（推荐者：陈臻研）



### 美国高校社团的招生广告

新学年到来，为吸引更多新成员，美国高校的社团纷纷在校园内打出了吸引眼球的广告——

- ◆ 外星人来了，我们总得做些准备吧，要不人家会说地球人太肤浅了。——UFO研究会
- ◆ 嗨，你想穿着盔甲回到中世纪吗？你想一睹埃及艳后的芳容吗？你想一觉醒来就成为某位高贵的公主吗？——穿越剧创意集中营
- ◆ 如果你长得不够滑稽，没关系，只要你能制造滑稽；如果你长得不够嘻哈，也没关系，只要你能使观众“嘻嘻哈哈”。——笑死你喜剧社
- ◆ 如果你的恋人在将来的某一天让你给他画张像，你不想把他画成猴子吧？——爱好者美术社
- ◆ 那些没有一个敌人的家伙，都是从我们这里走出去的。——让敌人成为朋友交际俱乐部

（推荐者：丁香清幽）



吴勇是个小老板，手下有五六十人。这天，公司来了个信用卡推销员。吴勇问能批多少透支额度，推销员说一般员工批个两万没问题，老板应该能批三万以上。吴勇挺满意，和大家一起填了申请表。

信用卡批下来后，吴勇傻了眼：手底下的员工都批了两万额度，唯独他只批了一万。吴勇觉得没面子，顺手就拨通了那家银行的客服电话，怒气冲冲地要求销卡。客服人员解释说：“先生，您以前有拖欠还款的不良记录，所以透支额度不高。”然后又劝道：“只要您多多使用，努力刷卡，额度很快会提高的！”

吴勇无奈地挂了电话。这天，吴勇跟铁哥们喝酒，无意中说起这事，铁哥们一拍大腿：“这好办，我帮你刷！最近这段时间，我大伯、



## 刷卡要努力

■ 马光

二姨和老叔都病了，过几天就要挨个动手术，怎么也得花个十来万。这样吧，你把卡先借给我，我每次交费就刷你的卡，再把现金存进去还上。这么折腾上几回，银行就是想不给你提额度，都找不到理由。”

吴勇觉得这个主意不错，就把卡借给了铁哥们。一个月后，吴勇收到了第一期账单，好家伙，足足刷掉了八万七！吴勇很满意，再次拨通了客服电话，要求提高信用额度。客服询问过情况后，顺便问了句：“这些消费都是您本人的吗？”吴勇不假思索地答道：“那当然了！”

第二天，吴勇的手机收到银行的短信：“尊敬的客户，我行决定将您的信用额度从一万元降至三千元，特此通知。”

吴勇顿时懵了，忙打客服电话质问怎么回事。客服查了记录，礼貌地答道：“您上个月在医院进行了大量的刷卡消费。鉴于您的健康状况，我行做出了调整信用额度的决定，祝您用卡愉快！”



# 做好事

■ 韩洪波

小明刚上三年级，最怕写作文了。这天，他一放学回家就没好气地把书包一扔，说：“烦死了，又让写作文，有什么可写的呢？”

爸爸把眼睛从电脑屏幕上移开，问道：“作文是什么题目啊？说不定我可以帮你一把呢。”

小明把书包拉开，抓出作文本和笔放到桌上，说：“老师让写‘我

做过的好事’，说要拣印象最深的写。好事好事，我天天在家写作业，哪有那么多机会做好事？”

爸爸笑着走过去，启发小明说：“这个好写啊，比如说，帮助妈妈整理房间啊，帮助爸爸洗菜刷碗啊，这些都能写。”

小明听了却摇摇头，说：“这些都太普通了，一点也不出彩，写出来同学们会笑话的，得分也不会高。”他低下头想了一会儿，突然问爸爸：“对了，爸爸，你上学时写过这样的作文吗？”

“当然写过了。”

小明赶紧问：“那你是怎么写的？做过什么好事？对了，要特别一点的。”

爸爸一听头都大了，想了半天才说：“唉，其实也没什么特别的，我们那时候，大家写的也都差不多，比如说——我今天扶老奶奶过马路啦……”

小明听了，猛的一拍桌子，对爸爸竖起大拇指，说：“爸，了不起，这还不够特别呀？你真胆大，敢做这事儿！”



## 红版编辑部各编辑邮箱：

姚自豪：yaobianji1950@126.com；

吕佳：lujia411@yahoo.com.cn；

石莎莎：ssasha@163.com；

丁娴瑶：dingxianyao@126.com；

李丹：lidan090@gmail.com。



# 儿子要坐车

■ 张东兴

天窗打开。他人小个子矮，钻出去只能露俩眼，看到同学就跟人家狂挥手。

离学校还有50米，车就走不动了，前面堵了半街人。小学生爸爸觉得奇怪，往常校外不怎么堵啊，他对司机说：“就送到这儿吧。”

父子俩从人群中挤过去，快到校门时，才知道今天为什么这么反常——只见爸爸的领导推着自行车，在送孙子上学呢。领导一路不断和老百姓握手挥手，为了保护领导的安全，道路两旁增设了交警维持秩序，后面的车都减了速，难怪会堵！

小学生跟在后面默默看着，直到领导把孙子送进校园，挥手离开，小学生才对他爸爸说：“爸爸，往后你不用为难了。我今天才知道，有没有面子，不在于屁股坐的啥车，而在于屁股坐在什么位子上。我一定好好学习，不让我儿子、你孙子再受苦。”

有个小学生埋怨爸爸：“你天天骑辆破自行车送我上学，老师从来不正眼瞧我，同学也看不起我。我不管，明天我要坐车上学！”

爸爸犯愁了，他思索良久，想起一招：有困难，找领导！甭看小学生的爸爸混得挺窝囊，单位可挺牛的，领导还经常在电视上露脸呢。

于是他对领导说了困难，最后请求：“我想借一天单位的车，让您的司机明天开车送我儿子上学。”

领导想了想说：“行，这样吧，你把自行车留下，明儿咱俩换车开。”

第二天一早，领导的司机果然开着辆新车来了。小学生看了一声惊呼：“哇，好高级的车！”欢呼着钻进车里，看到有天窗，还求司机把



# 救命的 传家宝

■ 于 强



老牛家有个传家宝：那是个黝黑的陶罐，小口圆肚，古色古香。那天，老牛大扫除，刚巧把这个陶罐翻了出来，老牛把陶罐里外洗刷了个干净，想给儿子送去。老牛的儿子小牛是城里中医院的主任，年轻有为，前程远大。

来到城里，儿子儿媳都不在家，老牛就去了儿子的门诊。小牛正在跟一个戴帽子、捂口罩的女病人说什么，一见老牛进来，女病人立即抬屁股走了。

小牛就问老牛来城里干啥，老牛取出那个陶罐，放在桌上。小牛一瞧，认了出来：“这不是咱家那个破陶罐子吗？”

破罐子？老牛不乐意了，他告诉儿子，这可是他们老牛家的传家宝。

老牛说，他爷爷的爷爷曾在北京做买卖，那年回乡探亲，就带回了这个陶罐。听老人家说，烧陶罐用的陶土里，搀杂着几十种秘方药材。人患了头疼脑热拉肚子，不用抓药，只要往陶罐里倒三碗清水，慢火熬成半碗，陶罐的药性渗入水里，人喝了这水，能医治疾病，听说救过不少人呢。

老牛这次来，就是想让学中医的儿子检验一下，这个罐子是不是真的这么神。小牛听后哭笑不得，等老牛一走，小牛见这罐子黑不溜秋，放博古架上太寒酸，当成花盆又不透气，就丢在了办公室的墙角。

过了大半年，老牛想起了罐子的事，就进城看儿子，想问问儿子对陶罐研究得咋样了。小牛一听老





子来要罐子，吞吞吐吐的拿不出来。老牛急了：“你不会把我那罐子扔了吧？”

扔倒是没扔，等小牛磨磨蹭蹭地拿出来，那陶罐早变成了一堆破陶片。老牛眼瞪得跟铃铛一样，就要火山喷发，小牛赶紧赔笑说：“爹，这陶罐果然是好东西，你不知道，它这两天还真的救过人命呢。”

老牛不明白，罐子都碎了，还怎么救人？小牛说，砸碎这陶罐，正是为了救人。老牛越听越糊涂，小牛眼看隐瞒不了，只得说：“爹，你记不记得那天，你在我办公室见到的那个女病人，就是戴帽子捂口罩的那个？”老牛说记得呀，小牛扭捏着说，这陶罐就是为她砸的。

原来，那所谓的女病人根本没病，她是小牛的情人。当初，小牛的老婆发现小牛出轨后曾大闹过一场。事情过后，小牛表面上悔过，暗地里却跟情人藕断丝连，情人经常乔装一番，假装病人，来门诊室跟小牛见面。那天，两人趁着午休无人，正在门诊室里说悄悄话，突然门口传来了小牛老婆的声音。

两人差点吓尿裤子，门诊室的门没锁，一推就开。仇人相见，照小牛老婆的火爆脾气，还不闹出人命啊？

小牛急了，就在老婆准备推门的千钧一发之时，小牛的眼光落到了

墙角的陶罐上。他三两步奔到墙角，一把抄起陶罐，一咬牙，一狠心，翻过陶罐，口朝下，一下子就套到了情人的头上。这陶罐小口圆肚，就像头盔一样，不大不小，正好套住了情人的头脸。

这时，小牛老婆推门进来，见一个人头上套着陶罐，不禁又好奇又好笑，忍不住问：“怎么回事啊？”

小牛大大方方地说：“哦，一个病人，在家一不注意把罐子套头上了，得赶紧做手术取下来，不然要憋死了。她家属去交费了，我带她去手术室。”说完，带着情人从容离开了门诊室。等离开老婆的视线，小牛赶紧拔罐子，可这罐子口小肚大，人脑袋进去容易出来难，情急之下，小牛只得把罐子打碎了。

说完事情经过，小牛庆幸地对老牛说：“幸亏咱这传家宝是陶罐，如果是铜罐铁罐，套到头上一时半会儿取不下来，非憋死人不可。咱这传家宝真是好东西啊！”

老牛差点气晕过去，他没想到，他这宝贝罐子竟然是这样“救人”的。  
(本栏题图、插图：包丰一 顾子易)

## 延伸阅读

您想阅读这位作者的其他精选作品和创作感言吗？请扫描右边的



二维码。更多精彩，立刻体验。

# 联营创办佛香厂 蜡烛厂 —— 赚钱真稳当

■ 国家专利产品 ■ 独有先进配方 ■ 原料当地采购 ■ 确保投产顺利



台湾全自动新型环保多功能制香机：单人操作，机械自动成型，利用废弃的锯末、颜料、香料科学配制，能快速生产多种规格的佛香、檀香、竹签棒香、无签排香、线香、无烟香、盘香、蚊香等。每公斤香成本仅0.8元，出厂价高达4.8元，年利润丰厚。设备A型4900元/台，B型8600元/套，C型多功能自动化11600元/套，D型电脑数控化15600元/套，E型全自动制香机29800元/套，另有香签、牙签、烧烤签等系列竹木设备、纸钱设备。免费现场参观，免费投料试机 免费培训技术，免费使用商标，我公司已开拓出成熟的香业销售市场，产品可由我公司协助销售，可派技术专家上门指导，确保成功。

我公司生产的多种型号蜡烛机设计科学，质量优良，畅销全国，设备齐全，利用不同的配方可生产出多种拜神竹芯蜡烛、照明蜡烛、酒吧蜡烛、工艺蜡烛、生日蜡烛、音乐蜡烛等。设备小型4800元，普通型5800元，多功能型9800元。原料各地都有，投入流动资金1000元，一间房就可生产，利润丰厚。欢迎广大客商前来伟人故乡实地考察，现场参



观制香设备厂、制蜡设备厂、佛香蜡烛生产厂，眼见为实，满意后签订合同，免费传授生产技术，使您购机即可生产，常年跟踪服务，质量三包，代办托运，节假日不休息，来电或短信免费邮寄投资指南。

**财富招商热线：0731 - 84789328 84715108**

**研制推广单位：长沙香润来机械技术开发有限公司**

地址：湖南省长沙市远大一路948号马王堆科技园商务楼210室

网址：www.hnxml.com 商务QQ：2373649514 短信索函：13637472260 (请随短信附详细地址、姓名、邮编)

乘车路线：长沙火车站出站口前坪坐126路公汽到“东屯渡桥西”车站下车即到

浓缩《故事会》30年精华

**故事会 5元精品系列**

**愿好故事伴随您的一生!**

为了让更多的读者走进好故事，阅读好故事，欣赏好故事，珍藏好故事，传播好故事，《故事会》特编选了一套“故事会5元精品系列”，浓缩了《故事会》30年精华，现已出8辑共80本。丛书内容选择标准主要有以下三点：一、在《故事会》杂志上发表的作品。二、有过目不忘的艺术感染力。三、有恒久的趣味，对今天的读者仍有启迪作用。

**红一辑** 励志故事、亲情故事、笑典故事、友情故事、传闻逸事、商战故事、青春故事、智慧故事、奇幻故事、网络故事。

**新鲜上市!!!**

**红二辑** 荒诞故事、谜案故事、武侠故事、打工故事、恩怨故事、口才故事、傻子故事、我的故事、喜剧故事、聪明人故事。

**红三辑** 阿Q新传、快乐故事、都市故事、传奇故事、名著故事、情感故事、偶的故事、爱情故事、家园故事、新幽默故事。

**红四辑** 财富故事、成长故事、道德故事、斗智故事、怪诞故事、侦破故事、惊悚故事、警世故事、悬疑故事、金点子故事。

**红五辑** 成功故事、纪实故事、较量故事、奇人奇事、谈古说今、喻事故事、餐桌故事、骗局故事、职场故事、海外故事。

**新鲜上市!!!**

**红六辑** 16岁故事、名作故事、旅途故事、神奇故事、捣蛋鬼故事、打官司故事、间谍故事、男子汉故事、芝麻官故事、生意经故事。

**红七辑** 开心故事、讽刺故事、社交故事、谐趣故事、醒世故事、格言故事、计谋故事、案例故事、法制故事、神秘故事。

**红八辑** 博弈故事、诚信故事、讽喻故事、奇异故事、巧合故事、趣味故事、收藏故事、武林故事、心灵故事、幸运故事。

**红九辑** 滑稽故事、情爱故事、诙谐故事、笑话故事、哲理故事、历险故事、阿Q故事、柏老婆故事、外国幽默故事、外国悬念故事。

**红十辑** 校园故事、打赌故事、家庭故事、喝酒故事、悲剧故事、美德故事、发财故事、决斗故事、百姓话题(1)、百姓话题(2)。

套装一：含红1、2、3辑和绿1、2辑，5辑共50册。原价250元，现价180元；套装二：含红4辑、绿3、4辑，3辑共30册。原价150元，现价108元；套装三：含红1-4辑、绿1-4辑，8辑共80册。原价400元，现价280元；套装四：含红1-6辑、绿1-4辑，10辑共100册。原价500元，现价340元；单独购买其中一辑，原价50元，现价45元。请在汇款附言中注明所需辑数，如“红三辑”或“套装三”；以上价格均免平邮费（限中国大陆地区）。

**购买方式 1：邮局汇款**

汇款地址：上海市绍兴路74号 邮编：200020  
收款人：上海故事会文化传媒公司门市部

**购买方式 2：网上下单**

登录故事中国网 [www.storychina.cn](http://www.storychina.cn) 网上书店可使用支付宝、快钱及20余种银行卡支付，并享受更多优惠。

故事中国

搜索

咨询电话：021-64369985（邮局汇款）021-64450660（网上下单）仅限工作日拨打（工作时间9:00-17:00）

★ 购书读者请注意：本广告内所指“免邮费”的送货方式是指，采用邮政挂号包裹的形式寄给读者，此项邮费由《故事会》承担，根据路途的远近大约需要一至两周时间到达。

<http://www.zzahz.com>

杂志爱好者

# “我爱你” 2013瘦身新主张



绿瘦形象代言人 黄圣依  
著名影视演员、歌手

*H. Sute*



绿瘦形象代言人 谢娜  
湖南卫视《快乐大本营》主持人

*Xie Na*

## HAPPY NEW YEAR



玉人胶囊



扫描二维码  
快速购买产品



国食健字 G20050898  
国家食品药品监督管理局批准

# 绿瘦®

## 拥抱绿瘦 拥抱美丽

【适宜人群】单纯性肥胖人群 【不适宜人群】婴幼儿、孕期及哺乳期妇女 ★ 本产品不能代替药物



全彩时尚减肥刊“非常女人”**免费送**  
亲们~瘦美人真的美吗? 减肥真的难吗? 时尚真的难吗?  
“非常女人”真的好看吗? 亲们~赶紧索取吧! 免费包邮哦!

请依序发送短信(信息务必用“+”号连接)“赠阅+详细邮发地址+姓名+邮编”至  
【移动】1065 7555 5151 【联通】1065 5020 441 【电信】1065 9020 01006

- 国食健字 G20050898  
中国保健协会理事单位
- 广东省保健行业协会  
副会长单位
- 广东省保健食品行业  
科学减肥示范基地

24小时 免长途瘦身热线, 一对一贵宾瘦身服务 现在拨打 立即享瘦

# 400-830-9026

更多绿瘦产品信息请登录 [WWW.LVSHOU.COM](http://WWW.LVSHOU.COM) 或搜索【绿瘦商城】 了解最新动态请关注绿瘦官方微博 <http://weibo.com/LVSHOU.COM> [北京绿瘦: 010-63951619 上海绿瘦: 021-33875055]

郑重声明: 广东绿瘦健康信息咨询有限公司除广州集团总部客户服务中心客服人员会定时致电客户沟通互动外, 无任何其他地方和部门致电顾客, 敬请广大客户留意! 如有异常情况, 请随时致电: 400-888-0891

# <http://www.zzahz.com>

杂志爱好者



路远高纯度胶原蛋白 胶囊(口服) Collgen Capsule



- ✓ 高浓度, 纯天然
- ✓ 大公司, 名品牌
- ✓ 低分子, 易吸收
- ✓ 厂家直销, 信得过



# 焕发蛋白般透亮肤色 由内而外 吃出来的美丽



买2

每瓶168元



送1

价值149元

购买两瓶路远胶原蛋白(特惠336元)即送一瓶路远珍珠粉(价值149元)以上优惠方式截止至2013年1月7日

## 1 胶原蛋白 肌肤之宝

胶原蛋白是一种细胞外蛋白质,是细胞外基质中最重要的组成部分,它富含人体需要的甘氨酸、脯氨酸、羟脯氨酸等氨基酸。一个成年人的身体内约有3公斤胶原蛋白,其功能是维持皮肤和组织器官的形态和结构,也是修复各损伤组织的重要原料物质。在人体皮肤成分中,有70%是由胶原蛋白所组成。

## 2 保持年轻 防止衰老

年龄的增长,胶原蛋白会逐渐的流失,从而导致支撑皮肤的胶原肽键和弹力网断裂,其螺旋网状结构随即被破坏,皮肤就会出现干燥、皱纹、松弛无弹性等衰老现象;胶原蛋白是维持身体正常活动所不可缺少的重要成分,同时也是使身体保持年轻、防止老化的物质。女性补充胶原蛋白是一种延衰的必须。

## 3 嫩肤美容 焕发光彩

当胶原蛋白被皮肤吸收后,填充在皮肤真皮之间,增加皮肤紧密度,产生皮肤张力,缩小毛孔,使皮肤紧绷而富有弹性,并可防止皱纹的产生,且胶原蛋白能作为营养物质被细胞快速吸收与利用,为细胞补充充足的营养,能加快细胞的合成代谢,对于伤口和痘印及色素的沉着等均有明显的改善效果,且细胞中胶原蛋白含量增加时细胞的持水性能也会有明显的改善,能使肌肤饱满光泽。

# 抢购热线

# 400-632-7758 免费送货 货到付款

服务时间: 8:30-22:00 节假日无休  
福州绿生源生物工程开发有限公司  
赠品批准文号: 卫食健字(2000)第0026号

投诉电话: 021-64333738 仅限工作日拨打(工作时间9:00-17:00)  
食品卫生许可证: 闽卫食证字(2008)第350100-001500号

ISSN 0257-0238



9 770257 023138

CN31-1127/1

国内代号: 4-225

国外代号: M156

零售价: 3.00元

每月22日出版



中国邮政发行畅销报刊

<http://www.zzahz.com>