

联系我们—— 故事中国网 www.storychina.cn

2011
半月刊



故事会

®

中国驰名商标

上海文艺出版集团

10

上半月

荒诞与真实

鱼和水的故事



距故事会第500期还有4期

海量图书 精选期刊

免费分享



格子书社 www.gezi98.com

苗条身姿不是梦， 有的放矢是关键！



随着生活节奏的日益加快，重重压力使人们身心俱疲，三餐不定，暴饮暴食，疏于运动，脂肪日渐堆积，身材走样.....凉爽秋季，让我们一起释放活力，燃烧脂肪，放飞心情！要减肥，更要健康！

路远 左旋肉碱

每粒含量高达 99.9% !

无添加剂，不添加西布曲明、酚酞等有害人体健康的物质

左旋肉碱是脂肪代谢燃烧中必需的辅酶，质量好不好，关键在含量。由于左旋肉碱的提取工艺复杂、成本昂贵，所以在选择左旋肉碱时一定要注意选择高含量、高剂量的知名产品。含量越高，质量越好。



买三送一礼盒装

原价：944 元

现价：498 元

**再赠
168元**



为答谢《故事会》读者的厚爱，特此购礼盒装再赠送一瓶路远牌苹果酸胶囊（价值 168 元），为您的健康加把力！

路远牌苹果酸胶囊是以L-苹果酸为原料加工而成，适量服用，有利于人体健康。批准文号：闽卫食新字(2003)第0123号 赠品数量有限，赠完为止

抢购热线：**400-678-1790**

免费送货 货到付款 服务时间：8:30-22:00 节假日无休

登录故事中国 www.storychina.cn/sc/zxr 可使用支付宝、快钱及 20 余种银行卡支付。

投诉电话：021-64333738 仅限工作日拨打（工作时间9:00-17:00）

福州绿生源生物工程开发有限公司 食品卫生许可证：闽卫食证字（2008）第350100-001500号

496

2011 SEMIMONTHLY 上半月刊

10月



欢迎登录本刊主办的“故事中国网”(www.storychina.cn)



笑话 12 则	陈福国等	4
故事中国网文粹精粹		
神通广大的公司	杨沁仪	8
新传说		
谁会说真话	王兴菜	12
新领导来了	刘祖光	17
误会到底	高菁	22
安锁子下矿	刘源	26
爱情买卖	杨还珠	37
一块砖头引发的血案	黄云	41
我的故事		
拼租	左文萍	30
民间故事金库		
会解梦的蛇		34
阿P 系列幽默故事		
经济头脑	路华	46
传闻逸事		
邪门的秤砣	于强	50
情感故事		
“的哥”奇遇	老三	53
法律知识故事		
祸从天降	裴一璞	58
16岁故事		
楼上的弹珠声	马少华	61
外国文学故事鉴赏		
新婚照之谜		64
中篇故事		
世界是个万花筒	杨格	69
3分钟钟藏故事		
母鸡为啥下谎蛋	金波	83
职场故事		
快乐辞典		86
手机版故事		
《情感需要》等 4 篇	阳光海岸等	90
微博故事		
本刊信息传真		94
	57、60、80	

故事会

—STORIES—

2011 年 10 月

上半月刊·红版

何承伟：社长、主编

夏一鸣：副社长

吴伦：常务副主编（兼绿版负责人）

姚自豪：副主编（兼红版负责人）

本期责任编辑：叶小萌

电子邮箱：xiaomeng.ye@gmail.com

红版发稿编辑：

姚自豪 吕佳 李天然

美术编辑：李宝强

电脑制作：郭瑾玮

本社办公室电话：021-64375030

上半月刊编辑部电话：021-64332325

下半月刊编辑部电话：021-64336469

(上海市绍兴路 74 号 邮编：200020)

主管、主办：上海文艺出版（集团）有限公司

出版单位：《故事会》编辑部

发行范围：公开

出版、发行总监：张凯

电话：021-64313938

广告业务：上海故事会文化传媒有限公司

广告总监：张淮

广告业务：021-34010383

广告投诉：021-64333738

广告经营许可证

沪工商广字 3100320080016 号

国外发行：中国图书贸易总公司

印刷：上海文艺大一印刷有限公司

发行：上海市报刊发行局

江苏省报刊发行局

国内代号：4-225 定价：3.00 元

特别提示：凡本刊录用的作品，即视为本刊已获得该作品与《故事会》相关的网上传播、汇编出版、电子和录音录像制品等权利。本刊向作者支付的稿酬，已包含了上述各项权利的报酬，如有特殊要求，请提前说明。

浓缩《故事会》30年精华

故事会5元精品系列

原价 400 元

现价 280 元

www.storychina.com

愿好故事伴随您的一生!

为了让更多的读者走进好故事，阅读好故事，欣赏好故事，珍藏好故事，传播好故事，《故事会》特编选了一套“故事会5元精品系列”，浓缩了《故事会》30年精华，现已出8辑共80本。丛书内容选择标准主要有以下三点：一、在《故事会》杂志上发表的作品。二、有过目不忘的艺术感染力。三、有恒久的趣味，对今天的读者仍有启迪作用。

红一辑 阿P新传、快乐故事、都市故事、传奇故事、名著故事、情感故事、偶的故事、爱情故事、家园故事、新幽默故事。

红二辑 开心故事、讽刺故事、社交故事、谐趣故事、醒世故事、格言故事、计谋故事、案例故事、法制故事、神秘书故事。

红三辑 财富故事、成长故事、道德故事、斗智故事、怪诞故事、侦破故事、惊悚故事、警世故事、悬疑故事、金点子故事。

红四辑 博弈故事、诚信故事、讽喻故事、奇异故事、巧合故事、趣昧故事、收藏故事、武林故事、心灵故事、幸运故事。

绿一辑 滑稽故事、情爱故事、诙谐故事、笑话故事、哲理故事、历险故事、阿P故事、怕老婆故事、外国幽默故事、外国悬念故事。

绿二辑 荒诞故事、谜案故事、武侠故事、打工故事、恩仇故事、口才故事、傻子故事、我的故事、喜剧故事、聪明人故事。

红三辑 16岁故事、名作故事、旅途故事、神奇故事、捣鬼故事、打官司故事、间谍故事、男子汉故事、芝麻官故事、生意经故事。

绿三辑 校园故事、打赌故事、家庭故事、喝酒故事、悲剧故事、美德故事、发财故事、决斗故事、百姓话题(1)、百姓话题(2)。



套装购买红四辑、绿三、四辑，共30册。原价150元，现价108元；

套装购买红一、二、三辑和绿一、二辑，共50册。原价250元，现价180元；

全套八辑，共80册。原价400元，现价280元；单独购买其中一辑，原价50元，现价45元。

请在汇款附言中注明所需辑数，如“红三辑”；以上价格均免平邮邮费（限中国大陆地区）。

如需快递，30册套装另加20元，50册套装另加30元，80册套装另加50元。

购买方式1：邮局汇款

汇款地址：上海市绍兴路74号

邮编：200020

收款人：上海故事会文化传媒公司门市部

购买方式2：网上下单

登录故事中国网 www.storychina.cn 网上书店
可使用支付宝、快钱及20余种银行卡支付，并享受更多优惠。

故事中国

搜索

咨询电话：021-64369985（邮局汇款）021-64450660（网上下单）仅限工作日拨打（工作时间9:00-17:00）

★ 购书读者请注意：本广告内所指“免邮费”的送货方式是指，采用邮政挂号包裹的形式寄给读者，此项邮费由《故事会》承担，根据路途的远近大约需要一至两周时间到达。如需要采用快递方式，请登录我们网站（www.storychina.cn）的网上书店选择。也可在邮局汇款时多加20、30或50元快递费，并且请在附言栏内留下您的电话联系方式，没有电话联系方式快递将无法送达。

星辰变

Legend of Immortal

2D次世代动作网游

xcb.sdo.com

超人气网游主宰者
星辰变首卷·无边海域
9月公开测试

本刊公测礼包领奖码 HH2A119292965446

请登录游戏，于NPC雷卫处（坐标：炎京城293,310）领取。

增值电信业务经营许可证 B2-20090046



傳世
傳奇工作室



·笑话·

起名字

有一位姓韩的商人，想给刚出世的宝宝起个富贵的名字，亲戚们七嘴八舌地给他出主意，可他都觉得不太满意。

过了几天，亲戚们关心地问他：“宝宝的名字想好了吗？”

那位商人说：“想好了，这个名字相当富贵。”

亲戚们异口同声问：“是什么名字啊？”

那位商人得意地说：“大名叫韩金量，小名叫999。”

(陈福国)



(本栏插图：包丰一)

打 赌

两个吝啬的男人在一起打赌，胖男人说：“我们来打个赌，输的人请客吃饭。”

瘦男人问：“赌什么？”

胖男人指着远处，说：“那边有一个喷泉。我们把头浸在水里，谁先把头拿出来，就谁输了。”

瘦男人答应了。

第二天，报纸上出现了这样一条新闻：“昨天晚上，在市中心广场上的一个喷泉里，不幸淹死了一胖一瘦两个男人。”

(李冬梅)

医 嘱一位太太身体不适，到医院去做检查。医生告诉她：“你的身体一切正常，只是平日要注意保养，夏天要多呼吸些新鲜空气，冬天要穿得暖和些。”

太太回到家，丈夫问她：“医生跟你怎么说？”

太太回答：“医生说，我必须夏天到海边度假，冬天穿貂皮大衣。”

(张 涛)



死亡签名

有个年轻人开车去上班，路上接到朋友的求助电话。

朋友说：“我的表弟最近有点急事，需要去外地，可他的车不能跑长途，你看能不能跟他换几天车用用？”

年轻人听了，爽快地答应了。

下班后，年轻人与朋友的表弟见了面，他大方地把车钥匙交给对方，问：“你的车是什么牌子的？”

那人不好意思地说：“什么牌子的都有。”说完，他塞给年轻人一张公交卡。

(郭卫阳)

有一对小夫妻闹矛盾，丈夫几天没有搭理妻子，妻子为了吓吓他，就在QQ签名栏里写上：“死亡或许是美丽的解脱。”

签名更改后，引来无数亲朋好友的劝慰，却迟迟不见丈夫来关心。

于是，妻子不满地对丈夫说：“你没看到我的QQ签名吗？”

丈夫回答：“一上网就看到了。”

妻子气得哭起来：“那你看到了也不来安慰我？”

丈夫指着电脑里的QQ农场，笑着说：“你如果想寻死，还会来偷我的菜？”

(王伟)

有道题出错了

次数学测验，试卷上有这么一道题：1的100次方是多少？

有个学生数学特别差，所以想不出答案，只能在草稿纸上，一遍遍演算起1乘以1来。

当他乘到第83次的时候，数学老师走到他身后，看了看他反复演算的草稿纸，于是叹了口气，快步走向讲台，说：“同学们，有道题出错了，现在更正一下，那个1的100次方的填空题，现在请把它改成1的1000次方。”

(肖进)





·笑话·

不来不行

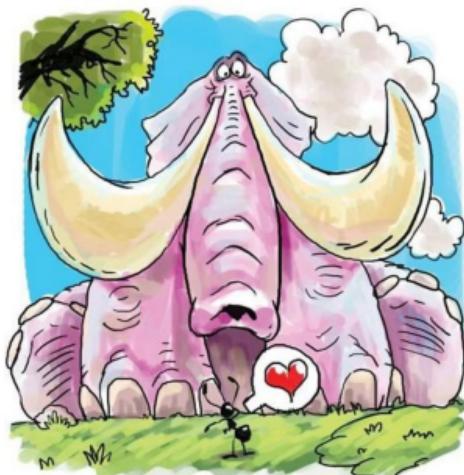
两个女人在一起打赌，每个人写上“老公快来救我”的短信，发给各自的老公，并附上地址，然后关机，看看谁的老公来得最快。

在相互监督下，她们三人发完了短信。然后，其中两个女人忐忑不安地等待着，唯独第三个女人很平静，她确信自己的老公不会来的。

但是她的老公最先来了，那女人惊喜地问道：“我的手机中毒了，你又不是不知道，怎么就过来了？”

老公委屈地掏出手机让她看，那女人大吃一惊，只见自己刚发出的短信地址没变，内容却变成了另外一句话：“老公，想离婚就快来找我。”

(蓝昌科)



老总送客

有一个小职员去客户的公司洽谈生意，临走时，客户经理热情地把他送出门外。

小职员有些受宠若惊，忙把经理请回了办公室，满脸堆笑地说：“经理，您忙，我告辞了。”

小职员走了几步，回头发现经理又跟了出来。小职员很感动，忙说：“外面热，您就别送了。”于是又把经理拉进了办公室。

小职员继续往回走，不料经理又跟了出来。

只见经理神色紧张，一路小跑到小职员面前，小职员激动地拉住他的手，说：“您别送了！”

只见经理涨红了脸，尴尬地说：“兄弟，人有三急，我要去上厕所！”

(百合花)

咱俩不般配

蚂 蚁对大象说：“我爱你！”

大象激动得喘着粗气，仰天狂呼：“我是世界上最幸福的象！”

大象兴奋地想要拥抱蚂蚁，却发现蚂蚁不见踪迹了。

十年后，衰老的大象看到一个熟悉的身影，原来是蚂蚁。

蚂蚁拄着拐杖走到大象面前，说：“你一喘气竟然把我吹出了十万八千里，我不畏艰险走回来就是想告诉你，咱俩不般配！”(科荷)



搞不懂

放 暑假了，妈妈担心女儿在家每天玩电脑，就设置了一个开机密码。

一天早上，女儿打电话给爸爸，说：“爸爸，我急着要上网查学习资料，电脑的密码是什么？”

爸爸担心其中有诈，故意说：“我不知道，你得问问妈妈。”两分钟后，女儿又打电话给爸爸，说：“我已经把电脑打开了。”

爸爸惊讶地问：“你是怎么打开的？”

女儿得意地说：“我自己琢磨出了密码。真搞不懂你们，既然反对我玩电脑，为什么还把我的生日设为密码呢？一点技术含量都没有。”

(江水碧)

情场高手 有一个情场高手，为了在朋友面前显摆自己的实力，于是群发手机短信，给他认识的四个女孩，约她们明天出来看电影。

一天过去了，朋友问他：“高手，那四个女孩中，有哪个答应陪你看电影啊？”

他沮丧地说：“别提了，我群发短信时，那四个女孩刚好在一起打麻将，然后我就‘糊’了！”

(建平)

足 疗

有 一个青年升职了，同事们让他请客，青年很小气，却答应请大家去足疗。

下班后，同事们跟着青年来到一个街心公园，围着一个小池塘转圈子。

同事问：“足疗的地方在哪里？”青年指了指池塘，说：“这个不就是吗？”

同事一脸惊讶：“你不会想让我们下塘泡脚吧？你以为足疗只有泡脚吗？”

青年指着地面说：“其实脚踩这种石子路，也会起到很好的按摩作用。”

(王伟)



神通广大的公司

■ 杨沁仪

丁亮工作几年后，在怡景小区买了一套房子。这原本是一件高兴的事，可是，入住没几天，丁亮就遇到了麻烦，原来丁亮的房子位于小区边缘，对面是另一个小区，中间只隔一条不宽的小路。小路的一边停满了轿车，经常有车堵在这里，不耐烦的司机们便竞赛似的按喇叭，一到晚上，这车鸣声实在是令人烦不胜烦！

这天晚上，扰人的车鸣声又响了，丁亮辗转反侧，干脆起床打开电脑，挂上了QQ。嘿，真没想到这半夜三更的，“怡景业主”群里却是热闹非凡，全都是在抱怨这“夜半车鸣”。有人说市区里是不能鸣笛的，前几年就有规定，可惜怡景小区外面这条小路没有交警，也没有标识牌，那些司机才敢肆无忌惮。丁亮立刻想到了向交管部门反映。第二天，他拨打交管热线



1234567，把怡景小区噪音扰民的情况一五一十地说了个明白，建议有关部门在路边树个“禁止鸣笛”的标识牌，对方听了后，踢起了皮球：“噪音的问题您可以向环保局反映，他们的电话是7654321。祝您愉快！”丁亮还想说什么，电话“啪”地挂了，他愣了半晌，干脆拨起了环保局的号码。

环保局一听是因为噪音想树交通标识牌，立马表示这是交管局的事，干净漂亮地把皮球又踢了回来。

丁亮火冒三丈，他咬牙切齿地瞪着电话却无计可施，只好登上微博，把自己的遭遇全都写了下来。没过一会儿，网上的评论就过千了。丁亮浏



览着网页，突然被一则回复吸引住了——“您好，神通广大公司对您的遭遇深表同情，其实您的问题很容易解决，详情请点击www.stgd.com。”

丁亮的第一反应是“广告党”，于是他随手就把回复删掉了，可没过多久，类似的回复又出现了。丁亮看了一眼，又把它删掉了。

又过了一会，丁亮又收到一条消息——“救命啊！别删了！据神通广大公司精确统计，您删除上述两条信息的平均耗时是13.7秒，您点击本网站却只需要0.2秒。绿色地球，节能减排，请您节约宝贵的时间！”

丁亮“扑哧”一声笑了，不由得轻轻一点，进入了网站，果然，他很快就被这家公司吸引住了。

“神通广大公司”原来是家网络策划公司，专门根据客户的需要定制服务。主页上有不少他们的成功案例，丁亮点进去一看，嗬，各种稀奇古怪的委托还真不少，最令人惊讶的是最近红得发紫的“龙哥”和“荷叶妹妹”，就是“神通广大公司”一手策划包装的。丁亮惊叹之余，抱着好奇的心态点击了客服的QQ号，把怡景小区的噪音问题和盘托出。

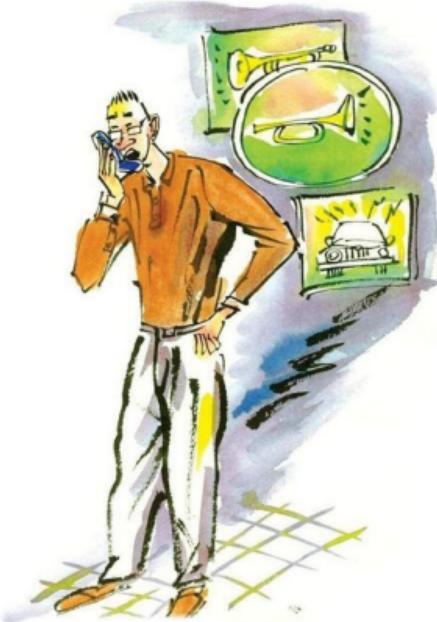
“神通广大公司”的客服还真有点“神通广大”的意思，了解完详细情况之后，很快做出回复：“本次的策略是一个字——‘秀’。”

丁亮觉得有些莫名其妙，客服却没有

急着解释，只是承诺帮助丁亮在两周之内解决问题，给怡景小区外装上禁止鸣笛的标识牌，所需支付的酬劳是八千元。对方再三强调，酬劳是在事后支付的，如果没有成功，丁亮不需要付一分钱。

八千块买一份安宁的睡眠，实在是不贵，况且受苦的可不止丁亮一个人，好几百户呢，平摊下来才十几块钱而已，丁亮有信心说服大家。

见丁亮没有反对，客服对“秀”做出了更详细的说明：“秀”就是做戏的意思。“神通广大公司”打算以怡景小区为舞台，围绕噪音扰民的主题，排



演一出精彩的“秀”。届时，导演、摄影师和主演由“神通广大公司”负责，群众演员和剧务等则需要怡景小区居民们的配合。

第二天晚上，“神通广大公司”就派来了三名工作人员。丁亮帮着把摄像机抬上楼顶，又找来十几个邻居一起助阵，大家都是QQ群里共同抨击噪音的“老战友”，从丁亮那里听说了此事，人人击节叫好，个个摩拳擦掌，兴奋不已。

按照“剧本”要求，主演是个不到二十岁的年轻小伙子，据说是演艺学院的学生。他的角色是一位高中生，因为长期遭受车笛声骚扰，无法正常睡眠导致高考失利，登上高楼要

寻短见。丁亮和邻居们饰演劝阻的亲友和围观群众，在“神通广大公司”工作人员的组织下，一部精彩的DV短片很快就顺利完工了。接下来是后期制作，包括剪辑、配音、文字、网上发布等等，一下子就忙到了深夜。

这一觉丁亮睡得十分香甜，起床的时候已经快中午十二点了，他赶紧打开电脑浏览新闻。

嗬，果不出所料，不，应该是比原先预计的还要好很多，本地新闻的头条位置赫然是——“怡景小区噪音扰民，落榜学生欲寻短见。”相关评论已经有两千多条，点击率更是有十几万了，网络的力量真是超乎想象啊！

丁亮一边浏览一边感慨，“神通广大公司”这招还真毒！帖子写得极为煽情：先是详细描述了“高中生跳楼未遂”事件，附上了图片和视频记录，视频里脸部被“马赛克”的“高中生”痛不欲生，声嘶力竭地讲述自己的遭遇，咒骂“夜半车鸣”，“亲友们”则泣不成声、苦苦劝阻，场面十分感人。帖子的末尾还向有关部门提出了申诉：居民们已多次向有关部门反映，却一直未得到有效处置，从而导致该次事件的发生。我们在呼吁广大司机自觉遵守交通管理规定的同时，强烈要求交管等相关部门切实采取有效措施，避免悲剧再次上演……

不愧是专业级的啊，丁亮暗想。





看着不断增长的点击率他十分满意，原来网络炒作如此简单。招是发出去了，就看交管局和环保局怎么接了。

这个答案很快便揭晓了：交管局和环保局分别在官网发言高度关注该次事件，承诺将积极做出应对措施。视频播出的第四天，怡景小区外的那条小路上就竖起了“禁止鸣笛”的标识牌，还不时有交警过来巡逻，平日里飞扬跋扈的车鸣声听不见了，丁亮和邻居们终于能睡个好觉了。他们对“神通广大公司”佩服得五体投地，爽快地支付了酬劳。

三个多月后，丁亮把父母接过来住了一段时间，二老对怡景小区十分满意，一家人商量之后决定由父母出

资再买一套在建的小户型，方便以后常住养老。丁亮兴冲冲地去售楼部咨询，却被浇了一盆冷水：四个月前丁亮来咨询时均价才一万两千块的房子，现在已经涨到了一万五千块啦，这也太离谱了吧！

售楼小姐却笑眯眯地说：“自从‘禁止鸣笛’的标识牌竖起来之后，怡景小区唯一的软肋都没了，房价自然是水涨船高了。”

丁亮不信，又跑了几家二手房中介，可都是如此，想不到“神通广大公司”解决了噪音的同时竟然推高了房价。丁亮咽不下这口气，登上“神通广大公司”的主页，找到客服要求解决这个新问题，这次他愿意付几万元的高价。“神通广大公司”的客服沉默了许久，没有回复，丁亮的心一个劲儿往下沉，难道这次连他们都无计可施了？

就在此时，“滴滴”声响起，客服回复终于来了：“本次的策略是一个字——‘等’。”

不愧是“神通广大公司”，真是没有他们办不到的事啊，丁亮心头一喜，紧盯着电脑屏幕，充满了期待。接下来的一条回复却让他傻了眼——“此事难度系数太大，超越了本公司运营范围。关于该问题，最新的房产国八条已经出台，请您拭目以待……”

(题图、插图：安玉民 梁丽)



谁会说真话

王兴莱



皇

朝大酒店是市里最豪华的酒店，酒店非常重视厨艺，每个季度都要搞一次菜肴评比，评为“季度最佳”厨师的就能晋级为副厨师长，工资涨一大截。尹大为是皇朝大酒店的一名厨师，他的厨艺一流，所做的几道招牌菜很受食客好评，但奇怪的是，酒店每次评比，尹大为都没能得奖，这是为什么呢？说到底，这是酒店里的潜规则：酒店的厨师们有个不成文的规定，大家互相拉帮结派，支持自己派系的人，排挤别的派系的人。尹大为是从外省过来的，自然要受到排挤。

再过几天，又到了季度评比的时间。这天晚上，酒店打烊后，厨师们陆续走了，尹大为换好衣服，望着黑乎乎的后厨，心事重重地叹了口气。他刚要转身离去，身后突然有人说：“尹师傅，黑灯瞎火的，您干吗叹气？”

冷不丁有人开口说话，尹大为不由吓了一跳，他连忙转身一看，发现说话的人居然是饭店的洗碗工“小盘子”。

两个月前，饭店招了个临时工，专门负责刷盘子洗碗。这个临时工年龄不大，平日不怎么说话，但干活很卖力，大家都叫他“小盘子”。

见是小盘子，尹大为和气地笑笑，说：“没什么，干了一天活，累了。”说完，他转身就要走。

小盘子几步跨上前，拦住了尹大为，说：“尹师傅，我猜您叹气是因为明天的季度菜肴评比，对吗？”

尹大为一听，心中不由一惊。没等他开口，小盘子又补了一句：“我知道尹师傅菜做得好，如果您想得到‘季度最佳’厨师的话，也许我能帮得上忙。”

尹大为一听，差点笑出声来，心想：“这个洗盘子的可真是自不量力，在酒店，厨师的地位是最高的，就连大堂经理也不敢招惹厨师，你个洗盘子的却大夸海口，去和这帮抱成团的厨师斗？”

小盘子似乎看出了尹大为的心思，说：“尹师傅，您一定以为我是夸海口，您不相信我就算了，我还是洗我的盘子去吧。”

自己心里想的啥，居然接连被小盘子识破，尹大为开始重视起眼前这个临时工来了，他看了看周围，一把扯住小盘子的胳膊，低声说：“小兄弟，这里不是说话的地方，咱们到外面找个喝酒的馆子，边喝边聊。”

于是，两人来到了不远处的一个小酒店，要了点花生毛豆，弄了瓶白酒，边聊边喝。

小盘子毫不客气，捏了粒花生米，开门见山地说：“尹师傅，您的厨艺在咱们酒店，不是数一，也得数二，但咱们酒店风气不好，互相拉帮结派，糊弄咱们大老板，结果您虽然厨

艺高，但上层一直不知道，所以就一直被埋没了，您被咱们酒店的潜规则给压制了啊！”

一句话说到尹大为的心坎里去了，他喝了口酒说：“可我是一个外来户，没帮没派的，没有办法啊！”

小盘子不以为然地说：“尹师傅，这事包在我身上了。”

尹大为不由乐了：“你人不大口气倒不小哟！”

小盘子说：“不是我口气大小的问题，而是我们酒店业是有规则的，您要是知道了酒店业的最高规则，那您就能成为最优秀的厨师了。”



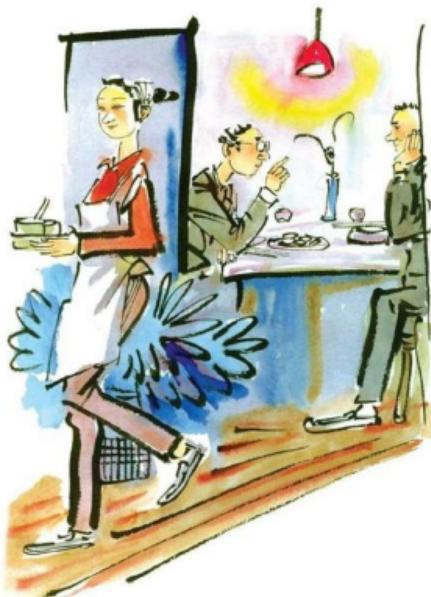


·新传说·

尹大为一听，顿时懵了，他可从来没听说过酒店里有什么最高规则，他示意小盘子继续说下去。这时，小盘子反倒故意卖起了关子：“尹师傅，好饭不怕晚，这个最高规则得等到明天才能告诉您。”

就这样，尹大为无论怎么套小盘子的话，小盘子就是不松口，两人一直聊到半夜才散。回到住处，尹大为居然失眠了，躺在床上，他想：瞧小盘子口气这么大，难道他真有什么了不得的手段？

第二天晚上，酒店打烊后，所有



的厨师都没走，来到酒店二楼的大会议室开会，评选“季度最佳”厨师。

尹大为坐在会场里，一直魂不守舍，心里老在琢磨着小盘子昨天那番话，巴不得这个名不见经传的洗碗工真的能有点法子，让奇迹发生一次。可会都开始了，也没见到小盘子的人影，很快投票也结束了，还是没见小盘子的人影，尹大为想到自己居然把命运寄托在一个洗碗工身上，难为情地笑了笑。

不大一会儿，投票结果统计出来了。主席台上，酒店总经理笑眯眯地拿着张卡片，打开后刚要读出来，就在这一刻，会场后边响起了一个略显稚嫩的声音：“总经理，您不用读了，我猜结果一定是18号厨师孟长山。”

这话一说，整个会场的人全都回头往后看：居然是小盘子！

酒店总经理也愣住了，沉默了片刻，他饶有兴趣地问道：“你是谁，你怎么会知道结果的？”

小盘子大声说：“我是洗盘子的临时工……”

话刚落音，整个会场的人都笑了声。总经理在笑声中觉得自己被嘲弄了，他手一挥，不满地说：“保安呢，怎么组织会场的？这是评‘季度最佳’厨师，洗碗工干吗放他进来？”

谁知小盘子更加来劲了，他针锋相对地说：“总经理，这次‘季度最佳’厨师，我觉得应该评尹大为。”



小盘子话一落音，会场所有的厨师都盯着尹大为看，接着，全场笑得更厉害了。尹大为哪里能想到小盘子居然会当众提自己的名字，他感到自己的脸如同被人当场抽了几耳光，心中又急又恼，恨不得在地上找个缝钻进去。

总经理早不耐烦了。小盘子旁边的几个厨师见总经理生了气，赶紧起身，要过来赶小盘子出去。这时，小盘子突然一手举起几张纸，高声喊道：“总经理，您看完这纸，再赶我走也不迟！”说完，他径自走向主席台，把纸递到了总经理手中。

总经理迟疑了一下，还是伸手把纸接了过来。他先是略微看了看，看着看着，原先的恼意消失了，接下来

是眉头紧锁，最后又意味深长地看了看小盘子，赞许地点了点头。

总经理这番表情，顿时使会场安静了下来，就连刚才羞得不行的尹大为也紧紧盯住了主席台前方。在总经理的示意下，小盘子站到了讲台上，不急不慢地说道：“人在职场，有利益也有竞争，有了竞争大家就不会说真话，在这个酒店里，‘季度最佳’厨师是个香饽饽，大家都想争，争来争去就没有人说真话了，所以我想说说真话……”

这时，台下一个厨师不耐烦地说：“你就是个洗盘子的，能说什么真话？”

小盘子笑笑说：“我刚才递给了总经理一张纸，那张纸会讲真话。”

一句话让台下所有的厨师都摸不着头脑。

小盘子接着说：“这张纸记录了我两个月来总共洗的盘子数，因为最后一道洗刷都要经过我的手，这两个月我一共洗了二十多万个盘子和碟子，每天多的时候要洗近万个盘子，两个月的盘子一个不拉地都被我统计下来，我发现尹大为师傅做的菜，被点的次数最多，排前十的菜里，有他做的三个菜……”

刚说到这里，一个厨师不服气地问：“凭什么从洗盘子上就能断定尹大为做的菜被点得最多？”



·新传说·

小盘子立刻驳斥道：

“你也知道，咱们饭店是高档饭店，比较讲究，每一种菜品用的盘子形状都不相同，就连凉拼的菜盘子也形状各异，所以，只要查清有多少这样的盘子，就知道有多少客人点了这道菜，厨师们可以拉帮结派，但盘子不会拉帮结派，盘子会开口说实话。”

小盘子说完这番话，台下顿时沉默起来，尹大为激动了起来，他没想到这个小盘子的心居然会这么细！

这时，总经理微微带笑，说：“没想到咱们饭店还有这样的人才，好啊，要是没有他，我想我们今天的评

比也许会埋没了一个好厨师啊……”

总经理话还没说完，又一个厨师站起来，不客气地说：“即使真的像这个洗碗工说的那样，但谁又能证明他统计的数字是真实的？或许是是他和尹大为串通一气、浑水摸鱼呢？”

没等小盘子反驳，总经理主动举起手中的另外一张纸和一张照片，动情地说：“这些东西能证明他不会浑水摸鱼，这张是小盘子——不，是张鸣的大学录取通知书——他刚刚被北京一所重点大学数学系录取了，这张照片是张鸣的全家福，他的爷爷可是我们饭店的老员工。最初也是做洗盘子的活，老人一生最大的理想就是成为一名出色的厨师，最终他成了我们饭店第一代的厨师长。不久前，老人去世了，他生前最大的心愿就是能回饭店，看看过去工作的厨房。所以张鸣是带着爷爷的遗愿来的，他也想了解爷爷过去的工作，我相信他说的一切都是真的。”

片刻，台下响起了热烈的掌声，尹大为的双眼顿时模糊了。

那天晚上，尹大为第一次被评为“季度最佳”厨师，顺利晋级为副厨师长。散会后，尹大为再次请了小盘子，哦，不，请张鸣吃饭。尹大为喝醉了，但他还是清晰地记住了张鸣说的那句话：“厨师行业的最高规则是——让盘子开口说真话……”

(题图、插图：安玉民 梁丽)





新领导来了

□ 刘祖光



新领导的三把火

最近，洪武市突然爆出一个大新闻：本市明星企业“星光集团”的副总徐远征离开“星光”，到“朝阳福利院”担任院长。

“星光集团”是洪武市唯一一家在A股上市的企业，“星光”待遇丰厚，徐远征的年薪达一百多万，而“朝阳福利院”是洪武市有名的“穷单位”。市里拿不出多少钱支持，“朝阳”的员工们拿的工资不高，徐远征从富庙来到穷庙，能拯救“朝阳”吗？

大家都觉得徐远征在“朝阳”停留短暂，因此对他既不抱希望，又远远地躲开，生怕跟他走得太近，惹得

副院长秦大海不高兴。这次秦大海本来有望升任院长的，徐远征过来了，他的愿望就落空了，但大家普遍认为，徐远征走后，秦大海会转正，所以，大家都不愿得罪秦大海。

而作为办公室主任的高金梅却不同，徐远征一上任，她就热情迎接。徐远征需要了解院里的人事以及经济状况，她就一五一十、事无巨细地汇报。了解到院里职工只有基本工资，没有奖金，节假日也没什么福利，徐远征摇头叹息：“这样可不行，照顾孩子又费心又费力，再没点经济补偿，谁愿意干？”

高金梅很苦恼地说：“可是，咱这福利院没什么项目能赚钱啊！”

徐远征摇摇头，忽然笑了起来：“你等着吧，我一定要让‘朝阳’变成咱们市待遇中上的单位。”



就这样，徐远征开始了大规模动作。首先是将人员分类，比如将懂电脑的人组织到一起，文笔好的组成一组，交际能力好的组成一组，然后是频繁开会。徐远征是个工作狂，白天黑夜地跟他们谈工作，布置任务。不久，网络运营部成立，那些懂电脑的人负责建立网站，院里每一位儿童的资料都上网，文笔好的人则管理院里的微博，发一些呼吁资助的文字，懂摄影的人拍摄孤儿们的生活状况，会交际的人则被派出去组织策划一些慈善活动。

一个月后，院里的财务一盘点，收到的各项捐款高达百万元，而和企业联合组织的慈善活动，收到企业赠送的礼物以及资金也令人瞠目结舌……

高金梅成了徐远征的左膀右臂，徐远征想的事，她挖空心思找关系也要办成。

年末，职工们破天荒地收到了奖金，那天开职工大会，员工们纷纷拥护起徐远征来，徐远征讲话时，会场纪律出奇地好。

他对大家说：“我们所从事的是一项高尚的事业，在别单位的人面前，我们要挺起胸膛做人，我向大家承诺，咱们的待遇最起码得赶上‘星光’……”

员工们用热烈的掌声回应徐远征的讲话。

徐远征继续说：“明年我们福利院要成立外联部，部长由高金梅来担当。希望大家主动出击，搜寻孤儿，特别是街头的残疾儿童以及乞讨和偷盗的儿童，争取将他们归到院里来。”

大家听了疑惑不解：这不是给自己找事吗？

会场顿时鸦雀无声，徐远征见状，拍了拍桌子，说：“你们都将人当作负担，却没想到，人也是重要资源。你们想想，如果世界上没有了孤儿，咱们不就失业了吗？没有他们，咱们拿什么戴着脸跟领导要便宜的土地呢？”

一语惊醒梦中人，大家豁然开朗，马上积极行动起来。

好领导不易当

不久，福利院收养的孤儿大增，网站上及时更新和公布孤儿的信息，福利院的行为，得到了社会各界的广泛赞誉。全国各地的捐款蜂拥而至，没多久，市领导就来福利院视察。

领导们听取徐远征的工作汇报。徐远征说：“孤儿增多造成居住拥挤，需要改建和扩建，同时，院里还想利用现有的资源，建设养老院和托儿所，为社会分忧解难，这样，养老院的老人们可以跟孩子在一起，又解决了年轻人的托儿问题，一举两得……”

领导马上表示支持。果然，院里



用很便宜的价钱购得一大块好地，首先建了职工宿舍，到了年终，普通员工的年终奖达到三万元。这下，福利院一下子成为市里的高薪单位，无数人托关系走后门要到福利院来。

因此，徐远征启动了大规模的招聘工作。随着招聘工作的展开，徐远征也越发高调起来，每天西装革履，那西装价值三万多块，坐的车也值二十多万。不少人猜测徐远征在招聘中捞了不少钱。一天，市里派来了调查组，说有人举报徐远征贪污，调查一番后，却什么问题都没发现。福利院的人都真心拥护徐远征，并把怀疑的矛头对准了秦大海。有人说，举报者就是秦大海。秦大海非常被动，去解释吧，此地无银三百两；不解释吧，那就等于坐实了流言。

在年末饭局上，高金梅趁秦大海在场的时候，端起酒杯对徐远征说：“徐哥，我先干了，祝你经受住了组织的检查。有人说是秦副举报了你，根本不可能，秦副不是那样的人……”

徐远征哈哈大笑，说：“是秦副让你帮着说吧？其实，就是真举报了也没关系，这是监督我嘛，应该的。有秦副在，我也少犯错误，我应该敬秦副一杯呢！”

这番话说得秦大海羞愧难当，他咬咬牙，站起身说：“徐远征，你刚来时，我确实对你有意见。但这一年来，你有作为，敢想敢做，能力超强，就

是十个我也比不上你，我甘心接受你的领导。举报你的事，不是我做的，你不信我也没办法，我也不想解释那么多。今儿个我敬你一杯，请你允许我提前退休……”

说罢，他一饮而尽，甩手出门。徐远征想说什么，却叹了口气，坐了下来，跟大家吃喝了一阵后，徐远征忽然说：“老秦这个人，是个老实人。”大家听了，不知道怎么应对。

第二天，秦大海来找徐远征，递





交了报告，请求提前退休。

徐远征很痛快地批了，秦大海就拍屁股走人了，之后，徐远征将高金梅提拔为副院长。

不久，福利院的养老院和托儿所都已经建成，客源不断。入住的老人在托儿所找了个看孩子的差事，能减免一些费用，跟孩子在一起，他们也年轻了许多。这两个机构是福利院最大的盈利部门。新的大楼落成后，福利院收养了更多的孤儿，规模更宏大。

可是，由于徐远征成绩显著，不久，他以“经营型人才”被调到另一家濒临倒闭的棉纺厂任总裁，前去救火。

“朝阳”职工一片哀叹：“好不容易遇上一个好领导，咋就调离了？”

领导不是谁都能当的

徐远征临走前，推荐电脑部的主管来担任院长，但市里任命书下来，由高金梅任院长，大家知道后大吃一惊。徐远征得知消息后，特意打电话给高金梅：“小高，得知你高升了，我首先是祝贺，看在同事一场的份上，我想说，你的能力，最多当个副院长，当正院长，一是会害别人，二是会害自己。话不好听，但是真话。”

高金梅却笑呵呵地说：“徐总，感谢你的忠告。其实，你当领导的招数我都学会了，不就是给职工多发钱收买人心吗？我的能力，你只是看到了

冰山一角，很多事，你都不清楚。”

徐远征还想说什么，高金梅却挂了电话。

高金梅任院长后，处处学习徐远征，高调做事，穿昂贵的服装，戴几万块的钻石戒指，但她很快发现，福利院的发展已经达到顶峰了，往后就只能走下坡路。因为养老院和托儿所无法扩大，而由于福利院名声在外，不少人将看到的孤儿都送到这里来，收养的孤儿越来越多，吃穿住用等消费与日俱增。

高金梅愁眉莫展，她想到了利用特殊关系“炒地”，于是，她降低奖金，又将福利院的资产抵押给银行，买下一块地，然后“囤积”下来，等待升值。没想到国家大力打击“囤地”行为，而且房地产调控使得开发商都不敢拿地了……

这下，不仅拿不到高利息，连本金都拿不回来了，职工们见高金梅整天穿金戴银，却发不出奖金，都不干了。情急之下，高金梅发现了一条新财路：向渴望收养中国孤儿的外国友人提出条件，三万美元收养一个孩子。福利院成了“人贩子”，没多久，卖孤儿的事情浮出水面，高金梅进了局子。

高金梅进局子后，她请求跟徐远征见上一面，徐远征答应了。见面后，高金梅主动说：“老徐，我向你道歉。在‘朝阳’举报你的，不是秦大海，是



我。我想把祸水引到秦大海头上，逼他走人，好空出位子……”

徐远征笑笑说：“哦，是吗？其实，这个事我根本不在乎。”

高金梅又说：“你在‘朝阳’干得好好地的，也是我把你给弄走的。”

徐远征看着她，叹了口气，说：“任何地方，都有这样一种人——有能力把别人挤走，却没能力掌控全局。我早就知道是你了，我还知道你是让某位政府领导把我弄走的。”

高金梅没想到徐远征对这一切了如指掌，问道：“你提拔我做部长、副院长，一方面，是想让我帮你干活，另一方面，就是那个领导掌握了批地的权力。而这次调任，却不推荐我做院长，就是因为你知道是我把你挤走的？”

“我确实利用了你的人脉关系，但是从福利院的长远考虑，我不想推荐你掌控福利院，那些孩子们太可怜了，我不想让他们遭殃。”徐远征知道，这个女人外表柔美，其实心思缜密歹毒，表面上，她对自己笑脸相迎，其实背后却狠插了一刀又一刀。他接着说：“另一方面，以你的能力也不适合做院长。你看，你刚升为院长，就穿着奢侈，负面影响一大堆。”

高金梅疑惑地问：“你穿好衣服为啥没事？而我穿了就不行？”

徐远征笑答：“虽然我是要为福

利院‘化缘’，但参加一些商务活动，总要穿得体面一些，不然穿着寒酸就真成讨饭了，不是？这样一想大家就理解我为啥那么高调了。”

高金梅咬咬牙，又不甘心地问：“假如你现在仍做院长，你恐怕也会想办法挣钱吧？也许，你也会卖孩子，因为你没被逼到那条路上。你倒好，聪明地将担子扔了，让我顶包……”

徐远征叹息一声，说：“你干了坏事，就把责任推给别人。我假如还是院长，一方面，我会将托儿所发展成幼儿园，这个太容易了；养老院往高端发展，组建最好的医疗队伍，为大款老头儿服务。另外，降低职工们的心理预期，将实际情况告知他们，他们会理解的。同样，我也会将目光投到孤儿们身上，但是我不会卖他们，而是为他们争取更多的捐助。我甚至可以和那些老外达成协议，组成‘一帮一’对子，由他们资助孩子到国外留学，监护人是他们，但孩子又不是归他们收养，这样对孩子的未来发展也好，咱们也减轻了负担，节流也就意味着挣钱……”

高金梅听了，半天没有说话。徐远征走后，她喃喃自语道：“不是谁都能当领导啊！没能力的人当领导，只会死得更快！”

(题图、插图：谭海彦)



误会到底

□ 高 菁



瞄了不该瞄的

高飞是一家公司的老板。这天他来到温馨咖啡馆，与约好的合作方见面，在经过一排卡座时，高飞不经意地朝旁边卡座上的人瞄了一眼，这一眼使他吃惊不已。

卡座上的男人高飞认识，是他多年的朋友安东，安东的身边坐着一个陌生女人，两人看似关系密切，这时，一个念头突然在高飞脑中闪过——安东在偷情！

面朝外的安东也看见了高飞，他愣了两秒后，一把推开怀里的女人。高飞见状，立刻转身，直奔预订好的位子。安东不由郁闷起来：天不见，地不见，偏偏让他高飞撞见了，唉，这回自己是喂进人家嘴巴里去了。

高飞和安东本是一对好朋友，当

年高飞对阿敏很有好感，他托安东帮自己给阿敏送花，哪知安东一见漂亮的阿敏，动了贼心，不但不说花是高飞送的，还对阿敏甜言蜜语一番进攻。安东回来时，手里拿着一条漂亮的领带，对高飞支支吾吾，高飞问他阿敏究竟是啥心思，没料到安东说：“我送花给她，没想到她误会了，以为花是我送的，她说她也中意我很久了，还买了一条领带准备送给我，喏，就这领带……”

见事情成了这样，高飞气得不行，但一想人家中意的人是安东，也不好强求。安东娶了阿敏后，两个好朋友一度互不理睬。五年前，却又鬼使神差地在同一小区买了房，成了低头不见抬头见的邻里。

安东心里想：高飞过去对他就有成见，撞见这样的事，不正好可以报



复吗？不行，虽然自己有钱在外面鬼混，但家里的后院是不能起火的，再怎么说，阿敏是个很不错的女人。

安东在路边等着高飞，见他出门，忙迎上前说：“高哥，难得碰到，一起走吧！”高飞见他那样子，明白他的意思，心想应该跟他把话说开，免得他心里有负担，但是，自己还要跟合作方开会，只好婉拒了。

于是，安东把高飞拉到一旁小声说：“哥，拜托高抬贵手，那事千万得帮我保密，我记得您的大恩大德。”

看到安东恭敬的样子，高飞有些解气，他开玩笑地说：“有贼心做，没贼胆担当啊？怕什么，你夫人是通情达理的，再说，这年头这事儿算个啥呀？别怕。”

看见高飞钻进车里扬长而去，安东惶惶不安地想：这家伙，到底要告密还是要保密呢？

借了不该借的

话说高飞这边有一个重要的生意，对方提出条件，要求高飞一周内出资50万，就可以合作。

可是高飞手头并不宽裕，目前只能拿出10万元，剩下的去哪儿筹啊？这年头，谁都不傻，有一份钱的都要凑出两份钱去投资，去钱生钱，手里哪会捏着现金啊！

果然不出高飞所料，他找几个朋友一说，都没现钱。思来想去，他想

到了安东。安东生意做得大，抽个50万应该不在话下，再说，那天撞见的事也会促使安东借钱给他。高飞稳操胜券，找到安东一说，安东果然满口答应，并说三天里给高飞打电话。

其实安东手上并没有现钱，但他知道高飞得罪不得，既然人家找上门了，正好借此改善关系，再说他虽没现钱，但他一哥们比他更有钱，别说50万，500万都拿得出来。为了保险，他开车登门拜见，哪知那哥们一听，为难起来，说自己刚买了一块地，手上没有余钱了，这让安东为难起来。

三天过去了，安东迟迟没给高飞打电话，高飞按捺不住了，打电话问他，安东支支吾吾地说：“再等两天，我这儿有10万，要不你先拿去用？”

高飞着急地说：“10万？安总，开玩笑吧，我拿这10万不如不拿，好歹你得帮我筹40万啊，你生意做得那么大，不至于拿不出这点钱吧？”

眼看合作期限一天天逼近，钱却还没踪影。高飞急了，给安东打电话，想不到安东竟然关机了，气得高飞大骂道：“不借就不借，干吗拖着我啊，早知这样我上别处借去！”

没筹到钱，合作的事泡汤了。高飞对安东恨得牙痒痒的，可是过了几天，安东拿着50万元来找高飞了。

高飞生气地说：“要我吧？要钱时你拿不出，现在人家另找人合作



了，这钱还有个屁用？哼，

你不义也别怪我无情，告诉你吧，我昨天已经把咖啡馆那事跟阿敏说了。”

看见安东的脸由红转白，又由白转红，高飞心里升腾起一缕报复的快感。

说了不该说的

当天晚上，安东早早地回到家，阿敏看了有些意外，问：“今天怎么这么闲呀？”

安东说：“我专门抽空回家陪陪你啊，免得你不高兴。”

阿敏心里挺高兴，可嘴里却开玩笑说：“在外陪小蜜腻了，又想起我这



个黄脸婆啦？”

“哪里有什么小蜜？你听别人乱说什么了？”安东试探地问道。

平日里，阿敏对安东不是没有过怀疑，只不过她没有察觉异常。今天见话顺口，就想借机“诈一诈”安东，于是，阿敏故意说：“自己有了小蜜还怕别人乱讲啊？”

安东一听这话果然觉得不对劲，该死的高飞果然当了告密者，他立即辩解说：“这是什么话，我这辈子对你的真心你还不了解吗？即便我在外跟哪个女人有接触，那也是为了生意需要啊……”

阿敏打断了安东的话：“好了好了，我才不管你有没有小蜜呢，新生活，各管各的。”说完她扭进卧室。

见阿敏今天反常的态度，安东确定高飞已经把事情告诉了她。从此以后，他特别留意阿敏的一举一动。

一天晚上，安东有个应酬，很晚才回家。打开家门后，发现屋里黑灯瞎火，阿敏还没有回来。过了一会儿，阿敏粉面桃花，意气风发地进了屋。

安东黑起一张脸，问：“你去哪儿了？”阿敏见安东质问自己的去向，心里有些不乐意，她想：自己难得被闺蜜们叫出去玩，他就有意见，平日里，他可常常玩到深夜才回家啊！阿敏越想越气，便没好气地对安东说：“管我去哪儿了，你能玩我也能玩。”



安东恼羞成怒：“什么意思？你在报复我吗？”

就这样一来二去，两人吵了个翻天覆地。从此，两人三天一大吵，两天一小吵，吵来吵去，吵到要离婚的地步了。

帮了不该帮的

这天，阿敏从菜场回来，在小区门口摔了一跤，正好高飞路过看见了，忙将她扶起，可是让高飞惊讶的是，一个月没见阿敏，她竟然变得憔悴不堪。高飞不由问道：“你生病了吗？”这一问，勾起了阿敏的伤心事，她的眼泪扑簌簌地掉下来。高飞不知所措，只好送她回家。

进了门，阿敏问他：“高哥，安东是不是在外面有人了？也许外面的人都知道了，就我还蒙在鼓里吧。”

高飞愣了一下，说：“没有的事。”

阿敏说：“既然没人，他为什么总是跟我找茬儿，还要跟我离婚啊？”说到这儿，阿敏又大哭起来。

高飞心里气愤极了：安东怎么能这样啊，自己在外拈花惹草，不但不愧疚，反而回来找阿敏的麻烦，真不是个东西！于是他怀着一腔怜悯，拍着阿敏的背说：“你别哭，我去找他说说，这浑账小子，真不该……”

话刚说到这儿，门开了，来人不是别人，正是安东。安东看到这一幕，咆哮着扑过来，抓住高飞大吼道：“好

啊，从被你撞见的那一刻起，我就知道你会坏事儿，你不但成了告密者，还借机吃我老婆的‘豆腐’，你太狠了！”

高飞忙说：“安东，你误会了，我从来没把你的秘密说出去……”

“去你的！”安东根本不听高飞解释，一拳打在高飞的脸上，打得他一个趔趄，头撞上屏风角，撞了个口子，鲜血直流。

这时，阿敏疑惑地看着高飞，问道：“你没把他的‘秘密’说出来？什么秘密？敢情你们合伙来骗我啊？”

顿时，高飞在他们面前里外不是人了，夫妻俩因为这事吵了起来。

从安东家出来，高飞到医院包扎了伤口。他懊恼极了，早知道有今天，他当初就不该对安东说那些狠话。如果在看见安东犯浑的时候，能够坦诚相见，批评几句，事情也不会演变成现在这样。

从医院出来后，高飞便回家了，当他回到家时，发现屋里空荡荡的，老婆居然不知去向。高飞换了鞋，刚要坐上沙发，忽然看见茶几上有张纸条，上面写着：安东把什么都跟我说了，想不到你居然是这种人！

看完纸条，高飞长叹一声，沮丧地说：“黄泥巴落进裤裆里，不是屎也是屎了，我真是搬起石头砸自己的脚啊！”

(题图、插图：谢颖)



安锁子 下矿

□
刘
源



最近，韩乡煤矿发生了安全事故，市安监局加大了对附近煤矿的安全检查力度，大庄煤矿虽然顺利过了审，但是，工人们还是担心安全隐患，不愿意下井。于是，集团领导派下来一个叫安锁子的副矿长，主抓安全。

安锁子人矮粗，皮肤黝黑，很不起眼。矿长罗金泉得知他只是中学学历，挖了二十多年的煤，一直是个挖煤工，如今却一下子成了副矿长，罗金泉认定他走的是旁门左道，这样一个人来担任最重要的安全矿长，能放心吗？

工人们对安锁子也不尊敬，有个叫薛大蛮的矿工对安锁子说：“听说安矿长以前跟咱一样，是个‘煤黑子’，现在当上副矿长了，肯定是顶替

领导下矿来的。”

大家“哈哈”大笑起来，罗金泉黑了脸：国家规定矿领导跟工人一起下矿，他曾经也让人替自己下矿，可偏偏他对薛大蛮奈何不得，因为他的大哥是大庄村的村长。

面对薛大蛮的挑衅，安锁子嘻嘻地说：“兄弟，你猜对了。我安锁子就不是领导，咱这副矿长的帽子，就像这位兄弟所说的，是领导硬塞给咱，让咱替他下黑窑的。”说完，安锁子便下井了，他走在最前面，幽深的巷道里面犹如迷宫一样，不时出现横梁立柱，不注意就会撞到。

安锁子步伐极快，不时地偏头和弯腰，跟在他后面的薛大蛮不禁佩服起来：就冲这么老练的步伐，安锁子就是一个资深的“煤黑子”。



这时，作业区里开始放排子炮，这声音震耳欲聋，矿井里的煤灰被震得簌簌落下，蹲在暗井里的众人纷纷抱起头来。

等安静之后，安锁子忽然开口说：“这里石顶水泥的强度不够，刚才的雷管标度太高……”

一句话，令大家激动起来。矿工老张说：“你小子真是精了，没来就知道情况。咱头顶上的水泥质量，跟你说，还没我家猪圈用的水泥好。而且不管是多深的煤层，他们就爱用高强度雷管，光想多出煤，就没考虑过俺们的感受。强度高一分，塌方的危险就增加一分，这就不用说了，光这声音就让人受不了。”

薛大蛮凑到安锁子身边，亲热地掏出一根烟递上说道：“安哥，给，来一根。”

老张马上惊讶地说：“咦？老薛今儿个咋了，平日矿长来了还够不着你一根烟呢。”

薛大蛮不在乎地说：“矿长算什么？一个刚从学校毕业两年的毛孩子，并没下过几次，就知道‘效益’，眼里没咱，咱也不用巴结他。”说完，他把烟递到安锁子手里。

安锁子却把烟夹在了耳朵上，一张嘴，却骂开了：“你个薛大蛮，不想活了，还怕咱这里的瓦斯浓度不够高吗？井下吸烟，万一爆炸了，怎么办？”

敢骂薛大蛮的人，除了他哥，还没出现过别人。安锁子一顿骂，大家都瞪大了眼睛，谁知，薛大蛮却一副很舒服的表情，“嘿嘿”笑着说：“好，老安，我老薛没看错你。你骂咱，是拿咱当兄弟。”大家听了乐和起来。

此后，大家都把安锁子当成了兄弟。安锁子做事很认真，把矿井考察了一遍，标示了几十处需要改进的地方。然后着手设计安全设施的方案，凡是不合格的产品，一律拆除换装。他又提出，所有设施，不通过矿里的设备科，而是由他负责。

这个提议，理所当然地被罗金泉给否定了。

罗金泉对安锁子早就不满了，因为他的妹夫小金原本是抓安全工作的，现在工作被安锁子抢走了，不但如此，安锁子还抢了他的风头，说话比他罗金泉还管用，这让他心里很不舒服，但为了生产，他都忍了。现在，安锁子居然敢染指设备了，众所周知，这可是最肥的地方，那安锁子真不愧是个资深“煤黑子”啊！

没想到小金却鼓励他同意安锁子的提议：正因为油水多，才好抓把柄嘛。罗金泉豁然开朗，在集团会议上，他表态支持安锁子的意见，于是方案顺利地通过了。

之后的一个月，安锁子顺利完成了设施更换的工作。



这天，小金兴冲冲地跑进了罗金泉的办公室，叫道：“罗矿长，审计结果出来了，有将近七万块钱的出入哩。”

罗金泉有些失望：“你还好意思说，这次光设备总额就有几百万，安锁子才拿了七万，这些钱算什么啊……”

小金却笑嘻嘻地说：“罗矿长，七万块钱不算多，但足够集团把他弄回去了。贪一块钱也是贪，七万块钱不多，但安在安锁子头上再好不过。”



罗金泉觉得有些道理，马上给集团打报告，两天后，集团领导居然来大庄煤矿了。

那天，领导问安锁子：“那七万块钱是怎么回事？老安，你们几个人不会把那几万块钱私分了吧？”

安锁子咧开嘴笑了起来：“私分了，那也应该——他们每天干着重活，出了井还得干设备的事儿，多拿一分钱不应该？不过，这钱，给他们他们也不拿，这钱，被换成另外一样东西了。”

说罢，他带领导向井口走去。坐电梯下井，首先入眼的，是一根大钢梁。

罗金泉揉揉眼睛，这根钢梁好像是才换上去的，他不禁吼道：“安矿长，井口的钢梁标准不用多高，原来的钢梁足够使，你怎么给换了？你这不是浪费吗？”

安锁子一挥手，薛大蛮等人顺梯子上到钢梁上，将灰尘擦去，上面几个洋文字符显了出来，安锁子笑嘻嘻地说：“领导，这是德国进口的钢梁，那七万块钱就花在这上面了。刚才罗矿长说，好钢要使到刀刃上，这么好的钢梁，放在井口，确实有点大材小用。”

领导盯着安锁子，罗金泉心里有点小得意，以为他会道歉，谁知安锁子却仍笑嘻嘻地说：“我放这根好家伙在这里，不是让它起安全作用的。”



领导“哦”了一声，感兴趣地说：“那起什么作用？”

安锁子一字一顿地说：“心理作用！工人们下井，见到的第一个安全设施，就是这根钢梁。这根好东西，就是‘安魂汤’，让他们心里知道，连井口的钢梁都这么好，可想而知，巷道里的材料会更好。”

领导笑了起来，罗金泉目瞪口呆。

安锁子继续说：“同时，它还是个形象工程。”

领导又愣了，安锁子转向罗金泉，说：“我要把这根好钢梁放在井口，让领导们都看看，让他们也放心，也能放心地跟工人们一起下井。啥时候我安锁子当不上领导了，工人们的安全也就能保障了。”

集团领导一阵尴尬。罗金泉知道，安锁子这几年交上了好运，其实都是薛大蛮所说的，部分领导不愿意下井，就提拔一些普通矿工做领导，替他们下井。而安锁子被提拔上去后，在安全生产方面有特殊才能，脱颖而出，成为集团的“救急队”，哪个矿的安全有问题，就把他往哪儿派……

集团领导出了矿井，对罗金泉说：“安锁子确实是个能手，最近韩乡煤矿又出问题了，我准备把安锁子派到‘韩乡’去。你就安心当矿长吧，不过我得说说你，你既要有学问，又要会用人，小金是你妹夫，让他干啥不

好，偏让他干安全，这工人们能放心吗？你呀，既然干煤矿了，就放下身段，先做个‘煤黑子’，然后做矿长。”

领导准备带安锁子去“韩乡”上任，离开前，安锁子跟矿工们一一握手，每个人给安锁子一根烟，薛大蛮说：“安哥，井下不能吸，井上的烟，一定得吸。咱处的时间不长，但俺们都拿你当兄弟，拿兄弟们命当回事的领导，就是好领导。”

安锁子的左右耳朵上夹了好几根烟，手里也握了一把，他将烟小心翼翼地放到一个铁盒里，然后挥挥手，说：“兄弟们，咱们都是‘煤黑子’，我送给兄弟们一句话，这句话大家都听出茧子来了，但我还是要说，虽然安全设施更换了，但再好的设施，也不如自己对自己命的珍惜——安全生产，这四个字，就等于是老婆和孩子！”

轿车里，领导一边点头，一边感叹：“老安这个‘煤黑子’不简单，这句话，比啥口号都管用。以后咱们安全生产的标语，就改成‘老婆孩子，安全生产’，不响亮，但管用。”

(题图、插图：黄金昌)

红版编辑部各编辑邮箱：

姚自豪：yaobianji@126.com；
吕佳：lujia411@yahoo.com.cn；
叶小萌：xiaomeng.ye@gmail.com；
李天然：chin_poet@163.com；
李丹：lidan090@gmail.com。



拼 租

□ 左文萍

我和老公大海是一对“北漂”小夫妻，毕业后在北京找了工作，因为买不起房，就租了一套两居室。两居室的租金也很贵，于是我提议出租一间房，这样租金可以平摊。现在租房的差不多都是年轻人，大家住在一起可以相互照应，说不定还可以交到朋友呢。

周末，我在小区的宣传栏里贴了出租信息：“出租两居室中的温馨卧室一间，合租的是一对80后小夫妻，真诚热情、很好相处，想拼租的朋友请与我联系，租金面谈。”信息下面留了大海的手机号。

出租信息贴出去后，很快就有了回音。中午时，大海就接到了想拼租的电话，约好晚上看房。到了晚上，我家的门铃响了，我兴高采烈地跑去开门，见着门外的租房客，我不由愣了。来租房的是一位老太太，六十岁左右，穿得很朴素。



我狐疑地问：“大妈，您找谁？”

“不是说租房吗？我想看看。”老太太口音里带着比较浓重的乡味，忽然，她目光落在了大海身上，愣了一下，似乎自言自语地说：“这孩子跟我儿子长得真像。”

我感到有些意外，随即又笑了：“您是来替儿子租房的吧？”

老太太不置可否地笑笑，于是便请老太太随便看看。趁着老太太参观房间的空儿，大海悄悄对我说：“现在的老人真不容易，啥事也得替儿女张罗。”我庆幸地说：“幸亏是这样，我



可不愿意跟一位老太太住在一起，什么都不方便，麻烦着呢！”

这时候，老太太看完了房间，觉得很满意，便询问租房的价格。我说：“押一付三，一个月一千六。”老太太很爽快，从布包里数出一沓现金交给了我。我立马拿出合同让老太太签了字，签完后，我问道：“大妈，您儿子什么时候来住啊？”

老太太乐呵呵地说：“是我住。”

我和大海有点傻眼：“您住？”老太太点点头，拿起合同走了，说第二天就会搬进来。

老太太一走，我就对大海发起了脾气：“这老太太看着身体就不好，万一有啥事怎么办？你也不问问清楚！”大海也有些无奈：“人家房钱都交了，急着找房，也推不掉啊！这老太太也真是的。”

第二天，老太太就正式搬了进来，她的行李很少，就一只箱子和一个布包。老太太收拾好自己的屋子，就直奔厨房。

这时候，门铃响了。大海去开门，一个打扮入时的女孩走了进来，问：“请问这里是不是有房出租？”

我撇撇嘴，说：“不好意思，已经租出去了。”

女孩很着急：“不管您多少钱租的，我再加五百，在这里我上班很方便。”我露出了心动的表情，和大海对视了一眼，又同时把目光转向了老太

太。

没想到，老太太大咧咧地对女孩说：“加多少钱也不租，你加五百，我就加一千，你还是快走吧！”

女孩被噎住了，气呼呼地转身就走。出了门后，女孩给我发了条短信：“姐们，对不住，这老太太真顽固，戏演不下去了。”我捏着手机，在心里暗暗生气。老太太倒很自在，若无其事地在厨房忙活。

从此之后，老太太成了我们的拼租客，我和大海经常要加班，为了避免和老太太生活上有冲突，我们每天都吃完晚饭回家。一天晚上，我上完夜班回家，还没开门，就听到家里传来吵闹的电视声，还有老太太的笑声，这大半夜的，老太太还在客厅里看电视，万一吵到邻居怎么办？

我气冲冲地开门，质问老太太：“怎么还不睡？”

老太太说：“年纪大睡不着了，不像你们年轻人，吃得饱睡得着，闺女你这几天可又胖了！”

我正减肥呢，听了这不入耳的话，没好气地把包一扔，回屋睡觉了。

一连几天晚上，老太太都很晚睡觉，而且把电视声音开得很响，我忍不住了，只得和老太太说明情况，当天晚上，客厅的电视声真的没了。

之后的一个星期都相安无事，可是一天周末，我正在睡懒觉，隐约听到房里有窸窸窣窣的声音，我微微睁



开眼，只见一个人影在房里走动。

我惊恐地大叫一声，却惊吓到了那个人影，她一下子跌坐在地上，我睁大眼睛一看，原来是老太太，于是没好气地说：“大妈，你偷偷摸摸来我房间做什么？吓死人了。”

老太太一脸委屈地说：“闺女，你有没有看到我的金戒指呀？昨天还在我的房间的呢，可是今天不见了。”

我腾地站起来，难不成老太太的金戒指掉了？不对呀，她掉了戒指，



为何来我的房间找呢？莫非她以为我们拿了金戒指？

我忍着怒气，说：“我和大海昨天都很晚回家，见都没见过你的金戒指，更何况是拿了。你想想是不是误放在哪儿了？”

老太太也急了：“是的，我也没说戒指是你们拿的，只是我年纪大了，记性不好，忘记这戒指放哪儿了。”

见老太太一脸着急，我决定帮她一起找戒指，这样也好洗刷我和大海“拿”戒指的罪名。

我翻箱倒柜，把屋子翻了个底朝天，也没见金戒指的踪影，我累得趴在沙发上。老太太却端来一碗汤，说：“闺女，别忙活了，也就是一个金戒指，丢了就算了，来喝碗汤吧。”

“那可不行！这屋子里就住了我们三个人，戒指掉了，我和大海脱不了干系，为了证明我和大海是清白的，我一定要把戒指找出来。”

老太太耷拉着脑袋，说：“别找了，那金戒指在我这呢，我找到了！”

老太太的话让我气不打一处来：“找着了，你怎么不跟我说一声呢？害我忙活了半天。”

之后的几天，我都没有搭理过老太太，而且我把我们房间的门锁起来了，避免又生出掉戒指的事。

可是老太太的事情平息了，租房的麻烦就来了，由于房租飞涨，原来的房东打电话给我，要求每月加一千



元房租，不然的话就把押金退给我们，然后走人。我很生气，但也没有办法。每个月加一千元房租，对我们来说是个不小的数字。于是我和大海一筹莫展，决定搬家。

那天，老太太再次敲响我们的房门，她进屋后，一脸兴奋地说：“闺女，别搬家了，我已经把房子重新租下来了。你和大海还是承担原来那么多的房租，剩下的由我来付。”这让我意外之余，又很感动，我这才发现老太太也有可爱的一面。

周末的时候，我请了好友小娟来家里做客，并亲自下厨做了一桌饭。小娟在一个别墅区做客服经理，用我的话说，是每天跟有钱人打交道。我也邀请老太太一起来吃，奇怪的是，老太太看了一眼小娟，显得很不自然，搪塞着说自己吃过了回了屋。小娟显然也很吃惊，我很纳闷，问小娟怎么了。小娟吐吐舌头，说：“老太太可是我们别墅区的业主，标准富婆啊！怎么跑到这里来租房子了？”

我也吃了一惊，百思不得其解。晚上，我推开了老太太的房门。老太太见我进来了，并不意外，笑了笑，从床头取下一个相框递给我。

相片上是一个英俊的年轻人，眉宇间跟大海有几分相似，看来是老太太的儿子了。

老太太讲述了自己的故事。她的老家在东北乡下，丈夫很早去世，她

一个人把儿子拉扯大。儿子很争气，挣了大钱，给她在北京买了别墅，可是飞来横祸，儿子在一场比赛中去世，儿媳很快分了家产改嫁，丢下了她和这一栋别墅。从此，老太太过上了空巢老人的日子。她也请过保姆，可是勤劳惯了的她不习惯人伺候，就都辞退了。久了，连个说话的人都没有，老太太觉得越来越寂寞，索性到外面去转悠。一天，她偶然看见了我贴的拼租广告，忽然动起了心思。来看房时，她发现我和大海都很热情，充满活力，大海长得又很像儿子，让她觉得很亲切。于是，她才决定当一个时髦的拼客，有年轻人做伴，让她觉得生活充实很多。

老太太笑了笑继续说：“我是好心办坏事。你们晚上加班，我就想等你们回来。你们不理我，我只好说自己掉了戒指，让你陪我一起找。”她边说边难为情起来，我感慨地问：“大妈，您要孤单的话，也可以找人来租您的大房子，没必要跑出来拼租。”

老太太说：“房子是儿子买的，儿子不在了，我一个人住在那里，见到什么都会想起儿子，想起来就伤心。”说罢，她黯然地垂下了头。

我见状，赶紧说：“现在这房子是您租下的，只要您不赶我们走，我跟大海就永远赖在您这了。”

老太太抬起头，两人相视而笑。

(题图、插图：刘斌昆)



会解梦的

蛇

天，国王做了一个奇怪的梦，梦到有一只红狐狸倒挂在自己金权杖的上方。

国王醒来后，召来了自己的智囊团，问这个梦到底是什么意思，但他们不是摇头就是耸肩，没有人知道答案。无奈，国王只好命令王国里所有成年的男性和女性都必须到宫殿里来。他坚信，肯定有人可以解开这个梦。

人们开始从四面八方赶来，其中包括一位农夫。他在穿越山谷的路上，遇到了一条盘踞在山路上的蛇。当他走近这条蛇的时候，蛇突然开口说话了：“嘿，过路人，你要去为国王解梦吗？”

农夫感到非常吃惊，回答道：“是呀，不过我只是一个普通的庄稼人，哪里懂得什么梦呢？”



“是这样啊！不过我倒是可以告诉你这个梦的意思，你可以讲给国王听，并能得到奖赏。”

农夫一脸兴奋：“那快告诉我吧，好心的蛇！”

蛇想了想说：“但你要知道，没有天上掉下来的馅饼，我可以告诉你，不过你要把得到的奖赏分我一半。”

农夫毫不犹豫地同意了，他蹲下身子听蛇说话，还不时地点点头。

几天后，农夫终于赶到了国王的宫殿前，说能解国王的梦，他很快被带到了国王的面前。

农夫施了一个礼，毕恭毕敬地说：“陛下，您的梦是这个意思——如今是一个充满了狡诈和背叛的年代，没有人值得信任，您的王国就像是一



个狐狸窝。”

国王点了点头，若有所思：“嗯，说得很好。”国王取出了两袋金子，送给了农夫。

农夫得到金子后开始起身往回赶，但是他小心地避开了来时路过的山谷，绕了很远的路才回到了家。就这样，两袋金子全归了他自己。

一天晚上，国王又做了一个奇怪的梦，梦到在自己权杖上方的天花板上悬着一柄长剑。醒来后，国王唤来了自己的侍卫：“去，把那个来自北部山区的农夫找来。”

农夫得到国王的命令后心里一沉，但他明白，如今只有一个办法可行，于是他奔向了曾经走过的那个山谷。

“好心的蛇，好心的蛇。”农夫拼命喊道。山谷里空荡荡的，根本没有回声。

“好心的蛇，我还需要你的帮助，求求你了。”

“过路人，我在这里。”蛇终于出现了。

“我知道你为什么而来，我可以告诉你这个梦的意思，但这次你一定要发誓把一半的奖赏分给我。”

农夫一脸真诚地说：“好心的蛇，我发誓，这次我决不食言。”

蛇又向农夫耳语了一番。农夫继续赶路，几天后他来到了国王的面前。

“陛下，您的梦的意思是——如今是一个充满了愤怒和战争的年代，您的敌人正在预谋发动战争，整个王国都将刀光剑影，血雨腥风。”农夫一字不漏地将蛇的话说给了国王听。

国王点了点头，面色凝重：“很好，我知道了。”他送给了农夫四袋金子，然后开始为迎接即将到来的战争而准备了。

这一次，农夫原路返回，他来到了山谷，看到了盘踞在山路上的蛇，暗暗拔出了匕首。

蛇欣喜地说道：“哈，过路人，你一定是带来了我的那份奖赏。”

农夫面目狰狞：“哼，你什么也不会得到，因为今天是你的末日。”

蛇夺路而逃，但农夫却在后面穷追不舍，最后砍掉了蛇的一段尾巴。那些金子又都归了他自己。

时光飞逝。一天晚上，国王又做了一个梦，梦到自己权杖上方的天花板上悬着一只屠宰后的羊。醒来后，他又派侍卫去寻找那个会解梦的农夫。农夫知道自己别无他路了，于是他收起了所有的自尊和骄傲，再一次向那山谷走去。

他一声声地喊着：“好心的蛇，好心的蛇。”

山谷里静悄悄的，还是没有任何回声。

“好心的蛇，我还有事相求。”



“过路人，我在这里。”蛇终于出现了。

农夫恳求道：“好心的蛇，您一定要宽恕我，国王又做了一个梦。”

“我知道，我可以告诉你这个梦的意思，不过你这次必须发誓要和我一起分享奖赏。”

“我发誓，一半的奖赏都会归你。”

“国王梦到了一只肥羊在自己权杖的上方，这个梦的意思是……”听完蛇的话，农夫重新上路了。

几天后，他又一次站在国王的面前：“陛下，您的梦的意思是——如今已经是一个充满了安逸和慷慨的年

代，您的臣民都安居乐业，享受太平的生活。一只肥羊预示着太平盛世的到来。”

国王点了点头，开心地笑了：“很好，你解得不错。”他给了农夫六袋金子。农夫得到金子后，毫不犹豫地向山谷走去。

他高兴地喊道：“好心的蛇，好心的蛇。”

当蛇出现时，农夫双膝跪地，眼里含着泪水：“好心的蛇，您一定要收下这六袋金子，我心里非常愧疚，真后悔当初那样对待您。”

蛇抬起了瘦长的头，左右摇摆了一下，说：“过路人，这不是你的错，你不过是这个王国中的一员。当整个王国像一个狐狸窝的时候，你也变得狡猾起来；当整个王国血雨腥风的时候，你也无法抑制内心的愤怒和狂躁，挥刀砍了我的尾巴；而现在整个王国一片祥和，你也学会了感恩和仁慈，送给我所有的金子。但是，你不明白，对于一条像我这样置身世外的蛇来说，金子毫无用处。你拿去，好好过日子吧！”

说完，蛇就钻进了石缝里，转眼间消失得无影无踪。

农夫只得把装金子的袋子搭在了肩上，继续赶路，但这时，他突然感到肩上的金袋重了许多。

(编译：木成舟；推荐者：郭卫阳)

(题图、插图：佐夫)





股份制

杨浪和张薇是平坦镇出来的大学生，靠自己的本事，在城里的外资公司工作，这几年，两人手上都有些节余。不过男人花钱厉害些，杨浪手头上只有十万，比张薇节余的钱少了五万。

杨浪跟张薇商量：“爸妈把我们培养成大学生不容易，现在我们也是大都市的白领，‘啃老’的事不能干。我意见是，婚礼从简，用这二十五万按揭个小户型，咱们也算是有房一族了。”

张薇没意见，又补充道：“感情的归感情，市场的归市场。这房子咱们是股份制，这二十五万房款里我有十五万，我是大股东，这在婚前的财产公证中要说清楚。而且房产证到手后，在处理房子的出租、买卖问题上，我的意见是主导意见，没问题吧？”

杨浪知道，现在做婚前财产公证的很普遍，张薇出的钱确实多一些，她的要求没问题，所以就答应了。

不啃不行

几天后，杨浪回到平坦镇，把买房的事告诉了父母，起初父母很赞成他们的想法，可是说到“股份制”时，杨浪父母的神色严峻起来，杨妈说：“儿子，你真是糊涂，如果你在家庭的股份没有儿媳的股份大，以后在家的地位就低了，要受儿媳一辈子的气。

□ 杨还珠

爱情买卖



对于“80后”的结婚族来说，要想成家，就先得有一套房子。杨浪和张薇恋爱一年，到了谈婚论嫁的阶段，买房自然成了他们的头等大事。



你看在我们家里，因为你妈没有工作，家里的股份比你爸少，所以被你爸欺负了半辈子……”

“你少打岔！”杨爸脸色一板，对儿子说：“一个男人在家里没有地位，这哪成？明天我就去银行提六万块钱，把你的股份加大，让你控股。”

杨浪忙说：“爸，这钱我不能要。你们已经把我培养出来了，我也‘奔三’了。按理说应该是我孝敬你和妈的时候了，可惜儿子还没做到，怎么能‘啃老’呢？”



杨爸说：“儿子，你不啃也得啃，为什么？因为关乎到你一辈子的幸福。好了，事情就这么定了，明天陪我去提钱。”

杨浪没办法，只好收下父母给的六万块钱，回到城里。

平坦镇就巴掌大的地方，杨爸杨妈给钱让儿子加大股份的事情，很快传到张爸张妈的耳朵里。张爸是镇政府“民政办”的资深办事员，他知道股份制这个概念，而且深刻体会到不控股的弊端。想当年，张爸是镇政府“以工带干”的聘任人员，是张妈的一个亲戚疏通关系，才让他有了正式编制。因此，张爸在家庭中的地位一直处在弱势，受够张妈的窝囊气。

张爸可不想让女儿重蹈覆辙，那天回家后，张爸就把事情的来龙去脉跟张妈说了，他建议出资，把女儿控股的优势再夺回来。

张妈当然也明白控股的好处，当机立断道：“我这就打电话给女儿，给她汇钱！”

那天晚上，张薇接到张妈的电话，听完张妈一番陈述后，有点不情愿地说：“妈，谁控股还不都一样，至于这么折腾吗？”

“完全至于！”张妈语重心长地说，“妈是过来人，知道婚姻的本质，你就听妈的吧。”

张薇喃喃地说：“妈，这么说来，你和爸要是不被‘啃’还不舒服了，是



吧？”

“是！”张妈斩钉截铁地说，“赶快把银行账号发过来，妈资助你两万块，快加到股份上去！”

破釜沉舟

杨爸很快了解到：张薇的股份又比儿子的多了一万块。他恼羞成怒，甚至没有征询杨妈的意见，借了两万块钱给儿子汇去。

杨爸又一次加大股份的事情，张妈很快也知道了。张妈也是恼羞成怒，她决定不和杨家拖泥带水，要干就干一票大的，令杨家无力还手。

那天晚上，张妈问张爸：“现在政府干部提前退休，可以一次性拿到八万块的补偿吧？”

张爸点点头说：“是有这样一个特殊政策，每年想进政府的人数不胜数，为了留出编制，政府给提前退休的人员提供八万块钱的补偿。不过政策再优惠，也很少能打动在职的人。”

张妈想了想，对张爸说：“老张，要不你提前退休吧？咱用那笔八万块钱的补偿金给女儿加股份。”

张爸愣住了，张着大嘴不说话。

张妈火了：“张着嘴想吃我啊！快写申请啊！”

张爸这辈子就怕老婆发火，他虽然有些不舍，但还是老老实实地拿出纸笔。张妈见状，有些不忍，缓和了语气开导道：“老张，这也是没办法的

选择。咱们不就一个女儿吗？咱们活着不就是为了她能过上好日子吗？我知道你提前退休受委屈，可为了女儿，这值得啊！”

张爸明白事情不可逆转，索性摆出高姿态，说：“为了你和女儿，提前退休算什么？我这就写申请！”

张爸提前退休的事情办理得一帆风顺，没几天，批复下来了，补偿金也到位了，张妈立刻把钱打到女儿的卡上。

这下张妈洋洋自得起来，她自言自语道：“老杨家，我这招‘破釜沉舟’，看你还怎么跟我玩？”

杀 手 钩

张妈的“破釜沉舟”，还真让杨家束手无策了。眼看着儿子即将成为小股东，杨爸杨妈仿佛看见儿子成了受气的小媳妇，他们心里难受。怎么样才能避免儿子将来受委屈？杨爸杨妈绞尽脑汁，终于想到了一个办法。

第二天，杨爸和杨妈登门拜访了亲家，张爸和张妈觉得此次来访有些突然，不过还是热情招待了他们。

杨妈在沙发上坐下后，寒暄了几句，就直奔主题：“听儿子和张薇说，亲家也支持小两口买房了。说来惭愧，我们男方出的钱还没有女方出的钱多，实在是委屈了张薇，也让咱们家挺没面子的。我和他爸商量着，现在他们俩都在忙事业，而且感情稳



·新传说·

定，要不让杨浪再打拼几年，等经济好了后再结婚？”

张爸张妈不是傻子，立刻就明白了亲家的真实意图。他们都清楚，女儿的岁数已经不小了，结婚的事拖不起，于是张妈好言相劝：“小两口也恋爱那么久了，我们倒不在乎这点钱，还是让他们早点成家吧。”杨妈笑了笑，很坚决地说：“我们觉得太亏待你们家闺女了，还是等儿子再稳定一点吧。”

见杨妈那么坚决，张妈只好认输，说：“亲家你们太客气了。为了让你们有面子，买房的钱你们家占



大头，孩子们还是赶快结婚吧。你们盼着早一天抱孙子，我们也盼着早一天抱外孙不是？”

杨爸杨妈听了，大喜而归。

回家路上，杨爸打电话给儿子，喜气洋洋地叫他赶快买房，马上结婚。杨浪说：“爸，房子我们已经买了，婚期定在国庆节。”

“买了？”杨爸惊呼，“你不是让张薇控股了吧？”

杨浪说：“为了不让老人上火，我和张薇每人出十万，谁也不控股，谁都能控股。”

“那你以后在媳妇面前说话就不硬气了啊！”杨爸心有余悸地说。

杨浪说：“爸，你们这么较劲，我和张薇都理解，不都是爱子女的表现吗？不过，你们爱得有些多虑了。我和张薇婚前财产公证那是以防万一，这也是现代婚姻走向理智和文明的表现。其实，爱情和婚姻不是买卖，不是谁控制谁。如果婚姻里真的有一方想控制对方，这样的婚姻肯定走不下去，至少不幸福。爸，你明白我的意思吗？”

“有点明白了。”杨爸顿了顿，又说，“我都‘控股’你妈大半辈子了，下半辈子，我‘撤点股’出来，和你妈平起平坐。对了，你叫张薇给她妈打个电话，叫她妈也‘撤点股’出来。她爸这半辈子，够憋屈的！”

(题图、插图：刘斌昆)



死在精神病院附近的人

林伟是市公安局刑警队的副队长，由于他的思维敏捷，观察力敏锐，连破了几个大案。这天，林伟接到一通报警电话，说三台路发生了一起命案，他立刻赶往案发现场。

据现场了解，受害人叫于茂刚，是市内某家医院的内科医生。他的后脑有很明显的致命创伤，初步判断，他是被砖头类的东西敲击致死。

林伟首先对于茂刚生前工作的医

一块砖头 引发的 血案

□ 黄 云

院进行调查，据医院领导反映：于茂刚是一位优秀的医生，没有复杂的人际关系。

林伟问：“会不会因为医患纠纷，或者医疗事故纠纷而导致报复？”

医院领导说：“我们医院是发生过一起医疗事故。几个月前，有一个女患者，因为阑尾炎发作，送到医院来，本来这只是一个小手术，也不存在什么伤亡的可能，问题是，在手术过程中，那名女患者突然死亡了。患者的家属立即怀疑是医院的问题，跑到医院来大吵大闹。”

医院领导接着说：“院方对女患者做了尸检，怀疑她是体质异常而死，但至今还查不出真相，所以我们还是赔偿了死者家属不少费用，才把这事平息下来。而于茂刚，后来就一



一直在探求这方面的原因，想查出女患者的真正死因，他不想背负着一个杀手医生的罪名，但是，他还没来得及调查出结果，人已经死于非命了……”

林伟专门对这起医疗事故进行了调查，也没查出异常，死者家属拿到赔偿后，也就罢休了，因此，不存在家属报复的可能性。之后，林伟把于茂刚周遭的关系调查了一遍，基本排除情杀、仇杀的可能。

林伟陷入了困惑中，他现在只能从案发地点入手了。林伟想到案发地点附近最知名的单位，莫过于青山医院，青山医院是市精神病院，而青山医院北面在修一座职工宿舍楼，建筑材料堆放在工地上。于茂刚死于砖头袭击，现在物证还不知下落，但显然，很可能就是来自于工地。

林伟有一个推测，只是感觉太过荒唐了，那就是——一个精神病人从医院里跑出来，无意识地杀害了于茂刚。现在无论如何，只能从现场的蛛丝马迹进行调查了，当然，精神病院也纳入了调查范围。

凶手是精神病患者？

第二天，刑警小余从青山医院回来，对林伟说：“我到医院时，觉得很奇怪，由于我穿着警服去的，护士们见了我就下意识地躲开了，我要求见他们院长，护士说院长出差了，刚走，

还说要很久才回来。这未免也太巧了吧，刚在他们医院外面出了人命，院长就出差了？”

林伟心里不由得一动，他带上小余再次去了精神病院，不过，这次他们穿的是便服。他谎称是熟人推荐，找院长有急事，很快有人把他们带去了院长办公室。

见了院长，林伟亮出了真实身份，院长大吃一惊，无奈之下，不得不说出实情：案发那天晚上，值班的护士发现5号病人和8号病人失踪了，几个小时后，那两个病人又回到了医院。只是，当他们出现后，护士发现，在药品库房里，有沾满血的鞋印，鞋印一直延伸到了走廊上。医院员工立刻查了住院区，发现5号病人的被子下放了一块砖头，上面居然还有明显的血迹。

林伟皱了皱眉，问：“那你之前为什么要回避我们呢？”

院长擦了擦头上的冷汗：“我听说出了命案，又想到案发当晚医院的情况，猜想很有可能就是医院的病人干的。虽然说精神病人杀人不犯法，但是，作为医院，有缺乏监管的责任，我是怕自己被牵连，干脆让人把5号病人床上的砖头扔了，床单也换过了，还把库房到走廊的血迹也拖干净了。然后吩咐员工，只要有警察找上来，都称自己出差了……”

林伟气不打一处来，问：“你让谁



把砖头扔了？扔在哪儿了？”

“让李护士扔的！”院长叫来了李护士，李护士说她直接把砖头扔在病理科后面的草坪里了。林伟让她带路去找砖头。

草坪上有很多废弃用品，林伟他们找了很久，根本就没有李护士所说的那块砖头。李护士还在不可思议地挠头皮：“怎么会这样？我确实是丢在了这里的。”

林伟想：这里是精神病院，随便来个病人就可能把砖头拿走，于是他让李护士带路去5号病人的病房。

来到病房，李护士指了指靠窗的一个铺位，说那就是5号的床位。林伟来到床位前，仔细查看，当他掀开被子时，一块砖头赫然出现在他的面前，上面的血迹已经干了。

李护士惊叫起来：“怎么会这样？我明明把这砖头丢到了草坪里的，而且今天早上，我还给这个床铺叠过被子，没发现什么砖头，怎么现在砖头又回来了呢？”

林伟思索着：看样子，李护士不像在说谎，有可能是5号病人杀了人，把砖头拿回来，后来看到李护士把砖头扔了，又把砖头重新找回来放在被子下，他有精神方面疾病，做出再离奇的举动，也是正常的……

林伟让小余把砖头包了起来，随后又去了库房取样，最后去隔离间看了5号和8号病人。

林伟发现，8号病人一直坐在墙角，也不抬头看他们。他的头发又油又脏，还有不少头皮屑，而5号病人，一见到林伟，原本涣散的眼神，突然亮了起来，并朝林伟扑了过来，还大叫着：“涨了……涨了……”林伟注意到，5号病人手上有拉扯的痕迹。

不合常理的出牌

回到局里，林伟把证物交给了鉴定科检验，然后认真地看着两个精神





病人的资料。

8号病人，名叫袁内明，家里有老母亲，还有个妹妹，已经出嫁了，叫袁娟。林伟看到这个名字，觉得有些熟悉，但又想不起哪里不对劲，他想可能因为这个名字过于普遍了，于是接着往下看。袁内明的公司破产后，他精神上受不了刺激，他的母亲只得把他送往精神病院，而当时他一再咬定自己没有精神病，但据他平时生活中的表现，还是被断定有轻微的精神分裂症，治疗半年就出院了。就在半个月前，他再次入院。

而5号精神病人，叫王科，因为炒股失败，欠下了巨额债款。这些年一直待在精神病院，他的反应尤为奇怪，看到红色就兴奋、狂躁，医生判定与股票红盘有关。林伟想起刚才在精神病院，他恰好穿了一件红色T恤，怪不得王科要向他扑过来。

林伟在思考的时候，小余已经把鉴定结果送过来了，鉴定显示：砖头上的血迹确实是于茂刚的，库房里的指纹与王科完全吻合，此外，王科的鞋底还沾有于茂刚的血迹。

小余说：“一切的证据都表明，王科就是这起案件的凶手。”

可林伟老觉得哪里不对劲，他若有所思地说：“你不觉得奇怪吗？王科专程跑到三百米外的工地上捡砖头，当时工地上住着不少民工，他为什么不敲击别人，恰好只对于茂

刚？”林伟接着说：“如果是攻击头部，接常理，受害者脑皮层的血管隔着相对厚的头皮和头发，血是不会一瞬间溅开的，更不可能溅在鞋底上。那么，鞋底沾上的血怎么解释？”

小余说：“可能是在于茂刚死后，从脑里流到地上的血，不慎让凶手的鞋子给沾上了。”

林伟顺着他的话说：“但是从重创到血流出来，这个过程需要一定的时间，应该是30秒到一分钟左右，凶手完全有时间逃离现场，而他的鞋底却沾上了，这说明了什么？还有，王科把于茂刚杀害了，看到红色的血迹却没有引发狂躁症，他是怎么无声无息地从现场消失了呢？”

小余陷入了困惑中。林伟推测说：“这不是一起简单的精神病人无意识致人死亡的案件，整个作案过程显得那么有条不紊，一个精神病人能做得这么完美吗？”林伟一时苦恼起来，他感觉案子似乎要陷入死胡同，因为许多证据都被那院长给清理掉了。

畸形的计划

这时，于茂刚的单位来了电话，让警察去医院一趟。林伟赶了过去，医院领导拿出一叠单据来，说是现在发现，于茂刚所调查的那个死亡女患者除了有阑尾炎外，肾脏功能特别差。她临死前，身体里有一些胆盐、胆



酸等有毒物质。应该是这些物质引发她中毒，诱发了肾功能衰竭而死亡的。林伟看着资料，才注意到死者名叫袁娟，他突然明白了，为什么“袁娟”这名字让他熟悉。

同时，鉴定科又有新的检验结果。在库房里取到了王科的指纹，而更令人惊讶的是，在取证物中，还发现了一个人的头皮屑，这个人就是袁内明！

林伟的大脑飞速运转着，立即作出判断，马上让小余去医院，暗中监视袁内明，就在当天下午，袁内明就露馅了，小余在他身上查到了偷配的库房钥匙。

袁内明被带到了警局，他一直装疯卖傻，林伟拿出钥匙，问他：“这钥匙在哪里配的？一个精神病人，会懂得跑出去私配医院的库房钥匙？”

袁内明愣住了，他问：“你怎么会查到我身上的？”

林伟说：“我查了你的家庭资料，你的妹妹叫袁娟，而袁娟不就是死在于茂刚手下的那个女患者吗？”

林伟继续说：“砖头是你早就准备好了的吧？那天晚上，你先把王科连哄带拉地拖到了库房，脱了他的鞋子，自己穿上，把他锁在库房里，再跑出医院，把于茂刚杀害了，你故意踩上于茂刚的血迹，回到库房，再换回了自己的鞋。把沾血的鞋子给王科穿上，再把他放出来，然后把砖头也放在他的被子下了。也因为这样，王

科的手腕和脖子上留下了拉扯的痕迹。当然，这一切是你戴上手套做的，你的目的就是让我们以为，是王科精神病发作，杀害了一个过路人。你确实做得很高明，但你忘了一点，你不爱洗头，头皮屑又多，很容易掉落，这就把你的证据给留下来了。”

铁证如山，袁内明不得不承认是他谋害了于茂刚。因为他妹妹就死在于茂刚的手里，妹夫拿了巨额的赔偿金，一条命换一笔钱，自在乐意，根本不想节外生枝，可他忿忿不平，他不想妹妹就这样冤死，于是设计了一个报复计划……

林伟想了想，说：“医院已经查出，根本就不是于茂刚害的你妹妹，你妹妹生前是不是服过蛇胆？”

袁内明愕然了，说：“妹妹的肝脏一直不太好，上次我高价买了蛇胆，给妹妹服用。”

林伟忍不住说：“你妹妹是被你害死的，是生吃蛇胆而致命的。完整的蛇胆，会促进肠胃道对胆汁的吸收，而蛇胆中含有许多有毒物质，生服蛇胆会加剧毒性，产生副作用。”林伟把于茂刚的调查结果给袁内明看。

袁内明恍然大悟，他不由得捂脸痛哭起来，不知道是因为自己的无知害死了妹妹，还是谋害了于医生，或许二者兼有！

（题图、插图：谭海彦）



经济头脑

□ 路 华



这 几天，阿P很郁闷，为什么呢？因为小兰整天埋怨他没有经济头脑，不会赚大钱，阿P听多了也来气，于是和小兰大吵了一架，吵到最后，小兰回了娘家。阿P憋了几天闷气，决定出去散散心。

这天，阿P坐车来到了旅游名城燕都市，经过一家名叫绿荫的宾馆。这宾馆门边挂着“转让”的牌子，显然经营不善。

阿P要了一间80元的标间，洗完澡后，他躺在床上，顺手拉开了床头柜的抽屉，一看乐了，原来抽屉里有矿泉水，方便面，还有塑料袋包装的老猫牌内裤。

有这么多东西送，80块钱的房费看来不贵啊！阿P把身上穿了五年的内裤扔进垃圾桶，换上了那条新的内裤，正高兴呢，一看却傻了眼，原来柜子上还有一个“顾客须知”的牌子，牌子上写着：矿泉水10元一瓶，方便

面8元一包，内裤38元一条！

老猫牌内裤，阿P刚才在对面服装店里问过价了，老板说吐血价3.8元一条，阿P觉得老板吐的血还不够多才没买。看那质量，要说冒牌，也只能说这宾馆里的才是冒牌货，可宾馆老板这么放进抽屉里，立马翻了十倍的价，真是坑人啊！

这可怎么办呢？阿P想了想，忽然一拍大腿，马上打电话给服务部，问服务员房间里装没装摄像头，如果装，现在马上退房不住了。服务员说没装，阿P一听就跑到那服装店里，花3.8元买了一条一模一样的老猫牌内裤，回来照原样叠好装袋，放进抽屉里。

阿P做完这些，刚想把服务员叫来，忽然一个激灵：裤子上不会有什记号吧？阿P赶紧把身上的内裤脱了下来，一看乐了，果然裤子的铭



牌上有用钢笔写着的两个字：“绿荫”！

阿P只得重新打开包装袋，在自己买的那条裤子上照猫画虎写上了“绿荫”两字，一切完成之后，这才把服务员叫来，拉开抽屉，指着里面的东西，说：“服务员，你们这些东西好像有人动过了，你来确认一下，否则等下别怀疑我！”

服务员盯着抽屉看了半天，灿烂一笑，说：“先生您多虑了！这些东西没人动过。不过就算您动过了，只要您不使用，不会多收您钱的！”

看来没问题了，等服务员一走，阿P学着时装模特走起猫步，得意地笑了，谁说我阿P没有经济头脑，看我这么两下子，九倍差价就到手了！

绿荫宾馆在城北区，第二天早上起来，阿P在城北区内的风景点转了一圈，中午回来打算退房，到城南去找地方住，然后再逛城南的风景点。

退房时，没想到宾馆的张老板却板起了脸，说这房不能退，阿P问为什么，张老板把两条内裤往他面前一扔，说：“你呀，看起来像个好人，可没想到竟敢狸猫换太子！”

阿P一听头嗡地一响：我搞得天衣无缝的，你怎么还看得出来？八成是吓唬我，想让我不打自招！阿P这么一想，就死鸡撑硬颈，说：“老板，

没根据不要吓唬人，我阿P可不是吓大的！”

张老板一听扑哧一笑，说：“你呀！是聪明，可是还没出师，你想阴我，还得做我三年徒弟才行！”说着，他摊开那两条内裤，指着铭牌上的“绿荫”两字，说：“你仔细看看，这两条裤子上的‘荫’字，有什么不同？”

阿P仔细一看，不由得脸涨得通红，连声说：“对不起！我确实是换了裤子，可是它们的质量是一样的！”

原来那“荫”字，张老板故意在“月”中间多划了一杠，马大哈的阿P愣是没看出来！

张老板哈哈大笑，说：“质量一样？一样你还换个啥呀？别说了，你赔我38块钱损失，要么报警，让警察处理。你自己选择吧！”





·阿P系列幽默故事·

这3.8元的裤子就成了38元，这岂止是坑人，简直是抢钱！如果把钱罚了，自己岂不是很没脸面？不行，小兰一直说自己没有经济头脑，我阿P一定要想个办法，让大家看看，自己的经济头脑有多强！

阿P想到这里突然灵机一动，说：“老板，我曾经是商业咨询公司的首席策划师，我有经济头脑，我现在给您出个点子，如果您觉得可行，就把罚款减一减，算是我的点子转让费，怎么样？”

张老板抬头看了阿P半天，点点头，说：“我这人，吃的就是没文化的亏，行，你说说看，合适的话就依你！”

阿P拍拍脑袋，想了想说：“这样吧，你的店叫绿荫宾馆，你可以在‘绿

荫’两个字上做文章，比如你可以找一些花草树苗，免费给住店的客人一人一株，让他们回去种，这样你的店名不久就传遍大江南北，到时你还愁什么没有客人，我只怕……”

张老板一听立马打断了他的话：“原来是这样的狗屁点子！等宾馆出名，我的头发也白了，还有个屁用！我现在要的是实际效益，没说的，交罚款吧！”

这冤枉钱真要交出去，小兰知道了，这婚也离定了！不行！阿P想了想又灵机一动，说：“好！我现在就给你点实际效益看看！我看你今天顾客也挺少的，这样吧，在六点钟之前，我帮你拉五个客人来住店，如果拉不到，到时我再交罚款，怎么样？”

张老板一听嘴咧到耳根，笑着说：“你还挺有能耐的，好吧，六点钟前你给我拉五个客人，你自己可不算在里面，不行就交罚款，就这么定了！”

拉五个客人还不简单，阿P来到街上，看着匆匆过客，不久就拉来了四个客人，可接下来不管阿P如何巧舌如簧，就是拉不到最后一个客人。

张老板搬了张马扎坐在门口看阿P，心想：这下黔驴技穷了吧？只要再过三个钟头，罚款还是老子的！哈哈！

过了没多久，那阿P竟然不拉客了，坐在树下，一边抽烟一边拿着手





机乱摁。看来阿P八成也泄了气，玩起手机游戏来了呢！

张老板看着看着眼皮耷拉下来，竟然打起了呼噜，也不知睡了多久，等醒过来时，已经五点五十五分了，张老板从马扎上蹦了起来，四处张望却不见阿P的身影，这家伙莫非跑了不成？

张老板正想着，就见阿P拉着一个女人火急火燎地跑了进来，把80元钱往前台一扔，说：“马上给这位女士开一间房！80块的！”

等服务员开好了房，阿P又向服务员伸出手，命令似的说：“也给我一把钥匙，我跟她一起住！”

张老板本来看阿P拉来了人，正一肚子气没处撒，此时听他这么说，心想这女的八成是阿P情人，就想刁难他解气，说：“你跟她一起住，凭啥呢？按规定没有结婚证不能男女同住，你要住也行，再交180块钱！”

没想阿P一听把皮夹里的结婚照亮了出来，笑道：“凭啥，就凭这个，她是我老婆，我几天前刚跟老婆闹矛盾，她回娘家了，可为了完成你的任务，我刚才发了一条短信，她就立马去车站，坐了三个钟头的车赶来了，怎么样？哈哈！”

“什么短信这么厉害，竟然能把老婆叫来了？”张老板一听眼直了，急巴巴地问。

阿P把手机一扬，说：“这个，明

天再告诉你！”

原来，张老板前两年因为包养情人而跟老婆闹矛盾，老婆离家出走了，他打电话叫她回来，老婆说他整天给情人发短信，现在让他也给自己发一个，如果能打动她，她就回去，不能打动的，那就离婚。结果张老板到网上找，自己编，找人写，总共发了九十九条情意绵绵的短信，也没能打动老婆的心。此时，他倒想看看，这家伙有什么本事，竟然用一条短信把老婆拉来了。

张老板等了一夜，第二天早上，阿P刚起床，张老板就把他的房门敲开了。看了短信，张老板大摇其头，说：“原来是这么条烂短信，你这不是损我吗？我简直就是短信里的人啊！”

原来阿P发的短信是：“人家有别墅，可那人的老婆在别墅里哭；人家有名车，可那人的老婆在名车里哭。我没有别墅名车，但明天就是我们五周年结婚纪念日了，我在绿荫宾馆开了一间房，我今晚要在这里，看到你当年那样灿烂的笑容！”

张老板说完掏出80元钱递给阿P，说：“看在你俩这么恩爱的份上，你昨晚这房费免了！”

阿P一听乐得差点蹦了起来：没想到这也省钱，看来夫妻恩爱，才是真正的经济头脑啊！

(题图、插图：顾子易)



邪门的秤砣

□ 于 强

早年间，东城门外有家参药铺，里面有人参、草参、洋参、须参应有尽有。掌柜姓索，祖上都是参商。

索掌柜为人精明，善于投机，是个老鼠嘴里也能掏米粒的主儿。年轻时，他第一次外出买参，身上只有两块银元本钱，同行的参商都讥笑他，两块银元连根参须也买不到，可索掌柜却胸有成竹。

用那两块银元，他只买了半根红须参，这红须参外号“钓魂勾”，人得了重病快咽气时，只要给他灌下半碗红须参汤，就能让病人多活半炷香、多喘几口气。揣着这半根红须参，索掌柜啥事也不干，整天在城里瞎转悠。大约半个月后，当地一个姓牛的富户突发急症，快不行了，可这牛老爷子还没告诉家人他的三千块银元埋



在哪里，牛家人都快急疯了。这时，索掌柜瞅准时机，立即上门兜售那半根红须参，牛家人问多少钱，索掌柜晃着一个指头：“一百块银元。”

牛家人吓了一跳：“你这是讹人啊！”索掌柜揣起参，说：“不买拉倒，你们去药铺买便宜的吧。”从牛家到药铺，来回最少一个时辰，到时候牛老爷子早该挺尸了。牛家人没法子，只得乖乖掏了钱。半碗参汤灌下，牛



老爷子果然醒了过来，告诉家人，那三千块银元就埋在南屋炉灶底下，随后才咽了气。

两块银元换了半根红须参，半根红须参又换了一百块银元，这让初出茅庐的索掌柜在同行面前大出风头。

凭着一肚子精明算盘，多年下来，索掌柜赚下了万贯家财，可他只有一个女儿，这一肚子生意经，该传给谁呢？索掌柜把眼光落在了参铺里的几个小徒弟身上。

徒弟们里有精明的、有厚道的，索掌柜想：精明的徒弟，自己教会他本事，说不定会反过来坑自己；厚道的徒弟嘛，又太老实，被人家卖了，反而帮人家数钱……到后来，一个叫小五子的徒弟让他看上了。

这小五子没爹没娘，长得英俊魁梧，人老实却不傻，正好符合索掌柜的择人标准。那天，索掌柜把小五子叫到跟前，说想把自己的本事教给他，问小五子愿不愿意学。小五子赶紧趴在地上，磕头如捣蒜：“愿意，愿意。”

参铺里买卖，无非买进卖出，虽然简单，却要察言观色，用尽心计。索掌柜教小五子如何砍价、如何识货、如何渔利，小五子听得频频点头。随后，索掌柜又把铺子交给小五子打理几天，自己从旁观察。

观察了几天，索掌柜看出了问题：这小五子目光短浅，有时候为了

蝇头小利，经常干些捡了芝麻、丢了西瓜的糊涂事。索掌柜教训了小五子几次，效果却不大，后来，索掌柜眼珠子一转，计上心头。

这天，索掌柜叫来小五子，问他：“在做买卖时，你是不是时常拿不定主意？”小五子点头说是。于是索掌柜拿出了一根秤杆，这秤杆两头各有一个秤盘子，左边的秤盘是红色的，右边的秤盘是黑色的，商家俗称为“太平秤”。

索掌柜说：“买卖嘛，无非是为了获利，生意如果获利大，就做，获利小，就不做。”随后他又拿出一些秤砣，告诉小五子：以后做生意拿不定主意时，就拿这根秤杆出来，想一下这个生意能带来什么利益，想到一件利，就往左边的红秤盘里放一颗秤砣；再想做这个生意有什么弊病，想到一件弊，就往右边的黑秤盘里放一颗秤砣。最后，如果红秤盘里秤砣多，秤杆子被压得低向左边，就代表生意利大于弊，反之，就是弊大于利。“这样一来，这件生意该不该做，不就一目了然了吗？”

小五子恍然大悟，一下子明白了师傅的秘诀。从此，只要遇上大买卖，小五子就把那根太平秤搬出来，计较利弊，结果买卖越做越精明。索掌柜见自己的教导大见成效，心里不免洋洋得意。



一天晚上，索掌柜见

小五子瞅着那杆太平秤发呆，就问他有什么心事。小五子挠着头问：“师傅，这秤能称出生意的利弊，不知是否能用来称其他事呢？”

索掌柜哈哈大笑：“天底下不论啥事，都可以称一下。”小五子不明白，索掌柜告诉他，凡事都有利有弊：“打个比方，我正在给女儿找婆家，这也要称一下利弊。找个有权有势的，还是找个老实厚道的？找个有权有势的女婿，吃喝不愁，光耀门楣，身傍大树好乘凉，这就是利；那老实厚道的有啥用，贫贱夫妻虽然恩爱，不如一筐金银实在，这就是弊，明白了吗？”

小五子想了一下，猛然点头：“徒弟明白了。”

索掌柜拍着小五子的肩膀：“小子，要用心学啊！”

过了几天，一天深夜，索掌柜内急，起来方便，经过小五子窗前，发现徒弟屋里的油灯还亮着。索掌柜奇怪，这么晚了，这小子在干什么呢？他凑到门缝前一瞧，小五子正在那杆太平秤前，不停地搬动秤砣，还不时在纸上写着什么字。索掌柜心里高兴，小五子这么晚还在忙着算计生意，孺子可教啊！

没想到第二天一早，没等索掌柜起床，几个丫环婆子就风风火火冲进

来，大叫：“不好了，小姐不见了！”

索掌柜跳起来，问怎么回事。丫环婆子说，昨天晚上睡觉时，索小姐还好好的，今天早上起来一看，发现人去楼空，只在墙角发现了一把爬墙的梯子。

索掌柜气晕了，自己已把女儿许配给了城中首富做填房，今日就要送聘礼，这可怎么好！他来到梯子前，发现地上有两行脚印，一行是女儿的，另一行是男人脚印！他气得大叫：“肯定是有人拐跑了我的宝贝女儿。”他立即召集所有徒弟，里面唯独少了小五子。

索掌柜气急败坏地来到小五子屋里，发现人早没了，只有那杆太平秤还摆在桌上，只见黑秤盘里堆满了秤砣，里面还压着一张纸。索掌柜抓起纸，只见上面胡乱写着：若与小姐私奔，弊——浪迹天涯、居无定所、隐姓埋名、前程尽毁……

“这小子肯定昏头了，这么多弊，他还敢做！”索掌柜气得胡子乱抖。这时，他发现在红秤盘只有一颗秤砣，下面同样压着一张纸。索掌柜一把捞起来，说：“我倒要看看，是什么利让那臭小子狗胆包天。”

展开纸，上面只有四个字：情意无价。

索掌柜一愣，随即“哇哇”怪叫了几声，一屁股蹲在了地上。

(题图：黄金昌)



□ 老三



『的哥』

奇遇

痛苦到要自杀

凡是上夜班的“的哥”，最怕遇到两种人：第一种是小混混，第二种是醉酒汉，可就在前几天，的哥阿强就遇到了一个举止特别、行踪怪异的醉汉！

那天午夜，阿强的出租车停在“大富翁”夜总会前的路边。阿强二十来岁，留着两撇漂亮的小胡子，剃着小平头，叼着根带烟嘴的香烟，一副吊儿郎当的样子。

这时，一个醉汉被两个服务生搀扶着，塞进了阿强出租车的后座上，服务生说了声“一路顺风”，就回去了。阿强发动了车，头也没回地问：“请问先生去哪儿？”后座的那醉汉含混不清地咕哝了声“往前开”……

“好咧！”阿强伸手按下计价器，驾着车，车子在路灯通明的街上行驶

了几公里后，后座竟传来了打鼾声，阿强把车开到路边，用力一踩刹车板，“吱”地来了个急刹车，醉汉猛地醒了，睡意蒙眬地问道：“怎么了？”

“我这车可不是旅馆——你到底要去哪儿？”醉汉听阿强这么一说，明白了，他不满地掏出一大把钱，足有好几千，扔到副座上，然后干脆躺倒下去，半生气半央求地说：“求你了，让我睡一会儿，你开一晚上车多少钱？我付你双份。”

既然有这等好事，阿强乐得轻松，他把车停到树荫下，熄了火，下车打开后备箱，拿出两件军大衣，一件扔到醉汉身上，一件自己盖上，锁了车门，自己也躺下睡了。

这一觉睡得好舒服，天蒙蒙亮时，两人醒了，阿强仔细打量了醉汉，见他是个年轻人，面色苍白，身材瘦



·情感故事·

削，一身服装虽然皱巴巴的，但看得出全是名牌。阿强按一晚上的最高收入来计算，乘以2，扣下双份车资，把多余的钱交还给了醉汉。

对方把钱胡乱揣进怀里，说自己叫任得华，小名华仔，还尴尬地表示了歉意，说昨晚喝多了。“我喜欢你的小胡子。”华仔开起了玩笑，“另外，你的声音也蛮好听，挺温柔……走，去我家。”

阿强载着华仔，来到市郊的“明月豪庭”小区。这是个高档住宅区，传说能住进这个小区的，身家至少都得8位数。华仔领着阿强参观他的别墅，参观完后，他不肯放阿强走，一脸落寞的样子，可怜兮兮地央求道：“求求你了，别走，在这陪我一天好不好？”阿强说：“你应该是富二代吧？我却是个穷光蛋，一天不工作一天没得吃。”

“那我租你的车总行吧？以后你的出租车就是我的专车，你就是我的专车司机，我每天付你双份钱。”阿强听了，心中暗喜，说：“好吧。”

华仔接着和阿强聊了起来，他说自己30岁，父母因为一次意外事故，在国外商务考察时不幸飞机失事，都去世了，他们给他留下了一大笔钱。他从小娇生惯养，衣来伸手饭来张口，除去吃喝玩乐，就是醉生梦死。华仔叹了口气，问：“你呢？”

阿强说：“我23岁，小康人家。”

说到这里，华仔的神情中充满了痛苦和绝望，他说自己觉得活着没意思，昨晚从夜总会出来，他原本准备回家后就自杀的……阿强吓了一大跳，脱口而出：“你疯了？”

华仔痛苦地摇着头，两只眼睛中竟然全是泪水，阿强心肠软，看到华仔这样子就安慰道：其实，一个人要想快乐起来是很容易的。

“真的？”华仔抹去了眼泪，仿佛揪住了一根救命稻草，死死盯着阿强：“你能让我快乐起来？那种真正的快乐？”

“你就瞧好吧！”

快乐其实很简单

下半夜，阿强开车载着华仔，悄无声息地在马郎村村口停了下来。这是个城中村，一式的砖瓦平房。村里人早搬楼房住了，在这租房的全是些收破烂的、卖菜的外地人。

阿强领着华仔下了车，华仔背着个鼓鼓囊囊的帆布包，里面全是百元新钞，是他白天才从银行取的。他不清楚阿强让他取这么多现金干什么用，又为什么带他到这里来，但为了得到阿强说的“快乐”，他只好听从。

阿强带着华仔蹑手蹑脚地摸到村口第一户人家院门外，对他耳语道：“从门缝里塞100块钱。”

“原来你是让我……”



“嘘——”阿强低声说，“你说只要得到快乐，花多少钱都愿意，你得听我的。”

华仔长这么大，从小到大都是别人给他钱，头一次听说把钱给人家能得到快乐，反正阿强说这个村只有三百来户人家，满打满算也就三万块钱，他决定用这笔钱试试，看能不能得到快乐。于是，华仔跟随着阿强，从村口第一户人家开始，挨家挨户，从门缝往里塞钱，每户一张百元钞票。等干完这一切，天放亮了，华仔坐进出租车里，气喘吁吁地说：“好了，钱发完了，咱们走吧——我没觉得快乐啊，就觉得累。”

“少安毋躁，少安毋躁！”阿强要华仔等等，就在这个时候，宁静的村庄逐渐喧闹起来，街上很快挤满了人。阿强拽着华仔下了车，往人群里钻，耳朵里听到的，全是人们在议论那从天而降的100元钱：“这到底是咋回事啊？谁给我们家里丢了100块钱？这钱我看八成是菩萨显灵，是菩萨在救苦救难呢！”“好人啊，拜托老天爷，让这样的人得好报，长命百岁吧！”

阿强再瞅瞅华仔，见他笑得合不拢嘴，嘴角几乎扯到了耳朵根子，他说：“今天太快乐了，明天咱们干什么？”

阿强没有说，他只让华仔好好休息，明天一早开车来接。这一天，华

仔吃得很多、睡得很香。

第二天早晨，阿强来接

华仔。他们开车来到一条小马路旁停了下来，这条小马路有一百多米长，被两家单位的围墙夹在中间，路两旁丢满了垃圾袋，有几处几乎堆成了小山。

阿强介绍说，小区里的居民上街，这是条近道，路边本该设个垃圾箱的，但因为小马路在小区范围外，因此物业不管，天长日久，垃圾越积越多，成了老大难问题。今天，他们要做做好人好事，帮忙清理。

华仔难以置信：“帮人家清理垃





·情感故事·

圾也能快乐？”

阿强笑道：“你试试就知道了！”

华仔说：“好。”附近有个建筑工地，阿强去租借了一辆独轮小推车和两把铁锹，两人把垃圾装上车，送到几百米外的垃圾站。他们一车车地推，热火朝天地干着，小区里的一些居民渐渐围拢上来，一个老太太问：“你俩是谁呀？”阿强答非所问：“这里太脏了，我们没事，帮着清理清理。”

“他俩是环卫的？”有人自言自语，旁边的人立即否定：“不可能，找环卫多少次了，白搭；你们也不可能 是物业的！”大家一边议论，一边帮着清理垃圾。阿强又找来了一个蹬三轮捡破烂的男子，给了他钱，叫他用三轮车拉来了两只铁制垃圾桶，让居民们以后把垃圾扔进桶里。这时，阿强问那个捡破烂的男子：“今天是几号？”

有人抢先替他回答：“20号。”

阿强拿出500块钱，给了那个捡破烂的男子，说：“我替我的朋友雇用你，以后只要垃圾桶里的垃圾满了，请你及时清理，送到垃圾站去。往后每个月20号中午，我都会来这里，给你发500块钱的工资。”

捡破烂的男子喜出望外，一个劲地表态：“您放心，我不光清理桶里的垃圾，从今往后，这条小马路也归我

打扫了！”

阿强从人堆里拉出扭扭捏捏的华仔，高举起他的一只手，大声嚷道：“我只是个干活的，真正的好人、雇主在这里，好事是他做的！”

人们热烈鼓掌、叫好，有人拿着手机不停地拍摄着，再看华仔，简直臊成了一个大姑娘。当天下午，清理垃圾的视频就发到了网上，引发了热议，当天，华仔吃得更多、睡得更香了。

无法想到的最浪漫的事

半年后的一天下午，华仔给阿强打了个电话，让他到市第一人民医院6楼肿瘤科来。可是，当阿强走到华仔面前，微笑着，轻轻叫了声“华仔，你好”，这个时候，华仔吓得差点跌倒了——站在面前的“阿强”，竟然是一个女的：身穿连衣裙，略施粉黛，细长白皙的小腿下是一双时尚的高跟鞋，她从一个“愣小伙”，变成了一个漂亮姑娘！

阿强羞涩地告诉华仔：她家三个姐妹，她最小，从小父母把她当男孩儿养，她也习惯了当男人，还粘上小胡子去当出租车司机。其实，她的名字不叫阿强，而是叫阿蔷，蔷薇的蔷。

“那你今天为什么不想当男人了？”

“因为……因为我喜欢上你了。”说完，阿蔷害羞地捂住了脸颊，闭上



了眼睛。

华仔冲动地拥抱了阿蔷，对着她的耳朵说：“我也有一个好消息，天大的好消息要告诉你……”

半年前，医院给华仔下了“死亡通知”：他患有严重的淋巴癌，最多还能活半年。那个晚上，他酒后准备自杀，却邂逅了“的哥”阿强。为了能在死前得到快乐，这半年来，他跟着阿强做好事，每天忙得四脚朝天，累得半死不活，他却变得能吃能睡，心情快乐无比，充满了朝气，天天都盼着出去。

半年时间到了，华仔怀着忐忑不安的心情来医院复查，医生却惊讶地

发现，他身上的癌细胞竟然奇迹般地消失了。刚才一帮大夫围着他，逼问他到底用了什么“秘方”，他说他的“秘方”是“阿强”，说完就跑了出来，留下一帮大夫在那里上网查资料，想知道“阿强”是什么名贵药材。

阿蔷为心上人高兴，流着泪激动地说：“善有善报，这是你应该得到的报偿！”

又过去了半年，华仔和阿蔷步入了婚姻的殿堂，与此同时，以两人名字命名的“华蔷慈善基金会”也宣告成立……

(题图、插图：杨宏富)

· 本刊信息传真 ·

故事会·新浪 微故事大赛

10月征集主题：收藏

让你的脑细胞兴奋起来，一起跳个舞吧！

这是一次对灵感、睿智、情感和文字驾驭能力的挑战——

用1条微博，讲完1个故事。

《故事会》杂志和新浪微博(weibo.com)联合主办2011微故事大赛，邀请各路故事名家、草根英雄和世外高人展开较量！活动持续全年，每月产生一名金奖得主。

本次大赛所有作品通过新浪微博平台征集，分为“命题故事”和“自选题故事”两部分，命题故事每月一个主题，当月设金奖1名，奖金1字10元（字数低于120的按120字计），银奖2名，奖金1字5元；自选题故事由作者自由命题，全年评出金奖1名（5000元），银奖2名（2000元）。优秀作品将在《故事会》上刊登，并结集出版。更多详情请登录新浪微博页面搜索“故事会微故事大赛”或故事中国网(www.storychina.cn)了解。7月微故事（主题：情书）金奖得主：男儿国。8月获奖作品（主题：领导）名单已在网上公布。

本月微故事主题：收藏 请您根据该主题构思一篇微博故事，力求情节出人意表，立意隽永深远，文字鲜明生动，本月的微故事达人或许就是你！

（本期刊物特别选登8月微故事大赛优秀作品，详见P94）



祸从天降

□裴一璞

王 老汉养了两头小乌克兰猪，他对这两头小猪的感情简直比对亲生儿子还亲，不仅精细喂养，每天傍晚，还要领着它们围着村庄散散步。这在村里也是人们茶余饭后的谈资，都说人家有遛狗、遛猫的，还没听说遛猪的。王老汉有时也听见这些议论，但他不以为然，说：“俺家的猪可是金猪咧！每天陪俺散心，给俺解闷，才使俺老来有乐，就是给座金山也不换哪！”

王老汉这样说也有道理，自从老伴走得早，子女也都分家另过，只有自己孤身一人守着这冷冷的炕头，成日没个人说说话。自从养了这两头小猪，王老汉的人生就像焕发了第二次青春，成天围着小猪唱啊笑啊的。

这两头小猪被他养得白白胖胖，皮肤红通通的，人见人爱。更令人喜爱的是，两头小猪还与老汉感情颇



深，善解人意，每当王老汉心情不好的时候，就在老汉的腿下蹭来蹭去，瞪着黑溜溜的小眼睛，不时哼哼几声。王老汉看着小猪们滑稽的动作，心情也就变好了。

这天傍晚，又到了王老汉领小猪外出遛弯的时间了，正是阳春三月的好天气，王老汉来到村外，有一片桃树林，红艳艳的桃花满树绽放，散发着浓浓的芳香。成群的蜜蜂在花丛中飞来飞去，忙着采粉酿蜜。王老汉便领着小猪过去观赏，他知道蜜蜂是村里的养蜂专业户李有财家的，养了有三四十箱。

王老汉想跟李有财打个招呼，便喊了几声：“有财，有财！在忙啥呢？”但李有财搭好的帐篷内没人回



应，王老汉心想可能是回家做晚饭去了。

快到天黑的时候，村里有人高喊：“快来人哪！王老汉死了，就在桃树林里。”

消息如同惊天霹雳一般，迅速传遍了全村，人们纷纷往桃林跑。跑去一看，王老汉直挺挺地躺在地上，已经没有了呼吸，只有养的两头小猪还在围着它转。

桃林与蜜蜂都是李有财家的，这下他脱不了干系啦，很快王老汉的儿子便报了警，告他蓄意谋杀。这个罪过可是不轻，警察不敢大意，进行了认真的侦查。李有财哭喊冤枉，说案发那天他的确在家里做晚饭，没去桃林，人真不是他杀的。警察又寻访了村里，村民都说王老汉平素性格和蔼，爱与人说笑，与村民的关系很好，没有什么仇家。

在进行了周密的外部排查后，警察们一无所获，只得对王老汉的遗体进行尸检。通过法医细致检查，王老汉身体没有利器造成的伤痕，皮肤无破损，只是脖子上有一道道痕迹。通过放大镜检查，法医们意外发现了尸体脖子上有十几根蜜蜂的刺，这下情况几乎大白了，王老汉是被蜜蜂蜇死的。

法医介绍说一些蜜蜂的

体内含有毒液，人被蜇后很容易引起过敏反应，在数分钟就会头晕目眩，而后血压降低，导致心脏功能衰竭，最后诱发死亡。王老汉已是75岁高龄，遭受蜜蜂毒刺，致使心脏衰竭而死，但王老汉的儿子坚决不答应，说父亲平素为人老实，不会平白无故去招惹蜜蜂，一定是有意使坏，驱赶蜜蜂去蛰人。

焦点再次集中在李有财身上，但他一口否定会做这种伤天害理的事，并指天发誓，如说假话不得好死。案情又一度受阻，这时有个村民插了一句：“王老汉平时最爱的就是他养的两头小猪，去看看他的小猪，或许能找到线索。”

一句话提醒了现场的办案人员，他们找到了这时已被圈在王老汉家里的两头小猪。通过仔细检查，发现小猪的嘴巴上、耳朵上和身上也有不少





· 法律知识故事 ·

蜜蜂的毒刺。经过办案人员的缜密推断，最终揭开了这起离奇案件的谜底。

原来那天傍晚，王老汉领着小猪来到桃林散步观赏，小猪们活泼好动，用嘴巴不时在地上拱来拱去，不久就拱到了蜂箱上，把蜂箱拱倒在地上。这下可惹恼了蜜蜂们，于是群起而攻击，把小猪蛰得“嗷嗷”直叫。王老汉爱猪心切，没有多想就奋不顾身冲入蜂群去救小猪，随即被蜜蜂蛰到脖颈，重伤而死。

事情终于真相大白，但王老汉的儿子认为李有财虽然刑事处罚不够格，可这蜜蜂毕竟是他饲养的，民事赔偿难免，所以就一纸诉状告到了法院。最后，法官根据庭审及调查作出了宣判：依据《中华人民共和国民法通则》有关规定，饲养动物造成他人损害的，动物饲养人或者管理人应当承担民事责任；由受害人过错造成损害的，动物饲养人或者管理人不承担

民事责任……本案中，王老汉之死自己负有一定责任，但是，李有财作为动物饲养人明知饲养蜜蜂会对他人造成攻击，却未能采取任何有效防范措施，在无人看管情况下，导致了在王老汉遭受蜜蜂攻击后未能被及时发现、施救，显然有疏忽大意之责，故判李有财承担 50% 赔偿责任。

宣判后，原、被告双方均未提起上诉，至此，王老汉离奇死亡之案最终告结。

律师点评：

《祸从天降》故事主要表明一个法律方面问题，即特殊侵权民事责任中关于动物损害赔偿有关规定。一般情况下，应当由饲养人承担赔偿责任，然如有证据证明是受害人的过错造成的则饲养人免责。但因为此案中显然双方均有一定过错，那么就可以相应减轻饲养人的赔偿责任。

(题图、插图：谭海彦)

· 本刊信息传真 ·

法律知识故事征文

本刊推出的“法律知识故事”，通过发生在我们身边的、短小而具体的、在法理上容易混淆的个案，生动、形象地宣传法律知识。这些知识注重现实性、实用性，真正起到解剖一个案例、明白一个道理的作用。

为把这个栏目办得更好，我刊决定面向全国征文。

来稿方法：1. 从邮局寄发，请在信封上注明“法律知识故事”字样，本刊地址：上海市绍兴路 74 号《故事会》杂志社，邮编：200020。2. 从网上传递，可寄以下信箱：wulun@vip.sohu.net，请在主题上注明“法律知识故事”字样。凡已和我刊编辑有联系的作者，稿件可继续投给原编辑。



□ 马少华

楼上的 弹珠声



林平从小就很独立，上了高中后，就在外面租了一间房子住。一天晚上，林平听到楼上好像有人在往地上扔弹珠——“砰、砰、砰……”开始他也没在意，不过之后一连几天晚上都有弹珠声，这让林平很受不了。

这天深夜，林平气愤地上楼，敲响楼上那户人家的房门，可敲了好久也没人应答。这时，对门一个男子说：“别敲了，这房子都两年没人住了。”

林平一愣：“什么？没人住？那我怎么好几天晚上都听见有人往地上扔弹珠？”那人笑着说：“扔弹珠？你没事吧，除非见鬼了。”

林平头发一下子竖了起来，他突然想起了以前听过的一个鬼故事：

有一个小孩儿很喜欢玩玻璃弹珠，可是家里太穷，父母没有钱给他买弹珠玩，于是，这个小孩儿就去超市偷了一大把，结果被人发现了，小孩儿一急，把弹珠全都吞下肚里，最后医治无效，一命呜呼。从此之后，小孩儿的父母经常会听到弹珠的声音，那就是小孩儿在阴间玩弹珠。

林平越想越怕，赶紧跑出门打了个车，到同学王大鹏家过了一夜。

第二天，林平坐在教室里发愣，他开始回想，这段时间快考试了，压力太大，是不是出现幻听了？于是他让王大鹏晚上来自己家复习功课，顺便住下，想看看王大鹏是不是也能听



到弹珠的声音。

到了晚上，复习完功课，林平准备睡觉。这时，他又听到楼上扔弹珠的声音——“砰、砰、砰……”

林平看了一眼王大鹏，王大鹏往床上一仰，像是什么事也没发生，林平问：“你有没有听见什么声音？”

王大鹏看着林平一脸神秘的样子，笑道：“没有啊，什么声音？”

林平松了口气，看来真的是自己幻听了，这世上哪儿来的鬼啊？林平不禁笑了笑，说：“没事儿。”

这时，王大鹏问：“你是说楼上扔弹珠的声音吗？”林平大吃一惊，使劲儿盯着王大鹏，声音都有点颤抖：“你也听到那个声音了？”

王大鹏笑道：“这有什么奇怪的，哪个小孩儿不喜欢玩弹珠？”

林平脸色苍白，颤抖着说：“可、

可楼上根本就没人啊！”

王大鹏也吃了一惊，叫道：“你说什么？你别吓我！”林平哆嗦着嘴唇，一句话也说不出来。

第二天，林平开始搬家。这次他特地找了个顶楼，心想这下总不会再听到楼上的弹珠声了吧！

然而，弹珠像是跟他干上了，在刚搬进去的当天晚上，林平又听到了弹珠声！这下林平彻底崩溃了，整天神情恍惚，被王大鹏送进了医院。

过了几天，林平正在床上躺着，王大鹏带了一个人来看他。他睁开眼一看，原来是初中时的陈老师，林平忙问：“陈老师您怎么来了？”

陈老师笑着说：“来给我不合格的学生补补课啊！”

林平一愣。王大鹏在一边笑道：“你的事我在QQ校友群里说了，结果你猜怎么着？全班没有一个担心你的，全都在批评你！”林平更加迷惑了。王大鹏接着道：“因为这样的事，陈老师早就在课堂上讲过了，谁让你上课走神了？”

这时陈老师说：“其实这种现象很普遍，不是小孩儿玩弹珠，更不是什么闹鬼，而是霉菌在作怪。”

林平问：“霉菌？”

陈老师说：“对，就是霉菌。为了让你消除疑虑，





咱先来做个实验，小王，你去楼上吧。”

王大鹏应了一声，转身跑上楼，过了一会儿又跑了回来，问：“听到没有？”林平问：“听到什么？”

王大鹏说：“弹珠的声音啊，我刚才去楼上病房扔了几个弹珠，你一个都没听见？”

林平摇了摇头。

这时陈老师说：“看到了吧，其实楼层之间都是很厚的，一颗小小的弹珠掉在地面上，楼下的人根本就听不见。那为什么我们经常会听到楼上有扔弹珠的声音呢？因为楼层之间都是钢筋支撑的，在重量的作用下，钢筋会产生弯曲的应力，而天花板上一般都有灯线管道，霉菌会顺着这些缝隙进去，特别是钢筋和水泥接触的地方是它们最理想的生活场所，时间长了，霉菌就会把钢筋周围的水泥侵蚀掉，有了足够的空间，在应力的作用下，钢筋就会来回弹动，听上去就像是弹珠掉在地上的声音。”林平听到这儿，长吐了一口气，笑了起来。

陈老师接着道：“至于为什么弹珠的声音都是从上面传下来而不是地板下面，是因为地面上一般都放了很多家具，下面传来的声音都被家具分解掉了，而且地板上没有线路通过，传出来的声音就更小了。”

这时，在一旁的王大鹏问：“那为

什么周围的墙上也听不到呢？”

陈老师刚想说话，林平抢着说：“这都不懂？因为墙里都是砖和水泥，根本就没有钢筋，又哪儿来的弹珠声？是吧，陈老师？”

陈老师笑道：“不错，看来我教的还没全白费。”

林平又叹了口气，说：“我这个立志于建筑行业的高中生，竟然被一个小小的霉菌吓成这样，传出去还不让人笑掉大牙？都是上课不用心听讲的教训啊！”

陈老师正色道：“被人笑话倒没什么，可要是建筑质量出了问题，就不是几句玩笑能过去的。”

林平和王大鹏低下了头。

陈老师接着说道：“现在的学生上课不认真听讲已经不是个别的例子了，当然这里面也有学校的原因，教材太陈旧，跟时代脱节，教师又只会照本宣科，毫无创新，别说你们年轻人了，就是我去听课也听不下去，但是我要正告你们，以后在工作上再也不能稀里糊涂了，要学会在实践中学习，这比在课堂上学得更方便，意义更大，而且责任也更重大，来不得半点马虎。这就算是我给你们上的最后一堂课吧，希望你们能多记住一点时间。”

林平和王大鹏齐声道：“我们不会让您失望的！”

(题图、插图：谢颖)



·外国文学故事鉴赏·

根据东野圭吾的同名短篇小说改编而成

鸽子书社
www.gezi98.com

新婚照之谜

□ 杨君 改编



新婚之谜

智

美和典子是大学同学，毕业后，典子回了老家金泽，两人少有来往。一天，智美收到典子的来信，信上说典子结婚了，丈夫是她父亲公司里的员工，喜欢收集蝴蝶标本，他们现在在金泽租房住，欢迎智美到他们家里玩。信封里还附上了一张合影，智美取出照片，却“啊呀”一声叫了出来，照片上的女子不是典子，这是怎么回事？

智美苦心思索，却想不出合理的解释，于是她打电话给典子，可是电话那头无人接听。第二天一早，智美又给典子打电话，却依旧无人接听。智美担心起来，决定去金泽找典子。

她按照信上所说的地址，来到典

子家，按响了门铃，却不见有人应门。正在不知所措之际，一名身材消瘦的男子走过来，他在典子隔壁那家门前停下，朝智美瞥了一眼，便掏出钥匙开门。智美向他招呼道：“您好，您知道住在这里的夫妇到哪里去了吗？”

男子粗鲁地回答：“这种事情我怎么知道？”

智美又问：“那么您与这对夫妇见过面吗？”

男子皱了皱眉，说：“这个嘛，他们刚搬来的时候，到我家来打过招呼。”

智美把那张照片递给男子，问：“是这两个人吗？”

他瞅了一眼便道：“是啊，没错。”



智美有些诧异，又说道：“请您仔细看看，应该不是这个女人吧？”

男子变得很不耐烦：“你这个人，到底想说什么？就是这个女人，没错！”说着，他粗暴地把门关上。

智美没有找到典子，于是在她家附近的旅馆住下，等到晚上，她又给典子家打了电话。这时电话居然通了，接电话的是典子的丈夫昌章，智美自报了家门，昌章似乎对智美并不陌生。他听说智美特地来到金泽，“啊”地一下叫出声来。

智美问：“典子在家吗？我本想来见见她的，可是白天你们都不在家。”

昌章说，自己前几天在公司加班，典子出门旅游去了，要三天后才回来。智美觉得有些奇怪，问他要典子的联系方式，昌章却支支吾吾地说不出来，然后就把电话挂了。

之后，智美往自己家里打电话，查看电话留言，留言里却出现了典子的声音，典子说自己来东京找智美，可惜智美不在家。智美一脸愕然，她打了大学同学的电话，终于在一个同学那儿得到答案。原来典子今天去东京，和大学同学碰面了。智美让那位同学告诉典子，尽快与自己联系。

第二天清晨，智美房间的电话响了，是典子打来的。智美从床上一跃而起：“我找你好长时间了！”

典子说：“是啊，咱们总是擦肩而

过呢。”智美小声说：“典子，我有事想问你，我收到你那封新婚喜报了，可是有点蹊跷呢！”

“新婚？”典子的声音沉了下去，随即说道：“智美，你怎么知道我结婚的事？”

智美有些茫然：“嗯？你不是给我寄了封信吗？信里说的。”

“信？”典子顿了顿，接着说：“我没有寄过什么信啊！”

顿时，两人都说不出话来。

照片之谜

智美和典子约在宾馆见面，智美把信和照片放在桌上，问典子：“你说没有给我寄过信？”

典子看后，睁大了眼睛：“你怎么会有这些东西？这可不是我寄的，





信倒是我写的。”

智美有些茫然：“这是怎么回事？那这信究竟是谁寄出的？”

典子侧过脸，说：“我想大概是那家伙吧。”她向智美耸耸肩。

智美一脸惊讶：“不会吧，那你先生可真是个冒失鬼，居然把不相干的照片附在信里。”

典子的眼睛开始湿润了：“我怎么知道他是怎么想的？那女人可是我丈夫的前女友，或许他们俩现在还好着呢。上周五，我正在给你写信，连收信人的姓名和地址都填好了，这时，那个女人上门来了。她叫秋代，说是昌章的女友，于是把那张照片摆到我面前。她说昌章本来是要和她结婚的，因为怕拒绝我，会让他在公司里不好做人，所以才被迫和她分手，她还把昌章送她的金戒指拿给我看呢。”

智美问：“为什么不和你结婚，他在公司就不好做人了？”

典子说：“大概因为我爸爸是经理吧。反正那天把我气得半死，我刚想把那女人撵出家门，就接到昌章的电话，说是外面下雨了，让我到车站接一下。所以我就让她在屋里呆着，自己到车站接昌章。我倒要听听他有什么话说。结果昌章一听说那女人找上门来，脸一下子就青了。”

智美又问：“接下来呢？”

典子说：“等我们回到家里，那女

人已经走了，但是我咽不下这口气，我盘问昌章跟那女人是怎么回事。昌章开始还支支吾吾的，后来总算说了实话。他们曾经是恋人，后来分手了，不过，两人现在还有见面呢。”

智美听了也是一脸愤怒：“真是个卑鄙的家伙啊！”

典子突然握紧拳头，说：“是呀！我实在气不过就从家里跑出来了，星期五晚上就回了娘家。”

“原来是这样啊！怪不得你家的电话老是没人接听呢。”智美突然想到了什么，对典子说：“你那个邻居也挺古怪的，他一口咬定照片上的女人就是你。”

典子皱了皱眉，说：“奇怪，我和隔壁那个人又没见过面。刚搬来的时候，是我丈夫去跟邻居打招呼的。”

智美心想：那个男人可能只是随口答应一声吧。

不一会，典子又抱怨起来：“跟昌章结婚以后，我们经常有矛盾，他是个工作狂，而且喜欢收集蝴蝶标本，家里堆满了他的标本。我这次来东京，主要想物色一份新的工作，我准备和他分手，打算搬回东京去。不过现在，我得先把照片的事弄明白！”

失踪之谜

智美和典子来到公寓，昌章出来迎接。典子面无表情地进了屋，智美跟在典子身后，一进屋就发现成堆的



蝴蝶标本。她们并排坐着，智美拿出了那封信和照片，对昌章说：“请问这信是您寄给我的吗？”

他瞥了一眼，微微摇头说：“不是我寄的。”

典子不满地说：“不是你是谁？”

昌章黑着脸，说：“我干吗要寄这种东西？这绝对不是我干的……”

典子声嘶力竭地叫道：“我知道了，肯定是你和那女人玩的把戏。她就是要故意找茬，是她干的！”

昌章说：“秋代不会那么做的，而且我跟她已经分手了，没有关系。跟我分手后，她的精神状态差得很，前一阵子还企图自杀，幸好没有生命危险，她打电话找我，说是见不到我就要去死，我只好跟她见面。”

“骗人，全是骗人的！”典子哭了起来。

智美开解道：“我们还是先问问那位秋代小姐吧，既然不是你，也不是昌章先生寄的话，除了她之外，再没有旁人可想了。”

昌章点点头，站起身来说：“就照你说的做吧。这样下去，我也洗刷不了冤枉啊！”说着，他就走到厨房打电话去了，过了一会儿，他一脸惊惶地走出来，说：“秋代失踪了，上周五就开始下落不明了。”

下午，警察来到典子家调查情况，听完典子的陈述，警官话里有话似的说：“到目前为止，你可能是最后

一个见到秋代的人。”接着，警察又刨根问底地问了很多，典子和昌章一一作答。然后，警察取走了三人的指纹，还有那封信和那张照片。

等警察们走后，典子委屈地说：“警察不会是在怀疑我吧？他们肯定认为是我害了那个女人！”

智美安慰道：“你别这么想。搞清楚事情的来龙去脉也是他们的工作嘛。他们估计秋代大概已经……”

“自杀身亡了。”昌章突然破口而出，三人同时陷入了沉默。

第二天早晨，典子家门前停了好几辆警车，典子他们看到，隔壁的那





一个男子被警方扣押，进了警车。他们刚想出门，想问清真相，这时，几个警察走进房间，直奔卧室调查起来。

“怎么回事？”典子一脸疑惑，“我们家好像就是杀人现场呢。”

其中一个警察对典子说：“辛苦你了，秋代的案件已经查出真凶了，住在你们隔壁的樱井已经交代了自己的罪行。上个星期五，樱井听到你出门的声音，误以为房里没人，便偷偷溜了进来。”

典子问：“他干吗要偷跑到我家来？”警察指了指蝴蝶标本说：“因为他看中了那些蝴蝶标本。樱井也很喜欢蝴蝶，他看到你先生的收藏，就老打算着要把它们弄到手。”

典子又问：“那他又是怎么进来的呢？我可是把门锁好才出去的。”

警察说：“那家伙去房地产公司付房租时，趁着老板不注意，偷走了你们家的备用钥匙。他偷进你们家后，秋代突然从卧室里走了出来。他大惊失色，怕她叫嚷，便掐死了她。”

典子他们听着，冷汗直冒，警察接着解释道：“樱井杀了秋代后，早已顾不上蝴蝶标本了。他忙着处理尸体，还得给自己制造不在场证明。就在这个时候，他发现餐桌上的信和照片，他把信通读一遍之后，误以为秋代就是典子，于是就把信和照片一起装进了信封，寄了出去。随后他就处

理了尸体，然后第二天就和朋友出门旅游了。”

智美说：“接着我就收到了这封信，樱井的目的就是让收到信的人以为，死者周五的时候还活着，是后面几天被害的，而他那段时间在旅游，有不在场证明，在他看来，这个方法是天衣无缝的。”

昌章听了，说：“太可笑了，如果失踪的真是典子，我在周五就会向警察报案的。”

警察幽幽地说道：“可是据樱井说，他很少看到你回家，所以才觉得自己的考虑万无一失呢。”

“都怪你啊，老是深更半夜才回来。”面对典子的指责，昌章不吱声了。

警察走后，典子开始检查梳妆台上的首饰，她打开首饰盒，看见里面有一张白纸，白纸里裹着一枚金戒指。那是秋代的东西，白纸上用口红写着：“对不起！再会了！”

智美说：“她似乎不想打扰你们生活了。如果她再早一点走，也不会惨遭杀害了。”典子沉重地点了点头。

那天傍晚，智美回到东京。临行前，她对典子夫妇说：“你们一定要好好过哦，再有什么问题就跟我联系。”

典子有些害羞地说：“已经没事了，有空来我们家玩。”

智美终于安心地吐了一口气。

(题图、插图：佐夫)

一场浪漫而富有想象力的交换，换回了梦想，换回了良心，
更换回了人生真谛……



世界是个 万花筒

□ 杨格

1. 奇思妙想

长假期间，周圆满一家进行了一次大扫除，把一些长期不用的东西清理出来。在整理抽屉的时候，妈妈突然笑着说：“嘿！我们家这里藏着一笔巨款呢！”

一旁的周圆满惊喜地问：“真的？”

妈妈手拿着一张纸币，笑了笑说：“一毛钱巨款！可以买两根猪毛呢！”说完，她随手把那张纸币搁在桌上。

周圆满看着那张被冷落的一毛钱，心里忽然一动。此前，他在网上

看过一个新闻，一个老外用一美分做道具，通过和别人交换的方式，最后居然换到一份价值不菲的地契。周圆满也想学学老外，来一场充满想象力的交换。

周圆满把自己的目标定为，用这一毛钱换来一部心仪的“苹果四代”手机。想到这里，周圆满把那张一毛钱的纸币拿起来，跟妈妈说了自己的计划。

妈妈摇摇头说：“圆满，你真是个书生啊，现在这社会，人人想占别人的便宜，你还指望有冤大头？一毛钱换一部手机，不可能！”



·中篇故事·

周圆满对妈妈解释说：“这样的交换有过先例，也有理论基础。因为世界上的人和事情是复杂的、多样的。有的物品对一些人来说没有丝毫价值，但对于某一个特定的人来说，就是珍宝。正因为如此，奇迹或许真能发生。”

妈妈听得半懂不懂，不再多言。

随后，周圆满忙活起来，他把这张一毛钱纸币拍成照片，发到微博上，附上如下文字：我想来一场浪漫而有想象力的交换，以我的这张纸币为起点，通过N次交换，换得一部我心仪已久的“苹果四代”手机，奇迹

会发生吗？梦想会实现吗？期待您的参与！

为了方便联络，周圆满还附上了自己的手机号码。

周圆满是个老资格的“微博控”，微博上聚集了不少粉丝和关注者。他的微博发出后，粉丝们和关注者都有了反应，纷纷转发了这条微博。

几天后，奇迹开始启动！

这天上午，一个姓张的男子打来电话，想和周圆满做一个交换，并且，他就是东城人，住在周圆满家附近，马上就可以过来进行交换。

周圆满欣喜若狂，小心翼翼地问：“你愿意用什么东西交换。”

张先生说：“我愿意用一部手机来交换。”

周圆满心里一热，难道真的是老天有眼，这么快就让自己达到目的了？于是他脱口问道：“手机？什么牌子的？‘苹果四代’的吗？”

张先生呵呵笑道：“那倒不是，我这手机的牌子是‘波导’的。”

周圆满心里一凉，有一点点失落。这“波导”手机已经停产多年，即便这个老古董还可以使用，恐怕连彩铃都发不了，实用价值不及现在的手机，但是他转念又想，人家的东西毕竟是手机，就算是铁疙瘩，也值一毛钱。于是周圆满答应了张先生的交换！

两人约定了见面的地点，半个小时





时后，他们在小区门口会合。张先生居然是开着车过来的。双方验货后，周圆满把那张纸币交给张先生，张先生把一部银灰色的“波导”手机交给周圆满。

交换仪式结束后，周圆满问张先生：“张大哥，有个问题我想请教，你为什么愿意和我交换？要知道，你的这部手机当废品卖也不止一毛钱，况且你还是开车过来的，成本更大了。”

张先生呵呵笑道：“周同学，我是个小老板，不是太缺钱。我喜欢有想法、有创造力、相信奇迹的人。看到你的微博后，我觉得你就是这样的人。所以呢，就支持你一把，这大概是你‘处女换’吧？”

周圆满连声说是。

张先生又说：“万事开头难，有了第一次交换，接下来的交换就容易多了，祝你成功！”

周圆满连声道谢，两人分手。

2. 梦想成真

回到家里，周圆满把“波导”手机拍成照片，放到微博上，简述了“处女换”的经过，并明确了下一个步骤：用这部“波导”手机做交换的筹码。

粉丝们很快有了反应，连连称奇，并转发了周圆满的微博。不过，也有不少网友表示了担心：有没有那么多像张先生那样的好心人呢？如果没

有，那么这部已经淘汰的手机就无人接手，接下来的交换难度不比“处女换”小。

周圆满也有此担心，但他还是抱着相信奇迹的心理等待奇迹发生。

奇迹再次的发生是在一个星期后。

打来电话的是一个自称姓王的女士。王女士说她在好友的微博上看到周圆满的微博，她愿意和周圆满做交换。

周圆满试探着问：“王女士，你愿意用什么东西和我交换呢？”

王女士说：“只要你的要求不离谱，这个我们可以谈。”

周圆满心想有戏，他稳稳神，一咬牙，狮子大开口道：“如果你愿意，我说的是如果啊，你愿意用一部‘苹果四代’来交换吗？”

电话里的王女士想也没想回道：“没问题！”

周圆满几乎不敢相信自己的耳朵，实现梦想的过程如此快速和简单？这太不可思议了！

正沉思着，王女士说：“我现在在深圳工作，不方便到东城来，不过我可以马上快递一部‘苹果四代’手机过来，等你拿到手机后，再把‘波导’手机快递给我。”

周圆满唯恐王女士变卦，连声保证：“没问题！没问题！其实我可以先把手机快递过去给你的。”



·中篇故事·

王女士说：“不必了。我相信你不会骗我，就这么办吧！”

挂了电话，周圆满还是不太敢确信这是真的，他心想：王女士不是骗子吧？或者她在跟我开玩笑？但是不管怎么样，我都没失去什么，抱着一颗平常心等明天看吧。

第二天下午，周圆满接到一个快递，是王女士寄来的。他压抑住激动，颤抖着双手打开包装盒，看到一部闪烁着黝黑光泽的“苹果四代”手机！

周圆满手忙脚乱地拿出他梦寐以求的手机，又手忙脚乱地将准备好的迷你卡插进手机后座，经过一番调试后，可以确定这是一部货真价实的“苹果四代”手机！

周圆满激动得几乎哽咽，这是他梦寐以求的宝物啊，奇迹来得太

快，幸福来得太突然，他有些承受不住了！

周圆满让自己平静下来，把自己的“波导”手机快递给王女士。

第二天，周圆满估计王女士收到了“波导”，打了电话给她。不出所料，王女士已经收到了交换物品，听起来她很高兴，很激动，还连声向周圆满说着谢谢。

周圆满疑惑地问：“王姐姐，有一件事情我不太明白。你为什么要和我做这么一桩划不来的交换？你应该知道，我的‘波导’和你的‘苹果四代’根本就是人间和天堂的区别，它们不在一个档次的。”

王女士说：“周同学，很多东西的珍贵与否，不是用钱来衡量的。这样吧，我说一个故事给你听，或许你就会明白，我为什么要和你交换。”

王女士说了这么一个故事——

多年以前，有一个女孩，怀揣梦想到深圳打拼，可是她好长时间都没有找到心仪的工作，迫于生计，只好委身于一个工厂里，在流水线上当操作工。女孩整日劳累，收入却少得可怜，只够填饱肚子。她不敢买漂亮的衣服，更买不起一部体现城市人身份的手机。现实和理想相差万里，她非常苦





闷。

在这段时间里，女孩的生活也有一丝亮色。这抹亮色是同为打工一族的一个男孩带来的。男孩爱上了女孩，女孩呢，似乎也爱上了男孩。男孩知道女孩期望得到一部手机，暗下决心，一定要给亲爱的女孩送上她最喜欢的礼物。

男孩节衣缩食，攒着钱，可是攒到情人节前的一天，男孩为了给女孩买部手机，还差两百块钱。男孩请了假，跑到地下卖血站，卖了两百块钱的血。然后，他迈着飘忽的脚步，来到东门，给女孩买了一部当时号称“手机中的战斗机”的银灰色“波导”手机。

当女孩接到男孩的礼物后，激动得不行，她依偎在男孩的怀里，一遍遍地说着“我爱你”。男孩幸福地笑着，说他会用他的一切爱女孩。后来，男孩升了职，给自己买了一部同款的“波导”手机，两人一人一部情侣机，生活得很幸福。

可是，爱情敌不过世俗，一个有钱的老男人看上了年轻貌美的女孩。他可以给她更昂贵的“诺基亚”手机，还可以给她手提电脑，给她房子，给她银行卡。而这些，都是男孩不能给予的。最终，女孩把“波导”还给了男孩，就此断绝了来往。

绝望的男孩离开了深圳，从此音讯全无。

许多年过去了，女孩变成了女士，又变成了富婆。她的人生起起落落：“小三”终没有变成“正宫”，她被男人抛弃了。此后，女孩结识了一个又一个男人，被人抛弃，也抛弃别人。不知什么时候开始，女孩发觉，这么多年来，她没有真心爱过任何一个男人——除了那个送她“波导”手机的男孩……

这个女孩就是王女士。

讲完了故事，王女士说：“周同学，现在你应该明白了吧，这部同款的‘波导’手机对我来说，不是一件物品，虽然它已不是我原来的那部手机，但至少可以让我有一个念想，那是一段珍贵的记忆，一段感情的结晶。你说，它有价吗？说实话，当初你就是提出来要我用十万块钱来交换，说不定我也愿意。”

周圆满被这个凄美的故事感动了，但很快，他又有些后悔，假如当初知道内幕和底细，自己开口十万，那现在……

周圆满简直不敢想下去。

3. 超越梦想

周圆满当初的计划是换到一部“苹果四代”，他已经实现梦想，可谓功成名就，可现在，他收不下心。他决定：超越梦想，将奇迹进行到底。他要继续在网上做神奇的交换，搞不好自己真的能抓住机会，摇身变为十万



“富翁”也未尝没有可能。

周圆满把“苹果四代”手机的照片贴到微博上，简述了交换的过程。网友们兴奋了，纷纷转发，周圆满微博的粉丝和关注者倍增，这让他更坚定成就奇迹的信心。

半个月后，奇迹再次发生。一个自称黄先生的人打电话来，愿意用一件颇有吸引力的东西和周圆满交换。

在此之前，有很多人愿意用物品交换周圆满的“苹果四代”，但周圆满都付之一笑。这些交换者，有的愿意用山地车来交换，有的愿意用二手笔记本电脑来交换。这些交换相对于周圆满来说，是亏本的，他追求的是利益的最大化，亏本的买卖他周圆满不干！

而和黄先生的交换划算，黄先生要交换的物品是一把威猛的“AK47”仿真步枪。

这把仿真步枪完全按照“AK47”的外形和内部结构制造的，和真家伙像一对孪生兄弟。并且，这把仿真步枪用的是高档铝合金材料制造，外面是镀金的，光灿灿的很炫目，沉甸甸的有手感。

黄先生是前几年从一个地下市场里买到这把“AK47”的，花了一万多元钱。黄先生一直把它视作心爱之物，拿它来交换，是迫不得已：就在今天，黄先生要永远离开东城，人到

机场时，忽然想起，带着这把即便是山寨的“AK47”是上不了飞机的，而且还会被没收。就在黄先生思忖着该如何处置这老伙计时，远在老家的妹妹打来电话，要哥哥带一部“苹果四代”手机给她。黄先生手头没有“苹果四代”，而且这东西也不是随时随地想买就能买到，怎么办呢？

黄先生也是个微博控，前几天还关注过周圆满的微博，知道周圆满搞交换的事情。他忍痛作出决定：和周圆满做个交换，用他的“AK47”换周圆满的“苹果四代”。

听完黄先生在电话里的讲述，周圆满立刻作出判断，如果情况真如黄先生说的那样，这是个极其划算的交换。放下电话后，周圆满就打车赶往机场，和黄先生见了面。

在机场的卫生间里，黄先生从旅行包里抽出那把仿制的“AK47”全自动步枪，周圆满的眼睛一亮，他一下子就被这把威猛的“AK47”给征服了。

换！周圆满在心里对自己说。

候机室的广播里播报着登机的消息，黄先生依依不舍地把“AK47”递给周圆满，周圆满也果断地把“苹果四代”手机交给黄先生。

黄先生一步三回头地走了，周圆满握着沉甸甸的“AK47”，爱不释手，乐得合不拢嘴。“这单赚大了！一定要将奇迹进行到底！”周圆满快活地



对自己说。

回到家里，周圆满将“AK47”的照片挂到了微博上，静等更大的鱼儿上钩。

图片刚放上不到两小时，周圆满接到黄先生的电话，黄先生说：“小兄弟，我刚下飞机。我后悔了，我舍不得我那老伙计，我得要回它！”

周圆满不答应，说：“现在是市场经济社会，大家都遵守公平交易的游戏规则。而且，即便我同意把它还给你，你也带不走啊！上飞机国家要查扣，托运也会被没收。”

黄先生说：“我开车回东城，把它藏到车里带回来。”

周圆满想，这黄先生可够下血本的啦，既然这样，那就有戏！

果然，一番谈判后，黄先生说：“我愿意用2万5千块钱赎回我的老伙计，三天后开车过来接货。”

周圆满快活地说：“成交！”

就在周圆满准备撤下“AK47”的图片并删除交换信息的时候，他又接到一个让他兴奋的电话。

电话是一个自称姓高的男人打来的。高先生说，他就在东城，刚刚看到周圆满的微博，非常激动，他想买下那把仿制的“AK47”。

周圆满心里一动，说：“不好意思，已经有人和我谈好要买了，他出价3万块人民币。”周圆满故意把黄先生出的价格提高了5千，目的不就是

利益最大化吗？

“那我就出3万5千！”高先生说。

周圆满乐得差点笑出声来，努力低调下来后，说：“好吧，你等我消息，我先和第一位买家沟通一下，买卖不在仁义在，我得先征求人家意见是不？”

挂了高先生的电话，周圆满打通了黄先生的电话，开门见山地说：“黄先生，非常抱歉，有人联系我，愿意出4万块钱买那把‘AK47’，请原谅我改变了主意。”

“你怎么能言而无信呢？你——你——”黄先生气愤得说不出话来。





周圆满一本正经地说：“不好意思，我就想利益最大化，这是市场经济社会的本性。请你理解，除非你出更高的价钱。”

黄先生似乎平静了些，说：“好吧，我愿意出4万5千块钱。”

“好的！那我和那位买家沟通一下。”周圆满挂断电话，又接通了高先生的电话：“高先生，我怀着遗憾的心情告诉你，第一位买家发飙了，他愿意用5万的价格买下那货，我只好收回我对你的承诺。”

“你——你——你他妈的在搞拍卖啊？你是不是骗我，把我当冤大头要？”高先生高声骂道。

“你可以不信，你退出就是。”周圆满像一个操盘手、拍卖师，不卑不亢地说。

高先生服软了，向周圆满求饶：“好好好！小兄弟，我向你道歉，我收回我刚才说的话。这样吧，我出价6万！”

周圆满挂断电话又打黄先生的电话……

如此几番下来，周圆满把山寨“AK47”的价格抬到了9万。

再一次接通黄先生的电话时，黄先生说：“你让我考虑一下，半个小时后，我给你答复。”

周圆满又打通了高先生的电话，说第一位买家志在必得，愿意出9万

5千块钱的价格。高先生喘着粗气说：“小兄弟，算你狠！谁让我喜欢这东西呢？我给个一口价，10万！兄弟你要要是愿意出手，我就接；你要想再高的价，我他妈的忍痛割爱，放弃！”

周圆满觉得差不多了，他觉得自己的欲望就像一只气球，不能无限地吹大，不知足，否则气球就会爆了。于是他答道：“成交！黄先生，我也不是贪得无厌的人，既然大哥如此爽快，我再食言就不地道了。我马上回绝第一位买家。”

随后，两人商定了交易的时间和地点。高先生说：“小兄弟，这事得小心啊！政府对这块控制得非常严，有的地方菜刀都实名制了，塑料手枪都属于违禁物品。这么逼真的‘AK47’更是属于‘严打’对象，你出来时要把它伪装好，要是被警察发现没收了，咱们都落个鸡飞蛋打。”

“明白！”周圆满说，“我现在就出门，半个小时后，咱们廊桥公园野人谷见！”

4. 梦断廊桥

东城有一座公园叫廊桥公园，有山有水，树木茂密，工作时间里游人不多。选择在那里交换，安全系数大。

周圆满在打的前往廊桥公园的时候，接到黄先生的电话，黄先生气恼地说他放弃了。

周圆满惊出一身冷汗——幸亏高



先生接盘了，否则还真是鸡飞蛋打了。

半个小时后，周圆满来到廊桥公园一个叫野人谷的地方，看见已经有一个高大的男子在等待他了。

男子迎上来问：“是周圆满小兄弟吗？”

周圆满回答道：“是我，你是高先生吧？”

男子点头称是，问：“东西带来了吗？”

周圆满前后左右看了一遍，见没有旁人，从旅行包里抽出那把黝黑锃亮的仿真“AK47”步枪，用力一晃说：“高先生，你验货吧。”

高先生四顾周围后，接过“AK47”，里里外外把玩着，满意地点着头说：“好东西！这货我要了。”

周圆满彻底松了口气，笑嘻嘻地说：“大哥，该你拿货出来了。”

高先生的眼光忽然阴沉下来，他盯着周圆满问：“小兄弟，我问你，这家伙能打死人不？”

周圆满愣了一下，答道：“当然不能，这是假枪啊！”

“那它能砸死人不？”高先生依旧阴冷地盯着周圆满说。

“大哥，你什么意思？”周圆满有些恐慌。

高先生忽然冷笑一声，说：“我的意思是，我可以用它砸死你，明白不？”说着，他举起了枪托，向周圆满砸来。

周圆满吓得转身就跑，高先生在后面紧追不舍，眼看就要追上周圆满。

这时，忽然从周围的树林里跳出几个全副武装的警察，几管黑洞洞的枪口对着周圆满和高先生。

警察们吼道：“警察！不许动！缴枪不杀！”

这是怎么回事呢？

原来，刚才周圆满的狮子大开口惹恼了黄先生，他决意要报复一下这个贪得无厌的年轻人。黄先生假意让周圆满给他半个小时的考虑时间，实





际上，黄先生放下电话后，就立刻向东城的“110”和网警报了警。为了让警察去抓捕周圆满和那个买家，黄先生故意语焉不详，说周圆满和一个神秘人物进行武器交易。警方闻之，立刻高度紧张起来。武器交易，这可是大案啊！警方宁可信其有，不可信其无，他们以最快速度监听了周圆满的电话，并通过周圆满微博的IP地址，查实了他的住址。周圆满和高先生的一言一行、一举一动都在警察的控制之下……

从刑警队出来后，周圆满还是后怕。虽然那把“AK47”不是真家伙，他和黄先生的交换不是货真价实的武器买卖，他无需承担任何刑事责任，但是，那个所谓高先生的交代让他出了一身冷汗。

高先生当然不是那个男人的真实姓名，他的真名叫宾家牛，是个潜逃多年的罪犯。迫于公安的强大的心理攻势，宾家牛交代，他之所以要抢周圆满的假“AK47”，是为了抢劫银行时有威吓人的工具。而且，为了确保不走漏风声，他原本要除掉周圆满的……

5. 完璧归赵

周圆满回到家里，关门大睡了几天。几天里，他也在思考着一些问题。

这天上午，周圆满接到一个电

话，是和他做第一次交换的张先生打来的，张先生说要见见他，请他吃饭，还有样东西当面还给他。

周圆满已经被这场交换游戏吓得心惊胆战，他说：“不必了，我不想见任何人。”

张先生急了，说：“周同学，我就在你们家楼下，请开门。请相信我，我没有任何恶意。”

周圆满的父母还没上班，家里人多势众，放一个人进来也没什么危险。于是，周圆满答应了张先生。

不一会儿，张先生和一个漂亮的少妇出现在防盗门前。周圆满和父母让两人进屋落座。

张先生说：“周同学，我登门拜访，一是向你致谢，二是向你道歉，三是有件东西还给你。”

周圆满疑惑地问：“张先生，我不明白你的意思。”

张先生笑着指了指旁边的女士说：“周同学，你猜猜，她是谁？”

周圆满摇摇头，说：“我没兴趣猜，也猜不到！”

张先生说：“她就是和你做第二次交换的人，给你‘苹果四代’手机的那位王女士。”

周圆满惊讶地“哦”了一声，他若有所思地看着眼前这对男女，问：“让我往下猜可以不？”

张先生和王女士微笑着点点头。

周圆满说：“张先生就是当初送



‘波导’手机给王女士的男孩吧？”

张先生和王女士都幸福地笑着，算是回答。

“和你做了交换后，我时不时关注你的微博。有一天，我看到你的微博说，有位女士用一部‘苹果四代’手机交换你的‘波导’手机，我就有了疑惑，这部‘波导’对那位女士意义不凡，而且那位女士生活在深圳，我突然有了一个猜想，或许她是我多年前深爱过的女孩。抱着这么一点希望，我一步步寻找着，通过你的微博，终于找到了她的微博，我们联系上了。是的，她就是我还牵挂的女人！我知道她还爱着我，而我也爱着她。我们决定抛弃所有世俗的标准和束缚，走到一起。”张先生动情地说，“如今我们走到了一起了，所以我们要感谢你。”

周圆满和父母听得入迷，好半天，周圆满问：“张大哥，道谢的缘由我知道了，你说的道歉和还东西是怎么回事？”

张先生说：“这两个是一回事。你知道你用来交换的那一毛钱值多少钱吗？”

周圆满说：“一毛钱不就是一毛钱吗？还能值多少钱？”

张先生说：“你挂在微博上的那张一毛钱纸币，是第三套人民币，背面是绿水印。在收藏市场上，这张纸币与其面值相比，涨幅最少是100万倍。”

周圆满和父母目瞪口呆。

张先生站起来，把那张纸币还给周圆满：“小兄弟，对不起。当初我无意间看了你微博后，心生贪念，蒙蔽了你，我用自己的那部老掉牙的手机，换了那张纸币，还大言不惭地说是为了支持你鼓励你。在此，我要向你和你的父母道歉，请原谅我的一时糊涂。现在，完璧归赵。”

张先生和王女士走后，周圆满的父母高兴得搂作一团，他们庆幸天上掉下来个金元宝。而周圆满，却很冷静，这些天来的经历让他成熟了许多。





·中篇故事·

多，他在思考着。

几天后，周圆满沉寂已久的微博有了更新。一条接一条的微博，写着他的人生况味：

在这个世界里，有绝对的好人和坏人吗？

没的！

当年的张先生那么善良，可一个月前的他却骗了我。而最终，他又回到善良中来；当年的王女士看起来薄情寡义，可十几年沧海桑田后，她明白了感情的真谛。由此看来，那个要抢银行的宾先生，有一天会变成好人吗？

在这个世界里，有奇迹吗？

有的！

有人愿意用 10 万换一个废铁疙瘩，这不是奇迹吗？有人愿意用 4 万

·本刊信息传真·

2011 年“岳阳杯”幽默故事创作大赛征文启事

为进一步繁荣幽默故事创作，《故事会》杂志社与上海市松江区岳阳街道决定联合举办 2011 年“岳阳杯”幽默故事创作大赛，并面向全国征文。

一、征文内容：1. 内容贴近生活，健康向上；2. 情节生动有趣；3. 语言活泼，具有口头文学特点；4. 作品尚未在公开出版物上发表；5. 篇幅在 2000 字以内。

二、奖项设置：本次大赛设一等奖 2 名，奖金各 3000 元；二等奖 5 名，奖金各 2000 元；三等奖 10 名，奖金各 1000 元；创作奖 10 名，奖金各 500 元。优秀作品将陆续在《故事会》上发表，并结集出版。

三、征稿时间：2011 年 2 月 1 日—2011 年 12 月 1 日。

四、征稿方法：1. 从邮局寄发，请在信封上注明“‘岳阳杯’幽默故事征文”。本刊地址：上海市绍兴路 74 号《故事会》杂志社，邮编：200020。2. 从网上传递，可发至各责任编辑信箱，请在主题上注明“‘岳阳杯’幽默故事征文”。

本期责任编辑的信箱是：xiaomeng.ye@gmail.com。

块钱赎回一把仿制的玩具枪，称呼这冰冷的玩意儿为老伙计，这不是奇迹吗？

欲望有止境吗？

没的！

曾几何时，我最大的欲望不就是一部“苹果四代”手机吗？为什么渐渐变成了 10 万块钱？有了 10 万块钱后，欲望会停下来吗？当然不会的！

这个世界里，有一些说不清道不明的事情吗？

有的！

当我以一种癫狂的姿态，希望得到 10 万块钱时，差点为之送了命。其实，那 10 万块钱就在我身边，它不知不觉离开了，又在不经意间回来了。

这个世界，真是一只万花筒！

(题图、插图：杨宏富)



· 3分钟典藏故事 ·

爸爸的脚印

有个人喜欢喝酒。在每天工作之前，他都会去镇上的酒馆喝上几盅。一天，天空下着鹅毛大雪，他向自己的妻子告别，和平常一样哼着小曲向酒馆走去。走着走着，他总是觉得后面有人在跟着他。那人回头一看，竟是自己年幼的儿子。

儿子顺着父亲的脚印走了过来，兴奋地喊道：“爸爸，你看，这雪多厚，我正在踩你的脚印呢！”

儿子的话令他心头一震，他想：如果我去酒馆，儿子顺着我的脚印走，也会找到酒馆的。

从那以后，这位父亲改掉了饮酒



的习惯，再也没有去过酒馆了。

(作者：佚名；推荐者：陈玉芝)

貂皮验友

群印第安人围住一家新开的店铺，酋长对店主说，他要用一块貂皮换一条毯子，用一块貂皮换一块印花布。他希望店主今天就给他货物，并保证明天会将貂皮给店主送来。店主答应了。

第二天，酋长背着包裹来找店主。他从包裹里取出两块貂皮，一块是普通的貂皮，另一块较为珍贵。他稍稍犹豫了一会儿，又抽出第三块貂皮放在柜台上，这是一块特别稀有的貂皮。

店主为第三块貂皮而骇异，他感谢酋长让他开了眼界。之后，他恭敬地把第三块貂皮推了回去。他说：“我只拿我应得的。”

收回貂皮，酋长不动声色地跨出店门，对他的族人说：“来吧！来吧！跟他做买卖吧，他不贪心，不欺骗。”

接着，酋长转身对店主说：“如果你刚才收下第三块貂皮，我就会叫他们不要跟你打交道，甚至还会赶走其他顾客，但是现在，你已经是印第安人的朋友了。”

天黑之前，这家店铺就堆满了毛皮，抽屉里也塞满了钱币。

(作者：赵恺；推荐者：唐育铮)



站一边的羊

头 羊告诫羊群，在这个物竞激烈的年代，作为弱势群体的羊应该团结一致，无论在什么情况下，大家都应该站在一边，共同对抗外敌。

头羊的策略赢得了羊群的赞赏，因为就在当天夜里，后山来的几只狼对羊群发起了突然袭击，但因为所有的羊都坚决地站在一边，拼死用羊角抵在前方，所以，那几只狼非但没吃到羊肉，还弄得灰头土脸，逃跑了。

这一次的成功证明，头羊的理论是对的。所以，为了应付半个月后的季节大迁徙，第二天，头羊宣布了一个规定：每只羊都必须做到，在任何情况下无条件地站在头羊一边。

一切准备工作就绪，头羊前蹄一扬，率领族群浩浩荡荡地出发了。一路上，虽然遇到些许图谋不轨的豺狼虎豹，但在“站一边”战略的指导下，每次都能化险为夷。头羊兴奋地告诉大家，过了前面那条河，便是一望无边的青草地，胜利就在眼前。

为了不让一只羊掉队，头羊选了一条很大的船，让所有的羊一次性过河。船夫竹竿一划，船便往河中心漂去，这个时候，头羊习惯性地对羊群大喊：全体小心！突然，偌大的一只船瞬间翻了个底朝天。因为所有的羊

突然间都站到了船的一侧。

在多变的社会环境之下，人们不能墨守成规。

(作者：谢素军；推荐者：春雪)

小善保平安

两 个相邻的村落，其中一个村落经常发生夜间入室抢劫案，许多村民的财物都被劫匪席卷而去。而且主人稍有反抗，便会被劫匪用刀刺倒，而邻近的村子从未出现这类事。

后来，警方侦破了此案，将劫匪捉拿归案。审讯时，警察问及劫匪，为什么只选择这一个村子下手，却对另一个村子秋毫无犯。劫匪回答道：“我也常常光顾另外那个村子，可是，每当我要偷爬进村民的院墙时，总是有鸟聒噪起来。鸟慌乱的叫声吵醒了主人，屋里即刻就会亮灯。”

原来在没有发生抢劫案的村落里，匠人在堆砌院墙的时候，会刻意留下一些空洞，方便鸟雀筑巢。就是这施之于鸟雀的小小的善，无意中保全了一个村落的平安。

(作者：佚名；推荐者：陈玉芝)

(本栏插图：安玉民 梁丽)

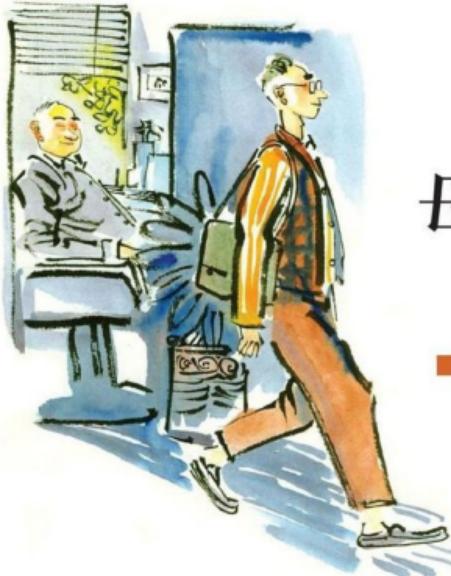
学写作文，
从读故事开始





母鸡为啥下 谎蛋

■ 金 波



金 泽宇是一个文人，原本在一家乡镇小报社里任职。年初，他从报社辞职，打算到大城市的出版社施展才华。可是，现在的出版社都要看文凭，金泽宇不是科班出身，他的知识全是自学的，每次去出版社应聘，金泽宇的心窝里就像揣着一只惊兔，他手上只揣着一张简历，上面写着：“我没有您希望的学历，但我有您希望的经验。”除了这个，他什么文凭也拿不出来，于是眼睁睁地看着自己的简历被扔在一边。

这天，金泽宇漫无目的地在大街上走着，一个盯他多时的年轻人神神秘秘地接近他，压低声音说：“哥们儿，要不要办证？”

金泽宇笑道：“暂住证？早办了。”

那人左右瞄了瞄，说：“是毕业证。看出来了，哥们儿是外地人，进城发财还没找好门路。看您的表情，一定是没来得及考研、读博，却赶上了文凭时代。不过不要紧，我能为您解决燃眉之急。”

“你能为我办一张文凭？”金泽宇来了兴致，“职称呢，你能不能为我搞一张？”

那人得意地说：“这些都是本人的业务范围，不真不要钱。”

金泽宇的眼睛便“刷”地一亮。他花了500元钱，做了一本硕士证书和一张高级职称证明，这些证书几乎可以乱真。

于是，金泽宇挑了一个待遇高的金梦出版社去应聘，出版社正在招聘



资深编辑一名，金泽宇昂首挺胸地敲门进去了，把证书往桌子上一拍，发出一声脆响，人事部经理的眼睛随即放起光来，再看看简历，马上就打破常规地说：“我们等候多时了，就是你了。”

金泽宇进了金梦出版社，如鱼得水，似鸟冲天。三个月的试用期里，他已经硕果累累，总编对他赞不绝口。

然而，公司人事部很快就查出他的文凭是假冒的。总编闻讯大惊失色，立即和人事部经理一起商讨处理意见。两人一合计，认为金泽宇提供假文凭与不法商人制假贩假一

样，属道德败坏，这种人纵使有天大的本事也不能用。于是总编把金泽宇叫进办公室，准备让他卷铺盖滚蛋。

金泽宇却乐呵呵地进来了，若无其事地说：“总编，我正好向您汇报呢。我新策划了一个中长期的图书编撰项目，迎合市场，肯定大有卖点。”

总编冷笑一声，说：“怎么，你还打算继续蒙混下去呀？”

金泽宇很有底气地说：“看您说的。像我这样出活儿的人，除非我自己辞职，您还能撵我走不成？”

总编不和他废话，单刀直入地问：“你的文凭是从哪里来的？”

金泽宇回答道：“是花500元买来的呀。”

总编对金泽宇的直言不讳感到意外，他和人事部经理对视了一眼，说：“你应该知道，我们一向反对弄虚作假的员工……”

金泽宇不慌不忙地说：“可这是您让我买的呀！”

“是我让你买的？”总编搞糊涂了。

金泽宇解释道：“确切地说，是您逼我买的，正像母鸡被逼得下谎蛋一样。”

总编有些不解，金泽宇便跟他讲了一个“母鸡下谎蛋”的故事——

有一只母鸡成年了，长了一肚子





·运筹人生 智慧敲点·



卵，一看就是下蛋的好坯子。如果好好进补一下，很快就会给主人创造财富。可是，它的主人却是一个眼光短浅的家伙，只给正在下蛋的母鸡喂饲料，而对没下蛋的母鸡则不闻不问，让它们自生自灭。所以，这只母鸡的营养是跟不上。

母鸡想：不行啊！照这样下去，自己的蛋卵就会被身体吸收掉，下蛋那是遥遥无期的事，很有可能，自己将会成为一只永远下不了蛋的母鸡！

母鸡非常着急，眼看别的母鸡一个劲地“咯哒咯哒”叫着，产下了蛋，

得到美餐，它灵机一动，也“咯哒咯哒”地叫起来。主人一听，非常高兴，以为它也开始下蛋了，立即送来了营养丰富的好饲料……各种营养进入它的五脏六腑后，母鸡很快就发育成熟，肚子里的蛋卵一个接一个地长大，并被顺利地产了下来。

但是，谎言很快被戳穿了。到了月底，主人发现这只母鸡下的蛋很少，与它叫唤的次数相去甚远，他认定母鸡下了谎蛋。

主人气愤地骂道：“这个骗子！如果不看在你正在下蛋的份上，我立即杀了你！”

没想到这时母鸡也开口了，说：“主人，这还不是给您逼的！”

金泽宇接着说：“总编，我就是那只曾经下过谎蛋、现在正在产蛋的母鸡。您肯定不会把正在产蛋的母鸡杀掉吧？”

听了金泽宇的话，总编板着面孔，忍了又忍，还是忍不住“哈哈”大笑，说：“好你个金泽宇！巧舌如簧、能说会道。这么说来，你使用假文凭还是我的错咯？好！我今天可以放你一马，但是，你今后如果再下一次‘谎蛋’，我定杀不饶。”

“是，您就瞧好吧。”

从此，金泽宇越发勤勉自律，果然没下过一次谎蛋。

(题图、插图：安玉民 梁 丽)



语录

• 快乐辞典 •

- ◆ 幸福来敲门的时候，我偏偏不在家。
- ◆ 我很不愿意主动敲打别人的心门，一怕里面没人，二怕里面的人装作不在。
- ◆ 总有这样的一种人，我们称之为“井”——就是横竖都二的意思。
- ◆ 人哪，一定要好好活着，才能对得起你交的那些养老保险。
- ◆ “特别能吃苦”这五个字，我想了想，我只做到了前四个。
- ◆ 最快变成哲学家的是老公，最快变成经济学家的是老婆，最快变成战略学家的是丈母娘。
- ◆ 就算再冷，别人裹成粽子，咱们也要把自己打扮成甜筒！

(推荐者：樱桃之远)

心想事成

- ◆ 考大学时，我希望能够到清华去。结果真的灵验了：我到了清华附中补习班。
- ◆ 期末考时，我希望我能考100分。结果真的灵验了：四科总分加起来100分。
- ◆ 毕业后，我希望到很凉快的单位去上班。结果真的灵验了：我被分到渔船上捕鱼。
- ◆ 工作劳累，我希望能在床上悠闲地吃早餐。结果真的灵验了：我出了车祸，躺在医院中。
- ◆ 住院期间，我希望能有个好气色。结果真的灵验了：我不小心撞到墙上，护士小姐给我涂上红药水。
- ◆ 出院后找工作，我希望能过上每天数着大把钞票的生活。结果真的灵验了：我来到了银行。
- ◆ 在银行工作不太顺利，好希望有人能助我一臂之力。结果真的灵验了：下楼梯时，无缘无故被人从后面推了一把。
- ◆ 后来辞职另找工作，希望能找到只需举手之劳的工作。结果真的灵验了：我在街道上做清道夫。
- ◆ 最后我狠下心来，希望别人能主动给我钱，我什么事也不用做。结果真的灵验了：我变成了乞丐。

(推荐者：张金平)





你要嫁给男人还是超人

看征婚节目，总是很纠结——

- ◆ 男嘉宾很年轻。女嘉宾：我不跟小朋友玩。男嘉宾很成熟。女嘉宾：你好像我爸爸哟。
- ◆ 男嘉宾经济条件不错。女嘉宾：有钱不安全。男嘉宾是工薪族。女嘉宾：没钱不安稳。
- ◆ 男嘉宾跟前女友没联系。女嘉宾：你不重感情。男嘉宾跟前女友做朋友。女嘉宾：你喜欢玩暧昧。
- ◆ 男嘉宾对提问都一一回答并作解释。女嘉宾：喜欢狡辩。男嘉宾沉默。女嘉宾：是不是可以理解你是个喜欢逃避的人？
- ◆ 男嘉宾表示喜欢美女。女嘉宾：幼稚。男嘉宾表示更喜欢内在美。女嘉宾：虚伪。

男嘉宾实在无法忍受，问：你确定要嫁个男人而不是超人吗？

(推荐者：江水碧)

太太体重“涨停”之后

- ◆ 一夜之间，一向待人和善的太太便多出了两个仇人，一个是穿衣镜，另一个是体重秤。
- ◆ 当我和太太坐在一起看电视的时候，我家原本平整的沙发变成倾斜度极高的梭梭板了。尽管太太在那头，我在这头，但不一会儿的工夫，我便会被“梭”到太太那头。
- ◆ 家里的伙食费就像这段时间的股市一般，持续走低。原因是，太太只吃素，不吃肉了。不仅是不吃肉，而且压根儿不允许肉类在她的瞳孔里成像，甚至不允许家里的空气里沾染上油荤的气息。
- ◆ 太太的零食花销越来越大，零食买来不是给自己吃，也不是给我吃，而是给她那几个闺中密友吃。太太给出的理由超级有才：高处不胜寒，不

想自己一个胖得如此孤单，需要尽快将几个好友长肥肉的潜能培养出来。

- ◆ 过去，我做错了事，太太会罚我洗碗，我阳奉阴违地笑；现在，我不听话，太太会罚我抱起她悬空一分钟，我痛不欲生地哭。
- ◆ 以前，我不知“稳重”一词究竟是什么意思。现在，我用手推太太的时候，我知道了什么叫做“稳”，而太太命令我抱起她的时候我知道了什么叫做“重”。于是，我就顺理成章地理解了什么叫做“稳重”。
- ◆ 从视觉上看，太太的体形越来越有立体感了。从触觉上说，太太的拳头对我的肉越来越有压迫感了。

(推荐者：郭卫阳)

(本栏插图：安玉民 梁丽)



·手机版故事·

孙悟空的虎皮裙

唐

僧最近办了家公司，这天，他要请刘总吃饭，让孙悟空接待。

刘总好奇地问孙悟空：“你扎个围裙，咋这打扮呢？”悟空笑着说：“这是虎皮裙，是我们花果山风格。”

唐僧介绍说：“刘总，这是我徒弟孙悟空。”刘总上下打量了一下，说：“你就是那个大闹天宫、被太上老君烧了九九八十一天都烧不死的孙悟空呀，穿得挺委婉的。”

酒过三巡，菜过五味，刘总对唐僧说：“我看悟空的围裙挺不错的。”

悟空不乐意，唐僧说：“你没看有人收藏贝克汉姆的鞋、乔丹的裤衩



吗，人家要收藏你的东西，说明你的名气大，再说我求人办事，这点面子要给！”

这么一说，悟空没办法了，只好乖乖地解下围裙白送给了刘总。

刘总高兴地对唐僧说：“唐总，明天你到我公司来，我们把合同签了吧。”送走刘总，悟空起了好奇心，他想看看刘总家里都会有哪些名人的珍藏品，于是，悟空变成了一只蜜蜂，跟着刘总来到他的家里。

只见刘总走到厨房，对一个汉子说：“王厨子，谁说孙悟空的毫毛摸不得？老子连他的裙子都给脱了下来，以后炒菜穿这条围裙，听说是三昧真火都烧不坏的。”

（作者：李大勇）

咱家大米没有了

赵

局长正在给下属开会，突然老婆打来电话，说：“咱家大米没有了！”

会议室很安静，赵局长老婆的话下属们听得一清二楚。

晚上，赵局长刚回到家，单位里的小王来拜访，只见他扛着一袋大米进了屋。不一会儿，小李又来访，他也扛来了一袋大米；紧接着，陆续又有几个人来送大米。

这时，赵局长的老婆用手帕捂着眼睛出来，说：“你们这是干



什么呀，我是说我们家的小巴狗‘大米’没有了。”下属们你望我，我看你，神色尴尬地起身告辞。

次日，他们又纷纷抱着各色各样的小巴狗进来了，都说是自己找到了局长家走失的狗。局长的老婆大吼道：“什么呀，我是说咱家的狗狗‘大米’在马路边让车撞死了……”

(作者：张金圣)

兔 子带着家族复仇的重任，来找农夫，因为那个蠢笨的农夫，将她先祖作为战利品，使她的家族千年蒙羞。

她辗转奔波，打听到了那农夫的第N代后人，又用了三天三夜的工夫，用了善造“三窟”的技术，在那农夫后人的地头上，制造了一个陷阱，要把宿敌置于死地。

那天，她以虚张声势的速度，巧妙地跃过陷阱，撞向陷阱后的那棵老树。她猜测，那农夫的后人必然会顺着她奔跑的路线追来，就会掉落到自己的陷阱之中。可是，只听“砰”的一声，农夫的后人从树后走了出来，他吹吹冒烟的枪管，瞟了一眼用草叶覆盖的陷阱，轻蔑地说：“小样，想让我上套？俺转业了！”

临死时，她才知道，老树的周围良田尽失，都已成了开发商筹划中的未来楼盘的地基，而农夫已转行为猎

复仇

人，他捕获猎物，再也不会用“守株待兔”的原始方法了。

(作者：无字仓颉)

浮生一盏灯

鲁 大爷有福，儿女孝顺，可惜老伴过世得早。有人提议找个后老伴，老爷子摇头：“让晚辈笑话。”那天，他指着阳台上的吸顶灯，对儿子说：“给我换上100瓦的灯泡。”

儿子说：“这么亮，要招蚊子的。”鲁老爷子眼睛一瞪，媳妇马上说：“灯泡在储藏室，我去取。”

从此后，鲁家的阳台亮如白昼，每天亮到夜里十点。鲁老爷子不理会邻居的抱怨，每天晚上坐在阳台上。

有一天，灯突然不亮了。儿子换上新灯泡，晚上灯还是没亮。

几天过去了，邻居记得清楚：鲁家的灯是在隔壁吴老太太过世那天熄灭的。吴老太太命不好，老伴瘫在床上，儿子进监狱了，媳妇离家出走，她弄个小吃摊，每天晚上都是十点收摊。

阳台一片黑暗，鲁老爷子依然坐在那里，不远的楼角处有一辆废弃的破推车，任风吹雨淋。

一盏灯因为一盏灯亮，一盏灯因为一盏灯熄，浮生一盏灯……

(作者：九斗)
(本栏插图：安玉民 梁丽)



·幽默世界·

“岳阳杯”幽默故事创作大赛征文选登

本活动由上海市松江区岳阳街道与本刊共同举办

稿子公社
www.gezi98.com

情感需要

■ 阳光海岸

大明上大学时谈了个女朋友，叫小丽。小丽是美术系的高材生，两人感情好的时候，小丽给大明画了很多肖像画。不过，大明很爱往女生堆里钻，小丽因此和他分手了。

一年后的一天，大学室友打电话给大明说：“小丽现在开了家网店，专门卖手绘的服装。透露个秘密，小丽



还把你的肖像画在了衣服上呢，哥们你可真是有魅力啊！”

大明有些得意，看来，小丽心里还想着自己呢。于是，大明给小丽打了个电话，很深沉地说：“小丽，你是个好姑娘，你还是忘了我，好好生活吧！”

那头的小丽有点莫名其妙，不耐烦地说：“大明，你吃错药了？”

大明叹了口气：“我都知道啦，你还把我的肖像画在衣服上。”

小丽冷笑一声：“这是为了表达我的情感需要！”说罢，她挂了电话。

表达情感需要？看来，小丽是以这种方式来纪念他们的这段感情呢！大明上网找到小丽的网店。小丽的网页做得很漂亮，衣服都是手绘的，评价都不错。在众多商品中，大明一眼就看见画着自己肖像的衣服，那是一幅多年前的肖像画。他记得，那时自己经常充当小丽的模特，还半开玩笑给小丽颁发了证书，承诺小丽拥有对大明的肖像权。还没来得及感动呢，大明忽然觉得哪里不对劲。

一琢磨，在众多一百元的服装之中，大明的肖像服装标价是十块钱，煞是醒目。还没等回过味来，大明发现，这件衣服下面还赫然标着两个黑体的大字：甩货！

大明傻眼了。



就医

保罗觉得左耳很痒，于是去了医院就诊。医生查看保罗的耳朵，说：“只是一点炎症，您别担心，服用6粒青霉素药片，症状很快就会没了。”于是保罗吞下了药片。

两天后，保罗来医院找了一位专家就诊，他说：“医生，我的耳朵已经不痒了，可是腹部起了一些红斑。”

专家瞥了他一眼，说道：“可能是对青霉素过敏，不过您别担心，服用12粒金霉素药丸，症状很快就会没了。”于是保罗又吞下了药丸。

几天后，保罗踉跄地拖着身子，来医院找一位资深大夫就诊，他对大夫说：“医生，我的过敏症治好了，可是这几天我的膝盖浮肿起来，而且高烧不退。”

大夫说：“估计是金霉素药丸引起的副作用，不过您别担心，服用32粒土霉素药片，症状很快就会没了。”

于是保罗又吞下了药片。

又过了几天，保罗被妻子送到了医院，他找到院长为他就诊。保罗在病床上，对院长说：“医生，我的膝盖消肿了，但是我的肾脏很痛。”

院长无奈地说：“您的肾脏有问题，不过您别担心，我帮你开64针链霉素，您的症状很快就会没了。”于是，护士给保罗打了64针链霉素，把保罗体内的细菌通通消灭干净。

几天后，保罗送进了医院的实验室里，研究员对他说：“在你体内，已经没有一个活着的微生物，不过你的肌肉和神经也遭到了破坏，只有大剂量氯霉素才能挽救你的生命。”于是，保罗服下了大剂量的氯霉素……

没过几天，保罗死了。他来到了阴间，问死神：“我是怎么死的？”

死神面无表情地说：“是被一只蚊子杀死的。”

“蚊子？”保罗简直不敢相信。

“是的。”死神说，“你不是左耳很痒吗？那是被蚊子叮的。”

(作者：威廉·贝纳德；改编：草民)



■ 胡东海

你喜欢什么礼物

阿明在一次相亲大会上，对一个叫小兰的姑娘一见倾心。下个月就是小兰的生日，阿明想给小兰买个礼物。也是凑巧，小兰正好托人给他送来一幅亲手做的画，暗示要他买啥。

画上，一个女子手里举着一把绿色的油纸伞，身着一身合体的白色旗



袍，走在蒙蒙细雨中。周围的车流如织，女子的脸上带着淡淡的忧伤。

阿明把画研究了一遍，忽然，脱口而出：“油纸伞！”于是他特意买了一把画里的油纸伞，亲手交给了她。小兰勉强说了句谢谢，走了。

小兰明显不喜欢油纸伞，阿明又捧起那幅画看了起来，这幅画里最显眼的就是美女身上的白色旗袍了。阿明灵光一闪，去奢侈品店里订做了一件白色旗袍，送给小兰，小兰看了看旗袍，说：“我觉得你对我不够了解。”

看来又猜错了，回到家，阿明没事就捧着那幅画看，几天后，终于领悟出了真谛。

在一个美丽的夜晚，阿明把小兰约到了湖边，在小兰期待的目光中，他深情地说：“小兰，我仔细看了你的画，画上的那个女孩很孤单，需要保护，我不会再让你孤单了，请你接受我吧！”说完后，阿明都被自己感动了，没想到小兰的脸一阵红一阵白，说了句“神经病”，便扬长而去。

这回恋爱还没开始就结束了，阿明委屈地对朋友说：“就这么一幅破画，小兰到底什么意思啊？”

朋友拿画看了一下，乐了：“笨蛋，亏你还是学金融的呢，连这都看不出来？你没看到这下着雨，人家都开着轿车，就美女一个人在步行，人家小兰的意思是，也想要个车……”

阿明一听愣住了。



算你准

■ 张维超



张大强望子成龙，对儿子小虎的学习要求那可不是一般的严。

礼拜天这天，张大强外出办事，路过花园路拐角那片算卦摊时，突然吃惊地发现，小虎正让一个瞎子给他算卦呢。张大强走过去，站在小虎的身后，就听瞎子说：“就这两块钱了？你再找找，看还有吗？”

小虎说：“不用找，没有了，我一个星期就两块钱的零花钱。”

瞎子叹了口气，说：“那我就告诉你吧，你语文考不好，不过，数学能考好。”

看到这里，张大强鼻子一酸，险些落下泪：小虎怕知识竞赛得不到名次，都来算卦了！孩子这样，都是我逼的呀。这次小虎参加知识竞赛，即便考得再差，我也不会打他了。

四五天后，竞赛成绩出来了，小

虎还没把卷子递给张大强，就吓哭了。张大强赶紧说：“孩子，不用怕，成绩再差，我也不打你了。”

小虎不敢相信这是真的，哭着说：“爸爸，这次竞赛，我——”

张大强拿过卷子一看，语文 80，数学 99 ——怎么？还真让算卦的瞎子说准了？语文考不好，数学能考好，这也太巧了吧？这么想着，张大强就安慰小虎说：“儿子，这一次数学还是考得蛮好的嘛。”

小虎哭着说：“爸爸，这次我考数学闹笑话了。”

张大强疑惑地看着小虎，说：“闹啥笑话了？”

小虎说：“考试前我去算卦了，算命先生说我语文考不好，考语文时我太紧张了，结果考得一塌糊涂；等到考数学时，我更紧张了，上楼时我少爬了一层，没去我们三年级的竞赛考场，而是去了二年级的考场，所以数学才能考 99 分嘛。”

(本栏题图、插图：顾子易 包丰一)



故事会·新浪 微故事大赛



8月优秀作品选登 (主题: 领导)

@写的冒泡 老张清清白白地退居二线，当年的情敌老李找到他说：“你对嫂子的爱证明了我的单身是值得的。”老张苦笑：“那年我当上局长，娶了你嫂子，原以为战胜了你，没想到结婚那天你寄来一封信，上面写着——贪污吧，那样我就有机可趁了。你呀！让我这辈子没舒坦过一天！”

@biajiou 妻子看着躺在地上的丈夫，埋怨道：“起早贪黑地工作，当上领导就不要命吗？为了治你花了我多少钱呀！”丈夫回道：“没办法，谁让你选了个事业型的？”妻子生气地说：“不选你还不行吗？”说着掏出手机，拨了出去：“喂，机器人公司吗？我要退货！”

@长城上看海 他当上局长后，办的第一件事就是找人去派出所改户口，要改动的地方很小很小，就是把生日从2月29日改成2月28日。

@浪迹微山湖 县长养了一条叫贵族的狗。贵族平时趾高气扬，很神气，每次出门，凡是有狗群的地方，总忘不了吠两声，似乎在提醒大家自己出身名门。这天贵族竟被路边的野狗咬了，贵族怒道：“你不知道我主人是谁吗？告诉你，是县长！”野狗笑了，说：“知道啊！可你知道你的爷爷是谁吗？告诉你，是我！”

@杨信社 民间有“抓周”习俗。老周的儿子周岁时，桌上摆了许多代表职业的物品，但老周还是不满意。他想让儿子将来当领导，于是找来一张纸，写上“公章”二字放在桌上。巧了，儿子正好抓到了“公章”。老周大喜：儿子将来必能当领导！二十年后小周摆了个刻字摊，给领导刻了很多公章。

@李探花的马甲 领导球技高，鲜有对手，唯保洁员老李可抗衡，老李专当陪练，却总输。一次打球时老李红着脸：家有残儿要手术，能否申请点补助？领导摇头：编外人员不好办。不日单位举办球赛，奖金出奇高，人们背后议论：领导明着给自己发奖金！老李一路冲关，决赛时面对领导连拿两局，领导拍拍他肩：下一个赛点，加油！老李眼睛湿润了。

@男儿国 他去乡下看望母亲，临走时拿出500块钱：妈，你想吃什么自己买，别舍不得，我回去了，领导还在等我。他径直回家，妻子正坐在沙发上抽泣。他努力装出一副嬉皮笑脸的样子：领导，我坦白，抽屉里那500块钱是我拿的，我知道那是攒着将来买房的，但今天情况特殊，一个特别器重我的老领导过生日。

(大赛启事见本期P57)

联营创办佛香厂 蜡烛厂——赚钱真稳当

■ 国家专利产品 ■ 独有先进配方 ■ 原料当地采购 ■ 确保投产顺利



实用新型专利证书号：200420068418.8

台湾全自动新型环保多功能制香机：单人操作，机械自动成型，利用废弃的锯末、颜料、香料科学配制，能快速生产多种规格的佛香、檀香、竹签檀香、无签排香、线香、无烟香、盘香、蚊香等。每公斤香成本仅0.8元，出厂价高达4.8元，年利润丰厚。设备A型49000元/台，B型86000元/套，C型多功能自动化116000元/套，D型电脑数控化156000元/套，**E型全自动制香机38000元/套**，另有香签、牙签、烧烤签等系列竹木设备、纸钱设备。免费现场参观，免费投料试机，免费培训技术，免费使用商标，我公司已开拓出成熟的香业销售市场，产品可由我公司协助销售，可派技术专家上门指导，确保成功。

我公司生产的多种型号蜡烛机设计科学，质量优良，畅销全国，设备齐全，利用不同的配方可生产出多种拜神竹芯蜡烛、照明蜡烛、酒吧蜡烛、工艺蜡烛、生日蜡烛、音乐蜡烛等。设备小型4800元，普通型5800元，多功能型9800元。原料各地都有，投入流动资金1000元，一厂房就可生产，利润丰厚。欢迎广大客商前来伟人故乡实地考察，现场参

观制香设备厂、制蜡设备厂、佛香蜡烛生产厂，眼见为实，满意后签定合同，免费传授生产技术，使您购机即可生产，常年跟踪服务，质量三包，代办托运，节假日不休息，来电或短信免费邮寄投资指南。



财富招商热线：0731-84789328 84715108

研制推广单位：长沙香润来机械技术开发有限公司

地址：湖南省长沙市远大一路948号马王堆科技园商务楼210室

网址：www.hnxrl.com 商务QQ：873427167 短信索函：13637472260（请随短信附详细地址、姓名、邮编）

乘车路线：长沙火车站出站口前坪坐126路公汽到“东屯渡桥西”车站下车即到

茫茫题海，何必苦作舟； 题典在手，考试好轻松！

涵盖各种考试题型

☒ 字不认识可以查字典，做题不会也能查字典？



做题上万，会做的做了浪费时间，不会做的没遇见，岂不白费功夫？

对学生而言，市场上还缺少工具书式的海量“题库”性质的图书。当然，有人觉得，如果做成这样的书会太厚了，学生不可能一一都做。其实作为工具书，主要功能是查阅，不是必读必做。从另一个角度来看，精选题库式的习题组成的教辅图书恰好可以满足学生们的总量要求。中考、高考各种题型都能从题典中找到，可以让学生有种“一书在手，别无他求”的感觉。

☒ 题海茫茫，还要做多少题才是头？

题典不仅对每一道题提供了精妙的“题解”，更是引导读者“解题”。注重方法、思路的点拨，并对每一题做出了难度，使读者学有所思、学有所得。不仅能举一反三，更能了解自己的学习水平，把握学习方向。

☒ 想在家里模拟考试，自己去哪里找试卷？

《多功能题典》不仅是学生的好帮手，也是教师的好助手。同时也是家长督促孩子的好方式。本书敢为天下先，提供了配套的网上检索系统。家长们根据学生的要求，输入知识点、能力与方法、题型、难度等要素，系统很快可以显示满足要求的题目。惟题题引号，可在配套的数据书中找到相应的题目，组成一套有针对性的试卷，帮助学生在课堂外验证学习成果提供了有效的方法。

《多功能题典》初中语文
定价：41 元
《多功能题典》初中英语
定价：42 元
《多功能题典》初中数学
定价：42 元
《多功能题典》初中物理
定价：22 元
《多功能题典》初中化学
定价：19 元
初中版赠额外三本套装 优惠价：99 元

初中版赠送额外三本套装 优惠价：128 元（《多功能题典》为全国通用辅导型教材，适用于所有地区版本教材。）
网上购买单册按实际优惠价，单册购买另加 10 元。五本套装另加 30 元。本套题典另有高中版，请登录故事中国网 www.storychina.cn 购买。



购买方式 1：邮局汇款

购买方式 2：网上下单

汇款地址：上海市绍兴路 74 号 邮编：200020
收款人：上海故事会文化传媒公司门市部

登录故事中国网 www.storychina.cn/sc/td 网上书店可使用支付宝、快钱及 26 余种银行卡支付，并享受更多优惠。[故事中国](#) [搜索](#)

咨询电话：021-34010383 仅限工作日拨打（工作时间 9:00-17:00）

★ 购书读者请注意：请在汇款单附言栏注明所购买的书名。本广告内“多功能题典”系列所指“免平邮邮费”的送货方式是指采用邮政挂号包裹的形式寄给读者，此项邮费由《故事会》承担，根据路途的远近大约需要一至两周时间到达。如需采用快递方式，请登录我们网站 www.storychina.cn/sc/td 网上书店选择。也可在邮局汇款时多加 20 元或 30 元快递费，并且请在附言栏内留下您的电话联系方式。没有电话联系方式快递将无法送达。

下载方式

移动1 **发送 编号 到 1066 80013**
 _{例：发送106680013到106680013即可下载天剑侠侠骨}

移动2 **发送 编号 到 1066 80018**

电信 **发送 8+编号 到 1066 8001**

联通 **发送 编号 到 1066 80018**



姓名藏头詩
書空詩以喻其失
子名若似天上有
伯仲清輝兩相照
疑是仙函印寶函

移动发送9653姓名
到1066 80013
例：发送9653章子怡
到106680013
如无回复，发送同样内容
资费详询版面 到1066 80018

姓名情缘
纯属娱乐
移动发送
9232男姓名 配女姓名 到 1066 80013
例：发送 9232牛郎配织女到 1066 80013
咨询详见证底如无回复，发送同样内容到 **1066 80013**

节日到 鞭炮烟花俏 赚得哈哈笑

指导上废变香制机械门上宝为世界间名得信赖

浏阳花炮、誉满全球，燃放鞭炮烟花在我国有悠久的历史，凡婚、嫁、丧、娶、小孩出生、建房搬迁都有放鞭炮烟花的习俗。鞭炮烟花属一次性消费品，市场巨大。但传统的“炸药鞭炮”在生产、运输、燃放时易发生人员伤亡及火灾，且严重污染环境。为此本单位成功研制出新型无炸药彩光鞭炮烟花系列设备及技术。该鞭炮烟花具有以下特点：

安全环保 不用炸药 原料各地易购、配方科学、工艺简单、生产无污染。成品燃放时五光十色，且燃放时间每万响比传统鞭炮三分之二，爆声震耳，大小可调，集鞭炮烟花于一体。外观与传统鞭炮烟花一样。该产品具有明火难以点燃、耐高温、锤砸挤压不燃不爆、生产运输、储存安全可靠，是传统鞭炮烟花的换代产品。

机械生产、成本低廉：机械生产一次成型，设备重0.1-1吨，厂房10-20平方米每台，电压220V，操作1-2人，每5分钟可生产2万响，燃放时间比传统鞭炮长1/3，每万响成本仅5元，利润空间大，市场前景十分广阔。

为尽快抢占市场商机,现面向全国诚征加盟分厂。设备(含技术费),A型6800元/台、B型12800元/套、C型19800元/套、D型组合型26800元/套-59800元/套、E型(创新豪华组合型)可生产各种规格烟花鞭炮)68800元/套-96800元/套。负责培训技术或派专业技术人员上门指导,免费加盟使用安彩统一品牌销售。提供营销方案及几十种烟花礼炮彩珠生产技术,同时免费提供异地办厂手续,使您购机即可生产,常年跟踪服务。

全自动新型环保电脑数控多能制香机，机械生产，自动成型，利用废弃的锯末、竹屑、香料科学配制而成，每公斤香成本仅1.2元，利润空间大。可快速生产多种规格的佛香、檀香、贡香、卫生香、竹签香、无签排香、盒香、盘香、蚊香等，是中小投资者创业的致富项目。设备A型1800元/台，B型4800元/台，C型9800元/套，液压自动化11800元/套。电脑数控化组合型全自動制香机13800元/套-43800元/套。另有盘香机、烫金机、蜡烛机、纸机、烘干型包装机、蚊香机、竹签机销售。免费培训会，可派技术人员上门指导。

单位以诚信合作，共同发展为原则，残疾人、下岗职工、贫困地区凭证优惠，欢迎广大客商前来湖南浏阳花炮之乡洽谈，携手共进，节假日不休息。设备三包，免费代办托运，来函来电免费索取投资指南。**割草机网址：**www.anca1888.com

一本机械 万利设备

一本机械的万利牌酿酒设备，凭着让客户“一本万利”的技术研发现思想和一本机械“让万众获利”的企业宗旨，经过十五年的积累和发展，经过数以万计的客户实践检验，一步一步，脚踏实地携手同行，让新工艺酿酒布遍全国，走向世界。

万万万



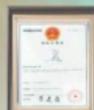
万利利利

1995年，全国第一台新工艺酿酒设备研发成功；

1996年，新工艺酿酒酒曲生产配方成型；

1998年，4吨产量新工艺设备试运行并通过验收；

随后，一本机械完成了从第一代设备到第六代设备的完善和创新，建立了全国三十多个培训、售后服务基地。万利设备，将努力成为中国酿造行业实力和信誉的标志。



商标注册证书

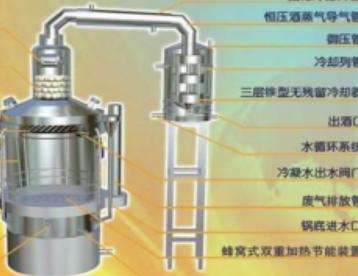


设备检验合格报告



酒曲检验合格报告

调节温度温控表
含铜离子生化海螺球
(俗称陈宝)
水密封槽
串蒸系统
蒸气导气管
进料口
导气管
蒸气发生器
水位显示孔



一本机械白酒蒸馏设备

温州新城：0577-86669853

江苏苏州：0512-67082786

广东顺德：0757-22617753

深圳龙岗：0755-28956811

温州双屿：0577-89775011

福建晋江：0595-88276733

广东佛山：0757-82136416

深圳宝安：0755-27955515

温州耀凤：0577-86197811

福建莆田：0594-2260515

惠州惠阳：0752-3777291

深圳松岗：0755-29909064

浙江义乌：0579-85313491

广东汕头：0754-83247223

惠州仲恺：0752-2631126

东莞常平：0769-89133088

浙江台州：0576-82913872

广州白云：020-86440228

中山三乡：0760-86330779

东莞塘厦：0769-87936413

浙江瑞安：0577-65216643

广州增城：020-82709207

中山小榄：0760-22117033

东莞长安：0769-85422546

浙江永康：0579-87434315

广州花都：020-36902085

深圳坂田：0755-84168737

东莞厚街：0769-81636719

杭州萧山：0571-83711859

广州番禺：020-84668369

北京：010-80820728

东莞石龙：0769-81709058

纯粮酿酒

历史悠久 技术简单

酿酒养猪，全家富有的致富模式在中国存在了几千年，古人运用简单工具都能生产白酒，技术肯定简单、可靠。

白酒销售

市场庞大 利润可观
每一个酒楼、饭店、食堂、商场、
市场、小卖部、杂货店都有酒类，有
人的地方就有人喝酒，就有人卖酒。
卖酒。只要货真价实，质优价廉，销
售肯定轻松、容易。

酿酒养猪

双赢效益 双回报
新工艺酿酒养猪，出酒率比传统高
20%-40%，节省燃料0.6%，养猪饲料
成本比传统养猪低50%-80%，出栏时间
缩短20-30天，大大提高酿酒的竞争力
及养猪利润。

网址：WWW.YB689.COM

全国统一咨询热线：400-693-9377

路远绿力胶囊



促进生长发育（适合9-25岁）

满足高需求

我的身高，我作主！ 想快快长高，就选用路远绿力胶囊！

十年品牌。超凡实力

路远绿力胶囊，国内知名品牌，国家药监局批准[卫食健字(2001)第0305号]，上市10年，用户超千万，是促进您长高的理想选择。

路远绿力胶囊是由国家药监局批准具有促进生长发育功效的保健食品。现在科学研究证明，青少年儿童个子矮小是由于营养不均衡导致发育不良，而路远绿力胶囊富含铁、锌、钙、维生素、氨基酸，经科学配比，经常服用能促进生长发育，促进个子矮小者长高，由于品质卓越，自上市以来，深受顾客好评。上市十年，辉煌十年，始终保持长高类产品的知名品牌称号，是超凡实力的最佳证明，是您实现长高的理想选择。



订购热线：**400-678-1790**

(长途话费)

服务时间：8:30-22:00 节假日无休

免费送货 货到付款

投诉电话：021-64333738 仅限工作日拨打（工作时间9:00-17:00）

福州路远生物工程有限公司（GMP认证企业） 地址：福州市仓山区金山工业园浦上标准厂房第15幢

批准文号：卫食健字(2001)第0305号 闽食健广审(文)第2011020182号

ISSN 0257-0238



19>

9 770257 023114

CN31-1127/I

国内代号：4-225

国外代号：M156

零售价：3.00元

中国邮政发行畅销报刊

每月 22 日出版



保健食品

卫食健字(2001)第0305号
国家食品药品监督管理局批准
适宜人群：儿童、青少年
本品不能代替药物

即日起，凡《故事会》读者电话订购，
实行全国最低价，赠品最多。

普通装 —— 买3送2，**570元**
(原价**950元**)

大礼盒 —— 买6送5，**1140元**
(原价**2090元**)。

暑期大促销，买就送—多维钙

购买普通装再加送价值38元的多维钙胶囊1盒。

购买大礼盒再加送价值38元的多维钙胶囊2盒。

暑期大促销截止日期：

2011年9月30日

赶紧拿起电话订购吧！



登录故事中国 www.storychina.cn/sc 将有意想不到的优惠等待着您！另可使用支付宝、快钱及20余种银行卡支付。

故事中国

搜索

海量图书 精选期刊

免费分享



格子书社 www.gezi98.com